

SENEGAL

II ANUARIO
de la Cámara Oficial de Comercio
de España en Senegal

II ANNUAIRE
de la Chambre Officielle de Commerce
d'Espagne au Sénégal



2024-2025



Cámara Oficial de Comercio
de España en Senegal



GB FOODS CÉLÈBRE PLUS DE 50 ANS D'EXCELLENCE CULINAIRE AVEC SA MARQUE EMBLÉMATIQUE JUMBO EN AFRIQUE

En tant qu'acteur de premier plan dans le secteur agroalimentaire, GB FOODS, entreprise responsable dont le siège est en Espagne, se distingue par une histoire culinaire exceptionnelle s'étalant sur plus de 50 ans. Avec un chiffre d'affaires global d'environ 1,5 milliards d'euros et près de 3600 employés, GB FOODS est solidement implantée dans **plus de 50 pays en Europe et en Afrique.**

JUMBO, la marque phare de GB FOODS, incarne l'authenticité et la diversité de la cuisine africaine depuis son introduction **sur le continent en 1973**. Pionnière dans le lancant **la première tablette** au design novateur, GB FOODS a étendu son engagement en **BAMA, GINO et JAGO**, enrichissant ainsi un impact plus grand dans le quotidien. Aujourd'hui, JUMBO et ses marques nues des icônes culinaires en Afrique, **plus de 1000 employés**. Nos produits et incontournables pour la cuisine générations après générations. Le entre autres, de cubes, tablettes et naise, de nouilles instantanées et de ment engagée en faveur d'une nutrition équilibrée en sels minéraux et vitamines à l'instar des

domaine, JUMBO a révolutionné la cuisine africaine en teur et aux normes élevées de qualité. En 2017, faveur des saveurs locales en acquérant son portefeuille de grandes marques pour des consommateurs africains.

sœurs, BAMA, GINO et JAGO, sont deve- présentes **dans plus de 36 pays avec** sont devenus des ingrédients essentiels africaine dont ils enrichissent la tradition portefeuille de GBFOODS se compose, poudres d'assaisonnement, de mayon- tomate en conserve. GB FOODS est résolu- brée avec 50% de nos produits qui sont fortifiés tablettes **JUMBO** enrichies en vitamine A.

Avec une vision africaine centrée sur l'utilisation des saveurs locales et la participation des talents locaux, GB FOODS a entrepris plusieurs initiatives pour soutenir les communautés dans lesquelles elle intervient. L'histoire de GB FOODS et de ses marques emblématiques en Afrique, **JUMBO, BAMA, GINO et JAGO**, est une aventure de passion, d'innovation et de qualité. **Célébrons les saveurs locales avec GB FOODS.**



Nos certifications



ISO/FSSC 22000 – Système de Management de la Sécurité des Denrées Alimentaire

GSO/UAE.S 2055 – Exigences Halal



ÍNDICE

SOMMAIRE

| | | |
|---|--|-----|
| Órganos de gobierno | Instances de gouvernance | 5 |
| Historia y realizaciones de la Cámara | Histoire et réalisations de la Chambre | 14 |
| Servicios de la Cámara y tipos de cuotas | Services de la Chambre et types cotisations | 20 |
| Acuerdos y partenariados de la Cámara | Accords et partenariats de la Chambre | 22 |
| Eventos de networking | Évènements de networking | 24 |
| Portal de socios | Portail des membres | 25 |
| Programa Tierra Firme | Programme Tierra Firme | 26 |
| Senegal, presentación general | Le Sénégal, présentation générale | 31 |
| Senegal en 2024 | Le Sénégal en 2024 | 33 |
| Conexiones Estratégicas: Canarias y Senegal | Connexions Stratégiques : Canaries et Sénégal | 40 |
| Acuerdos entre España y Senegal | Accords entre l'Espagne et le Sénégal | 43 |
| Presencia institucional española | Présence institutionnelle espagnole | 44 |
| Ferias y eventos anuales en Senegal | Foires et événements annuels au Sénégal | 46 |
| Análisis sectoriales | Analyses sectorielles | |
| Agricultura | Agriculture | 48 |
| Pesca | Pêche | 50 |
| Turismo | Tourisme | 52 |
| Finanzas | Finances | 54 |
| Transporte | Transport | 56 |
| Hidrocarburos | Hydrocarbures | 58 |
| Minería | Industrie minière | 62 |
| Energías renovables | Énergies renouvelables | 64 |
| Salud | Santé | 66 |
| Marco jurídico empresarial en Senegal | Cadre juridique des entreprises sénégalaises | 68 |
| Direcciones de interés | Informations pratiques | 73 |
| 10 Razones para invertir en Senegal | 10 Raisons d'investir au Sénégal | 74 |
| Las empresas socias de CAMACOES Senegal | Les entreprises membres de la CAMACOES Sénégal | 80 |
| Premios y reconocimientos | Prix et distinctions | 133 |
| Ventajas de ser socio | Avantages d'être membre | 134 |

Textos | Textes : Paula Medina Agromayor, Mariama Kane, Mia Tairou

Traducción | Traduction : Paula Medina Agromayor, Mariama Kane, Mia Tairou

Diseño y maquetación | Conception et mise en page : Griot SARL

Copyright: 2024 © Cámara Oficial de Comercio de España en Senegal

Reservados todos los derechos. El contenido de esta publicación no puede ser reproducido en modo alguno, ni transmitido, ni registrado por ningún sistema de recuperación de información, en ninguna forma ni por ningún medio, sin autorización escrita de CAMACOES Senegal, salvo para la inclusión de citas breves en artículos y revistas.

Tous les droits réservés. Le contenu de cette publication ne peut être reproduit sous aucune forme, ni transmis, ni enregistré par aucun système de récupération d'information, sous aucune forme et par aucun moyen, sans l'autorisation écrite de CAMACOES Sénégal, à l'exception de l'inclusion de brèves citations dans des articles et des revues.



CAMACOES SENEGAL
CARTE DE VISITE



Cámara Oficial de Comercio de España en Senegal Chambre Officielle de Commerce d'Espagne au Sénégal

La Cámara Oficial de Comercio de España en Senegal (CAMACOES Senegal) es una entidad sin ánimo de lucro que busca fortalecer las relaciones comerciales entre España y Senegal. Nuestra misión es promover el desarrollo económico y empresarial entre ambos países, facilitando el intercambio de conocimientos y recursos entre empresas españolas y senegalesas. Como parte integrante de nuestra labor, representamos y defendemos los intereses de nuestros miembros ante organismos gubernamentales y otras instituciones relevantes en ambos países.

CAMACOES Senegal es un órgano consultativo y colaborador de la Administración pública española y opera bajo la supervisión del **Ministerio de Economía, Comercio y Empresa**. Del mismo modo es una organización reconocida oficialmente por el **Ministerio del Interior de Senegal** e integra en el marco de sus objetivos e iniciativas las políticas y regulaciones del país anfitrión.

CAMACOES Senegal es miembro de la **Federación de Cámaras Oficiales de España en Europa, África, Asia y Oceanía (FEDECOM)**.

La Junta Directiva de CAMACOES Senegal, compuesta por representantes de empresas miembros, es el órgano encargado de guiar las actividades de la Cámara y velar por el cumplimiento de nuestros objetivos estratégicos. Los miembros de la Junta son elegidos por la Asamblea General, que representa la máxima autoridad de la Cámara. Esta elección se realiza cada dos años, garantizando una representación equitativa y una rotación que fomente la inclusión de nuevas ideas y perspectivas.

Todos los miembros de CAMACOES Senegal tienen la posibilidad de formar parte de la Junta Directiva. Esta participación es esencial para la diversidad y el fortalecimiento de nuestra institución. Invitamos a todos nuestros miembros a involucrarse activamente en las elecciones y a presentar sus candidaturas para la Junta Directiva.

La colaboración y el compromiso de todos es la garantía para consolidar la acción de la Cámara Oficial de Comercio de España en Senegal como un puente sólido entre ambos países, promoviendo el desarrollo empresarial y los intercambios comerciales y fortaleciendo en definitiva los lazos que nos unen.

La Chambre Officielle de Commerce d'Espagne au Sénégal (CAMACOES Sénégal) est une organisation à but non lucratif qui cherche à renforcer les relations commerciales entre l'Espagne et le Sénégal. Notre mission est de promouvoir le développement économique et commercial entre les deux pays, en facilitant l'échange de connaissances et de ressources entre les entreprises espagnoles et sénégalaises. Dans le cadre de notre mission, nous représentons et défendons les intérêts de nos membres auprès des institutions gouvernementales et d'autres instances pertinentes dans chacun des deux pays.

La CAMACOES Sénégal est une entité consultative et collaboratrice de l'administration publique espagnole et opère sous la supervision du **Ministère de l'Économie, du Commerce et de l'Entreprise**. Il s'agit également d'une organisation officiellement reconnue par le **Ministère de l'Intérieur du Sénégal**, qui intègre les politiques et réglementations du pays hôte dans le cadre de ses objectifs et de ses initiatives.

La CAMACOES Sénégal est membre de la **Fédération des Chambres Officielles d'Espagne en Europe, Afrique, Asie et Océanie (FEDECOM)**.

Le Comité de Direction de la CAMACOES Sénégal, composé de représentants des entreprises membres, se trouve au cœur de l'orientation des activités de la Chambre et de l'atteinte de ses objectifs stratégiques. Les membres de ce Conseil sont élus par l'Assemblée Générale, qui représente la plus haute autorité de la Chambre. Cette élection qui a lieu tous les deux ans, assure une représentation équitable et une rotation de postes qui favorise l'inclusion de nouvelles idées et perspectives.

Tous les membres de la CAMACOES Sénégal ont la possibilité de siéger au Comité Directeur. Cette participation est essentielle au maintien de la diversité et du dynamisme de notre institution. Nous invitons l'ensemble de nos membres à s'impliquer activement dans les élections et à présenter leurs candidatures au Comité Directeur.

La collaboration et l'engagement de tous constituent une garantie de consolidation des activités de la Chambre Officielle de Commerce d'Espagne au Sénégal qui en tant que passerelle solide entre les deux pays, promeut le développement des affaires et des échanges commerciaux et, en définitive, renforce les liens qui nous unissent.

ÓRGANOS DE GOBIERNO

Asamblea General

La Cámara está integrada por la Asamblea General y la Junta Directiva, siendo la Asamblea General de socios el órgano supremo de decisión. Todos los socios tendrán voz y voto en las reuniones de la Asamblea General, a excepción de los socios honorarios que podrán tomar parte de modo consultivo, pero sin derecho a voto.

Junta Directiva

La Junta Directiva es el órgano de gobierno y representación de la Cámara y está compuesta por seis miembros: el Presidente, el Vicepresidente, el Tesorero y tres Vocales, elegidos por un periodo de tres años entre sus socios.

Secretario General

La Cámara también cuenta con un Secretario General, que gestiona la realización de todos los acuerdos adoptados por la Asamblea General y la Junta Directiva y ejerce la dirección de todos los servicios de la Cámara.



PRESIDENTE
PRÉSIDENT

Rafael Rodríguez Tomás
president@camacoес.sn



VICEPRESIDENTE
VICE-PRÉSIDENT

Jose Emilio García
vicepresident@camacoес.sn



TESORERO
TRÉSORIER

Aridane Enfedaque
tresorier@camacoес.sn



TESORERO ADJUNTO
TRÉSORIER ADJOINT

Enrique Tejedor Agudo
tesorero.adjunto@camacoес.sn



SECRETARIA GENERAL
SECRÉTAIRE GÉNÉRALE

Paula Medina Agromayor
secretario.general@camacoес.sn

INSTANCES DE GOUVERNANCE

Assemblée Générale

La Chambre est formée par l'Assemblée Générale et le Comité Directeur, l'Assemblée Générale des membres étant l'organe suprême de décision. Tous les membres auront une voix et un vote dans les réunions de l'Assemblée Générale, à l'exception des membres d'honneur qui pourront participer à titre consultatif, mais sans droit de vote.

Comité Directeur

Le Comité Directeur est l'organe de gouvernance et de représentation de la Chambre et il est formé par six membres: le Président, le Vice-Président, le Trésorier et trois Membres avec voix et vote, élus pour une période de trois ans par les membres.

Secrétaire Générale

La Chambre a aussi un Secrétaire Général, qui gère l'exécution de tous les accords adoptés par l'Assemblée Générale et le Comité Directeur et qui exerce la direction de tous les services de la Chambre.



PRESIDENTA DE HONOR
PRÉSIDENTE D'HONNEUR

Dolores Ríos Peset
Embaudadora de España en Senegal



VICEPRESIDENTE DE HONOR
VICE-PRÉSIDENT D'HONNEUR

Daniel Jacobo Orea
Consejero Económico y Comercial



VOCAL
MEMBRE AVEC VOIX ET VOTE

Ramata Thiam
rthiam@laliga.es



VOCAL
MEMBRE AVEC VOIX ET VOTE

Cathy Suárez
fotcathy@gmail.com



VOCAL
MEMBRE AVEC VOIX ET VOTE

Sara Rebollo Ramírez
sara.rebollo@acjsa.com

Rafael Rodríguez Tomás

Presidente de la Cámara Oficial de Comercio de España en Senegal
Président de la Chambre Officielle de Commerce d'Espagne au Sénégal



Un año más, tengo el enorme privilegio de dirigirme a ustedes a través de la segunda edición de nuestro anuario.

La Cámara de Comercio de España en Senegal prosigue su andadura, cada vez más fuerte y diversa, creciendo y afianzando su posición como actor relevante y necesario en el marco del desarrollo de la actividad económica y comercial entre España y Senegal. Ampliando sus actividades, iniciativas y proyectos y afianzándose como promotor e interlocutor de los intereses de la empresa española en Senegal.

Todo ello ha sido posible gracias a la entrega y generosidad de nuestros socios, vaya por delante todo mi agradecimiento. Quiero aprovechar esta oportunidad para reafirmar nuestro firme y decidido compromiso hacia todos ellos y hacia el cumplimiento de nuestros objetivos comunes.

Los recientes cambios políticos en Senegal han traído consigo nuevas ambiciones y expectativas que pretenden transformar, en los próximos años, la realidad social, cultural y por supuesto económica del país. Estas aspiraciones constituyen sin duda un extraordinario desafío para nuestras empresas que podemos y debemos afrontar como un apasionante reto lleno de nuevas oportunidades.

Las previsiones de crecimiento son para este año superiores al 7% gracias entre otros factores al comienzo efectivo de la explotación gasística y petrolera. Todo ello en un marco demográfico único donde un 75% de la población senegalesa es menor de 35 años.

La voluntad manifiesta de la nueva administración de reforzar instituciones como la CDEAO, la UEMOA o la Unión africana favorecerán sin duda una integración regional y el desarrollo de la zona de libre-intercambio africana (ZLECAF), permitiendo a nuestras empresas acometer nuevos retos en los mercados regionales y expandir su presencia en la zona.

La agricultura, la pesca y la ganadería siguen ocupando el centro de las preocupaciones en cuanto a garantías de autosuficiencia alimentaria del nuevo gobierno, aquí también nuestras empresas, líderes mundiales en estos sectores, han fortalecido su presencia durante los últimos años abriendo a otros un camino lleno de oportunidades.

Une fois de plus, j'ai le grand privilège de m'adresser à vous à travers la deuxième édition de notre annuaire.

La Chambre de Commerce d'Espagne au Sénégal continue à développer ses activités, ses initiatives et ses projets et consolide sa position de promoteur et d'interlocuteur des intérêts des entreprises espagnoles au Sénégal.

Tout cela a été possible grâce au dévouement de nos membres, que je remercie sincèrement, tout en réaffirmant notre engagement envers ces derniers et notre motivation constante quant à l'accomplissement de nos aspirations communes.

Les récents changements politiques au Sénégal ont suscité de nouvelles ambitions et attentes visant à transformer, dans les années à venir, la réalité sociale, culturelle et bien sûr économique du pays. Ces aspirations constituent sans doute un défi extraordinaire pour nos entreprises, que nous pouvons et devons relever.

Les prévisions de croissance pour cette année sont supérieures à 7%, grâce, entre autres, au démarrage effectif de l'exploitation du gaz et du pétrole. Le tout dans un contexte démographique unique où 75% de la population sénégalaise a moins de 35 ans.

La volonté manifeste de la nouvelle administration de renforcer les institutions telles que la CEDEAO, l'UEMOA et l'Union africaine favorisera sans aucun doute l'intégration régionale et le développement de la zone de libre-échange africaine (ZLECAF). Cela permettra à nos entreprises de relever de nouveaux défis sur les marchés régionaux et d'étendre leur présence dans la région.

L'agriculture, la pêche et l'élevage restent au centre des préoccupations du nouveau gouvernement toujours à la recherche de l'autosuffisance alimentaire, là aussi, nos entreprises, leaders mondiaux dans ces secteurs, ont renforcé leur présence au Sénégal et ouvrent ainsi une voie pleine d'opportunités pour d'autres.

Les grandes réformes annoncées, tant au niveau institutionnel qu'au niveau d'instances telles que le pouvoir judiciaire et l'administration, vont dans le sens des recommandations et suggestions formulées par les grandes organisations techniques et financières internationales.

Las grandes reformas anunciadas, tanto a nivel de las instituciones, como de órganos tan importantes como la justicia o la administración se alinean con las recomendaciones y sugerencias avanzadas por los grandes organismos internacionales técnicos y financieros.

Esto permitirá afianzar los recursos necesarios para desarrollar los grandes programas macroeconómicos y de desarrollo que el país necesita. Nuestras empresas deberán posicionarse como actores esenciales en las nuevas dinámicas de crecimiento, más endogámicas, orientadas a una mayor producción local y una reducción de la dependencia de las importaciones.

Invito a nuestras empresas a acometer estos desafíos con ambición y firmeza, a los instrumentos de internacionalización tradicionales se unen ahora otros recursos que desde Senegal pretenden potenciar los partenariados público privados racionalizando y optimizando los dispositivos actuales como el DER, BNDE o el FONSIS. La naturaleza mixta de muchas de nuestras empresas favorece el acceso a estos instrumentos.

La voluntad de Senegal de potenciar la industria de transformación local y la promoción de las exportaciones representan así mismo oportunidades de crecimiento para los que ya estamos implantados contribuyendo así a aumentar la competitividad y el crecimiento de los intercambios comerciales con España.

Para ello la creación de empleo gracias a una formación profesional a marcada tendencia ocupacional serán imprescindibles. Nuestras empresas lo han entendido y su implicación en el programa TIERRA FIRME así lo demuestra.

Este programa, que se ha convertido en una de las señas de identidad del compromiso social de la Cámara de Comercio de España en Senegal a través de sus socios, seguirá ampliándose en el próximo año y proporcionando empleo sostenible y de calidad en nuestras empresas a muchos jóvenes senegaleses.

Esta es sin duda la mayor aportación y aquella que mejor define a las empresas españolas y al conjunto de los socios de nuestra Cámara como actores comprometidos por un desarrollo económico justo, sostenible y por ende beneficioso tanto para España como para Senegal.

Elles permettront de dégager les ressources nécessaires à l'élaboration des grands programmes macroéconomiques et de développement dont le pays a besoin.

Nos entreprises devront se positionner comme des acteurs essentiels de la nouvelle dynamique de croissance, plus endogame, orientée vers une plus grande production locale et une réduction de la dépendance à l'égard des importations.

J'invite nos entreprises à relever ces défis avec ambition et fermeté. Aux instruments traditionnels d'internationalisation s'ajoutent désormais d'autres ressources visant à promouvoir les partenariats public-privé à partir du Sénégal en rationalisant et en optimisant les mécanismes actuels tels que la DER, la BNDE et le FONSIS. La mixité de beaucoup de nos entreprises favorise l'accès à ces instruments.

La volonté du Sénégal de renforcer l'industrie de transformation locale et la promotion des exportations représentent également des opportunités de croissance pour ceux d'entre nous qui sont déjà établis dans le pays, contribuant ainsi à l'augmentation de la compétitivité et à la croissance du commerce avec l'Espagne.

Pour ce faire, la création d'emplois par le biais de la formation professionnelle avec une forte orientation professionnelle sera essentielle. Nos entreprises l'ont compris et leur implication dans le programme TIERRA FIRME le prouve.

Ce programme, qui est devenu un label de l'engagement sociétal de la Chambre de Commerce d'Espagne au Sénégal à travers ses partenaires, va continuer à se développer au cours de l'année à venir et offrir un emploi durable et de qualité dans nos entreprises à de nombreux jeunes sénégalais.

C'est sans doute la plus grande contribution et celle qui définit le mieux les entreprises espagnoles et tous les membres de notre Chambre en tant que des acteurs engagés dans un développement économique juste, durable et donc bénéfique pour l'Espagne et le Sénégal.

Dolores Ríos Peset

Embajadora de España en Senegal
Ambassadrice d'Espagne au Sénégal



Me complace participar en la presentación del segundo anuario de la Cámara de Comercio de España en Senegal.

España, en el marco de la diplomacia económica que defiende los intereses económicos de nuestro país y de sus empresas en el exterior, está llevando a cabo un gran esfuerzo para impulsar el comercio y la presencia empresarial y las inversiones españolas en África.

En 2019 el **III Plan África** titulado “España y África, desafío y oportunidad”, nos mostraba el marco estratégico que orienta nuestras relaciones hacia el continente africano. En marzo de 2021 el Presidente del Gobierno presentaba su programa de acción, **Foco África 2023**. En él, Senegal se constituye como “país piloto” del ejercicio de coordinación y cooperación de todos los actores de la administración que se concentran en el objetivo estratégico del desarrollo sostenible.

El contexto global sigue siendo muy complejo. Las situaciones de conflicto en diversas partes del mundo, como Ucrania u Oriente Próximo, y el cambio climático hacen que nos enfrentemos a desafíos tan importantes como la pobreza energética y la inseguridad alimentaria.

Solo trabajando de manera coordinada y con una visión estratégica podremos enfrentar estos nuevos desafíos y convertir nuestra presencia en Senegal, nuestra presencia en África, en una gran oportunidad para todos.

Efectivamente, Senegal es un socio económico y comercial importante para España. Pese al ligero descenso de los intercambios comerciales de 2023 respecto del año anterior, la tendencia de los últimos años es, sin duda, creciente y en 2022 se alcanzaron máximos históricos: 619 M€ de exportaciones y 225 M€ de importaciones.

De entre los países de la UE, España se ha posicionado como el cuarto país proveedor y primer cliente de Senegal y se calcula que más de 800 empresas españolas exportaron regularmente a Senegal. A estas cifras contribuyen el hecho de que España sea el país europeo más cercano geográficamente a Senegal y las buenas comunicaciones con nuestro país, pero también, qué duda cabe, el incansable trabajo de

C'est un réel plaisir pour moi de participer à la présentation de la deuxième édition de l'annuaire de la Chambre de Commerce d'Espagne au Sénégal.

Dans le cadre de sa politique diplomatique visant à défendre les intérêts économiques de notre pays et de ses entreprises à l'étranger, l'Espagne fournit actuellement d'importants efforts pour stimuler le commerce, renforcer la présence des entreprises espagnoles et accroître les investissements en Afrique.

En 2019, le **III Plan Afrique** intitulé “Espagne et Afrique, défi et opportunité”, a jeté les bases stratégiques de nos relations avec le continent africain. En mars 2021, le Président du gouvernement a dévoilé son plan d'action, **Foco África 2023**, dans lequel le Sénégal est désigné comme “pays pilote” pour coordonner et renforcer la coopération entre tous les acteurs de l'administration en vue d'atteindre l'objectif stratégique du développement durable.

Le contexte mondial actuel reste extrêmement complexe. Les conflits en cours dans diverses régions du monde, comme en Ukraine ou au Proche-Orient, ainsi que les défis posés par le changement climatique, nous confrontent à des enjeux majeurs tels que la précarité énergétique et l'insécurité alimentaire.

Seule une action coordonnée et une vision stratégique nous permettront de relever et de transformer notre présence au Sénégal et en Afrique en une grande opportunité pour tous.

Le Sénégal est en effet un partenaire économique et commercial important pour l'Espagne. Malgré la légère baisse des échanges en 2023 par rapport à l'année précédente, la tendance des dernières années est nettement à la hausse, atteignant en 2022 des chiffres records : 619 millions d'euros d'exportations et 225 millions d'euros d'importations.

Parmi les pays de l'UE, l'Espagne est le quatrième fournisseur du Sénégal et son premier client, et on estime que plus de 800 entreprises espagnoles exportent régulièrement vers le Sénégal. Ces chiffres s'expliquent par la proximité géographique de l'Espagne avec le Sénégal, les bonnes infrastructures de communication qui existent

las muchas empresas españolas que han apostado por este país, con esfuerzo e ilusión, de lo que las empresas que forman parte de la Cámara de Comercio de Senegal dan buena muestra de ello. Con el apoyo de la Cámara, estoy segura de que vamos a continuar en los próximos años reforzando nuestras relaciones económicas y comerciales.

Las empresas socias de la Cámara de Comercio representan una buena muestra de la diversidad de nuestros intereses en este país, que abarcan multitud de sectores como el turismo, la pesca, la minería, la agricultura, la energía, los transportes, la logística y la construcción.

Las empresas son, sin duda, un componente clave en la proyección exterior de España y seguiremos trabajando para fomentar la presencia de empresas españolas en el continente a través de nuestras embajadas, con las oficinas económicas y comerciales en primera línea de apoyo.

Me gustaría terminar dando mi enhorabuena a la Cámara de Comercio por su evolución reciente y agradeciendo a todas las empresas que forman parte de ella la labor diaria en favor de la proyección exterior de nuestro país. Siempre podréis contar con el apoyo de esta Embajada.

entre nos deux pays, et l'engagement constant des nombreuses entreprises espagnoles qui investissent avec détermination et enthousiasme dans ce pays, comme en témoignent celles qui sont membres de la Chambre de Commerce d'Espagne au Sénégal. Avec le soutien de la Chambre, je suis convaincue que nous continuerez à renforcer nos relations économiques et commerciales dans les années à venir.

Les entreprises membres de la Chambre illustrent parfaitement la diversité de nos intérêts dans ce pays, couvrant une variété de secteurs tels que le tourisme, la pêche, l'exploitation minière, l'agriculture, l'énergie, le transport, la logistique et la construction.

Les entreprises constituent indéniablement un élément essentiel de la projection extérieure de l'Espagne et nous continueros à travailler pour promouvoir la présence des entreprises espagnoles sur le continent à travers nos ambassades, avec en première ligne de soutien, les bureaux économiques et commerciaux.

Je souhaiterais conclure en adressant mes félicitations à la Chambre de Commerce pour ses récents progrès, et en exprimant ma gratitude à toutes les entreprises qui y sont affiliées pour leur contribution quotidienne à la promotion de notre pays à l'international. Vous pourrez toujours compter sur le soutien de cette Ambassade.



Alejandro Ruiz Iglesias

Consejero Económico y Comercial en Senegal (2020-2024)
Conseiller Économique et Commercial au Sénégal (2020-2024)



En el rompecabezas económico global, España y Senegal se erigen como piezas interconectadas, donde las oportunidades comerciales y la colaboración mutua pueden trazar un camino hacia el éxito en medio de desafíos compartidos.

En primer lugar, la resiliencia demostrada por la economía senegalesa frente a los desafíos políticos y económicos podría ser un indicador alentador para las empresas españolas que buscan expandir sus operaciones en el continente africano. A pesar de las tensiones que rodearon el proceso electoral presidencial y las influencias externas, el comportamiento de la economía senegalesa desafió las expectativas de los últimos años.

Senegal, con su crecimiento económico sostenido y sus esfuerzos por mejorar la estabilidad fiscal, ofrece un entorno potencialmente favorable para la inversión extranjera, incluidas las empresas españolas que deseen diversificar sus carteras y explorar nuevos mercados.

Además, el compromiso de Senegal con la implementación de reformas estructurales, como la mejora de la eficiencia del gasto público o la creación de una nueva estructura de tarifas eléctricas, con una tarifa social para apoyar a los hogares vulnerables, podrían aumentar la resistencia fiscal y reducir la vulnerabilidad de la deuda, promoviendo un desarrollo económico más sostenible e inclusivo y generando oportunidades para la participación de empresas españolas en sectores diversos. La promoción de la transformación estructural en sectores como la agricultura y el turismo ofrece áreas de colaboración potencialmente fructíferas, que podrían requerir de la experiencia técnica y el conocimiento especializado de las empresas españolas.

Por otro lado, el compromiso de las nuevas autoridades senegalesas con la mejora de la gobernanza y la lucha contra la corrupción podría proporcionar un entorno más transparente y predecible para las empresas extranjeras que deseen operar en el país. Esto, combinado con el apoyo del Fondo Monetario Internacional y otros organismos internacionales, podría ayudar a generar confianza y reducir los riesgos asociados a la Inversión Extranjera Directa.

Dans le puzzle économique mondial, l'Espagne et le Sénégal sont des pièces interconnectées, où les opportunités d'affaires et la collaboration mutuelle peuvent tracer la voie du succès face à des défis communs.

Tout d'abord, la résilience de l'économie sénégalaise face aux défis politiques et économiques pourrait être un indicateur encourageant pour les entreprises espagnoles qui cherchent à étendre leurs activités sur le continent africain. Malgré les tensions entourant le processus électoral présidentiel et les influences extérieures, la performance de l'économie sénégalaise a défié les attentes de ces dernières années.

Le Sénégal, avec sa croissance économique soutenue et ses efforts pour améliorer la stabilité fiscale, offre un environnement potentiellement favorable aux investissements étrangers, y compris aux entreprises espagnoles qui souhaitent diversifier leurs portefeuilles et explorer de nouveaux marchés.

Par ailleurs, l'engagement du Sénégal à mettre en œuvre des réformes structurelles, telles que l'amélioration de l'efficacité des dépenses publiques ou la création d'une nouvelle structure tarifaire pour l'électricité, avec un tarif social pour soutenir les ménages vulnérables, pourraient accroître la résilience fiscale et réduire la vulnérabilité de la dette, en contribuant à un développement économique plus durable et inclusif et en générant des opportunités pour la participation des entreprises espagnoles dans divers secteurs. La promotion de la transformation structurelle dans des secteurs tels que l'agriculture et le tourisme offre des domaines de collaboration potentiellement fructueux, qui pourraient nécessiter l'expertise technique et les connaissances spécialisées des entreprises espagnoles.

D'autre part, l'engagement des nouvelles autorités sénégalaises à améliorer la gouvernance et à lutter contre la corruption pourrait créer un environnement plus transparent et plus prévisible pour les entreprises étrangères souhaitant opérer dans le pays. Ceci, combiné au soutien du Fonds Monétaire International et d'autres organisations internationales, pourrait contribuer à renforcer la

En resumen, el panorama económico y político de Senegal sigue ofreciendo oportunidades para las empresas españolas que buscan expandir sus horizontes comerciales. La resiliencia económica del país, su compromiso con las reformas estructurales y su apertura a la inversión extranjera podrían crear un entorno propicio para la colaboración y el crecimiento mutuo entre Senegal y España.

Atrás quedan los meses de incertidumbres relacionados con las elecciones presidenciales y se abre una nueva etapa marcada por la renovación y la esperanza. Es momento de consolidar la estabilidad política y económica, promover el crecimiento sostenible y trabajar unidos hacia un futuro próspero para todos los senegaleses. Para las empresas españolas, explorar y aprovechar estas oportunidades podría no solo generar beneficios comerciales tangibles, sino también contribuir al desarrollo socioeconómico sostenible de Senegal y fortalecer las relaciones bilaterales entre ambos países.

confiance et à réduire les risques associés à l'Investissement direct étranger.

En résumé, le paysage économique et politique du Sénégal continue d'offrir des opportunités aux entreprises espagnoles désireuses d'élargir leurs horizons commerciaux. La résilience économique du pays, son engagement en faveur des réformes structurelles et son ouverture aux investissements étrangers pourraient créer un environnement propice à la collaboration et à la croissance mutuelles entre le Sénégal et l'Espagne.

Les mois d'incertitude liés aux élections présidentielles sont derrière nous et une nouvelle phase marquée par le renouveau et l'espoir s'ouvre. Il est temps de consolider la stabilité politique et économique, de promouvoir une croissance durable et de travailler ensemble à un avenir prospère pour tous les Sénégalais. Pour les entreprises espagnoles, explorer et profiter de ces opportunités pourrait non seulement générer des bénéfices commerciaux tangibles, mais aussi contribuer au développement socio-économique durable du Sénégal et renforcer les relations bilatérales entre les deux pays.



Daniel Jacobo Orea

Consejero Económico y Comercial en Senegal (Desde 2024)
Conseiller Économique et Commercial au Sénégal (Depuis 2024)



Las relaciones económicas entre Senegal y España han gozado de gran salud durante los últimos años, consolidando una estabilidad fundamental para desencadenar los efectos positivos que tiene el comercio exterior y la inversión extranjera sobre el crecimiento económico. Sin embargo, es necesario avanzar en este paradigma en línea con la Agenda 2030 y los principios de financiación para el desarrollo, donde todos los actores, tanto públicos como privados, tienen la capacidad para contribuir en el avance de los Objetivos de Desarrollo Sostenible.

Dentro de este marco de coherencia de políticas para el desarrollo sostenible en la internacionalización de la empresa española en Senegal, la visita del Presidente del Gobierno, Pedro Sánchez, junto con el ministro de Economía, Empresa y Comercio, Carlos Cuerpo, y la Secretaría de Estado de Comercio, Amparo López, permitirá poner en marcha una iniciativa que tiene por vocación contribuir sobre este enfoque de desarrollo.

Así, durante la visita de agosto de 2024, las autoridades españolas presentaron al gobierno de Senegal la Alianza África Avanza, cuyo objetivo es la creación de un marco conjunto que permita canalizar la inversión privada hacia el desarrollo productivo de Senegal a través de tres pilares fundamentales: la reducción de cuellos de botella a través de la inversión en infraestructuras, servicios financieros y digitales; el refuerzo de la formación profesional y la empleabilidad; y la financiación que no comprometa el endeudamiento del país, como la inversión privada, las líneas de financiación de la Secretaría de Estado de Comercio, CESCE y COFIDES, y la colaboración con instituciones multilaterales y la Cooperación Española. Además, esta iniciativa tiene por vocación servir de punto de partida para escalarla a otros países de la región.

Sin duda alguna, la Cámara Oficial de Comercio de España en Senegal se configura como un socio clave para el éxito de la Alianza África Avanza por varios motivos.

En primer lugar, la contribución al desarrollo productivo de Senegal debe contar con la participación del sector privado, aportando los recursos necesarios para ello,

Les relations économiques entre le Sénégal et l'Espagne ont joué d'une belle dynamique ces dernières années, consolidant une stabilité fondamentale pour déclencher les effets positifs du commerce extérieur et de l'investissement étranger sur la croissance économique. Cependant, il est nécessaire de progresser avec ce paradigme en alignement avec l'Agenda 2030 et les principes de financement du développement, où tous les acteurs, tant publics que privés, ont la capacité de contribuer à l'avancée des Objectifs de Développement Durable.

Dans ce cadre de cohérence politique pour le développement durable de l'internationalisation des entreprises espagnoles au Sénégal, la visite du Président du Gouvernement, Pedro Sánchez, accompagné du Ministre de l'Économie, de l'Entreprise et du Commerce, Carlos Cuerpo, et de la Secrétaire d'État au Commerce, Amparo López ; permettra de lancer une initiative dont la vocation est de contribuer à cette approche du développement.

Ainsi, lors de la visite d'août 2024, les autorités espagnoles ont présenté au gouvernement sénégalais l'Alliance Afrique Avance, dont l'objectif est de créer un cadre commun pour canaliser l'investissement privé vers le développement productif du Sénégal à travers trois piliers fondamentaux : la réduction des goulets d'étranglement grâce à des investissements dans les infrastructures, les services financiers et numériques ; le renforcement de la formation professionnelle et de l'employabilité ; et le financement qui ne compromet pas l'endettement du pays, à l'instar de l'investissement privé, des lignes de financement du Secrétariat d'État au Commerce, du CESCE et la COFIDES, et de la collaboration avec les institutions multilatérales et la Coopération Espagnole. De plus, cette initiative doit servir de point de départ pour son extension à d'autres pays de la région.

La Chambre Officielle de Commerce d'Espagne au Sénégal est sans aucun doute un partenaire clé pour le succès de l'Alliance Afrique Avance, et ce pour plusieurs raisons.

Tout d'abord, la contribution au développement productif du Sénégal doit compter sur la participation du secteur privé, en fournissant les ressources nécessaires, comme

siendo el caso de las empresas socias de la Cámara, las cuales cuentan con una larga trayectoria en el país.

En segundo lugar, el pilar de formación y empleabilidad de la alianza tiene por inspiración el proyecto Tierra Firme, siendo un ejemplo práctico excelente en la conjugación de formación y empleo para permear las oportunidades que genera el crecimiento económico y la inversión privada en la población de Senegal, y en especial en sus jóvenes.

Desde esta Oficina Económica y Comercial se trabajará para explorar nuevas vías de evolución de este gran proyecto en el marco de la Alianza África Avanza, esperando grandes éxitos para la Cámara en ello.

c'est le cas des entreprises partenaires de la Chambre, qui ont une longue histoire dans le pays.

Deuxièmement, le pilier formation et employabilité de l'alliance s'inspire du projet Tierra Firme, qui est un excellent exemple pratique de la combinaison entre formation et emploi visant à imprégner les opportunités générées par la croissance économique et l'investissement privé au sein de la population sénégalaise, en particulier auprès de ses jeunes.

Depuis ce Bureau Économique et Commercial, nous travaillerons à explorer de nouvelles voies d'évolution de ce grand projet dans le cadre de l'Alliance Afrique Avance tout en souhaitant un franc succès à la Chambre dans sa démarche.





HISTORIA Y REALIZACIONES DE LA CÁMARA

HISTOIRE ET RÉALISATIONS DE LA CHAMBRE

Sus orígenes: la Asociación de Empresarios Españoles en Senegal

La fundación de la Cámara Oficial de Comercio de España en Senegal (CAMACOES Senegal) está estrechamente ligada a su predecesora, la **Asociación de Empresarios Españoles en Senegal (AEES)**.

En plena crisis económica, el gobierno español impulsa la internacionalización de sus empresas, Senegal y África en general se convierten en destinos estratégicos llenos de nuevas oportunidades y retos, son muchas las empresas que desembarcan en Senegal en esos años. Paralelamente, la presencia institucional española en el país se fortalece en un contexto geoestratégico complejo marcado por la presión migratoria y la amenaza terrorista en el Sahel. La relación bilateral se refuerza considerablemente.

En este contexto, el 13 de diciembre de 2012, un grupo de emprendedores españoles funda la Asociación de Empresarios Españoles en Senegal (AEES). Asociación, sin fines de lucro, independiente y apolítica, y que nace con la misión principal de promover y consolidar las actividades e inversiones de las empresas españolas en Senegal.

Los primeros años - La AEES (2013-2018)

Entre 2013 y 2018, la AEES se activa principalmente en la búsqueda de apoyos y reconocimiento, por parte de la comunidad empresarial española en el país, pero también de nuestras propias instituciones así como de las senegalesas.



Les origines : l'Association des Entrepreneurs Espagnols au Sénégal

La création de la Chambre Officielle de Commerce d'Espagne au Sénégal (CAMACOES Sénégal) est étroitement liée à celle de sa devancière, l'**Association des Entrepreneurs Espagnols au Sénégal (AEES)**.

Pendant la crise économique, le gouvernement espagnol a activement encouragé l'internationalisation de ses entreprises, faisant du Sénégal et de l'Afrique en général des destinations stratégiques pleines de nouvelles opportunités et de défis. De

nombreuses entreprises espagnoles ont ainsi fait leur entrée au Sénégal. Parallèlement, dans un contexte géostratégique complexe marqué par la pression migratoire et la menace terroriste au Sahel, la présence institutionnelle espagnole dans le pays s'est renforcée, ce qui a considérablement consolidé la relation bilatérale.

C'est dans ce contexte que, le 13 décembre 2012, un groupe d'entrepreneurs espagnols a fondé l'Association des Entrepreneurs Espagnols au Sénégal (AEES). Cette association à but non lucratif, indépendante et apolitique a été créée avec pour mission principale de promouvoir et de consolider les activités et les investissements des entreprises espagnoles au Sénégal.

Les premières années - L'AEES (2013-2018)

Entre 2013 et 2018, l'AEES s'est principalement focalisée sur l'obtention de soutien et de reconnaissance aussi bien de la part de la communauté des entreprises espagnoles présentes dans le pays, que de ses propres institutions et de celles du Sénégal.

El apoyo decidido de la **embajadora Cristina Díaz Fernández-Gil** resultará decisivo y contrarrestará las reticencias de la incipiente Eurocámara de Senegal.

Rápidamente la AEES se convierte en un actor de referencia y comienza a desempeñar un papel activo en foros económicos y encuentros, incluyendo el primer foro empresarial hispano-senegalés, organizado junto a la extinta CEOE INTERNACIONAL e inaugurado por el entonces **ministro de Industria, Energía y Turismo de España, el Sr. José Manuel Soria**. La AEES también participa en el primer foro Económico ESPAÑA-SENEGAL organizado por la OFECOME en Madrid y se asienta progresivamente como una institución dinámica, aunque todavía no lo suficientemente representativa.

Al mismo tiempo la AEES implementa su plan de actividades anual que gira alrededor de eventos de interés para sus socios como seminarios sobre seguridad jurídica, fiscalidad, derecho social, reforma aduanera, instrumentos de internacionalización etc. Estos años de consolidación coinciden con la presencia en Senegal, al frente de la oficina económica y comercial, de Doña María Peña Mateos, cuya ayuda resultará decisiva para la consecución de los objetivos de la AEES.

La AEES desarrolla también sus primeras iniciativas en responsabilidad social corporativa, apoyando proyectos solidarios como la Escuela de Fútbol para niños desfavorecidos Vicente del Bosque en Senegal, entre otras.

Poco a poco y gracias sobre todo al compromiso de un grupo reducido pero motivado de empresarios, la AEES consigue sus objetivos y se posiciona como una herramienta valiosa y relevante para las empresas y los intereses españoles en Senegal.

2019 – Transformación de la AEES en Cámara Oficial de Comercio

Durante el año 2019, los miembros de la AEES consideran imprescindible dar un paso adelante y se plantea la necesidad de transformarse en Cámara Oficial de Comercio de España en el exterior. El objetivo es consolidar su estatus como un instrumento crucial en el desarrollo de la actividad empresarial en Senegal y brindar un mayor apoyo a las empresas españolas ya establecidas en el país, pero también a aquellas que continuaban llegando.

Finalmente, con el respaldo de la Embajada de España y su Oficina Económica y Comercial, la Cámara de Comercio de España en Senegal (CAMACOES Senegal) queda constituida el 17 de octubre de 2019, con un total de 29 miembros fundadores.

Su primer presidente será D. Gaspar Baños Llopis cuya determinación y esfuerzo fueron decisivos en la consecución de la oficialidad de la Cámara.



L'appui déterminé de l'**ambassadrice Cristina Díaz Fernández-Gil** aura été décisif et viendra contrebalancer les réticences de la jeune Eurochambre sénégalaise.

Dès lors, l'AEES se convertit rapidement en un acteur de référence et commence à jouer un rôle actif dans les forums économiques et les rencontres, y compris lors du premier Forum Économique hispano-sénégalais, organisé en collaboration avec l'ancienne CEOE International et inauguré par l'ancien **ministre de l'Industrie, de l'Énergie et du Tourisme d'Espagne, M. José Manuel Soria**. La AEES a également participé au premier Forum Économique Espagne-Sénégal organisé par le Bureau Économique et Commercial d'Espagne à Madrid, s'établissant progressivement comme une institution dynamique, bien que pas encore suffisamment représentative.

Dans le même temps, l'AEES met en œuvre son plan d'activité annuel qui s'articule autour d'événements présentant un certain intérêt pour ses membres, tels que des séminaires portant entre autres sur la sécurité juridique, la fiscalité, le droit social, la réforme douanière et les instruments d'internationalisation. Ces années de consolidation coïncident avec la présence au Sénégal, de Mme María Peña Mateos à la tête du bureau économique et commercial et dont l'aide sera déterminante dans l'atteinte des objectifs de l'AEES.

AEES développe également ses premières initiatives en matière de responsabilité sociale des entreprises, en soutenant des projets solidaires parmi lesquels figure l'école de football Vicente del Bosque pour les enfants en situation vulnérable au Sénégal.

De plus, l'AEES a lancé ses premières actions en matière de Responsabilité Sociale des Entreprises (RSE), en soutenant, entre autres, des projets de solidarité tels que l'école de football Vicente del Bosque pour les enfants défavorisés du Sénégal.

La Cámara Oficial de Comercio de España en Senegal

CAMACOES Senegal comenzó su actividad con la creación de la secretaría general, definiendo un programa más amplio de servicios para sus empresas e inaugurando su sede oficial. Además, se implementó un código ético y de conducta, así como un marco de actuación en Responsabilidad Social Corporativa.

En cuanto a la comunicación, se creó una página web (www.camacoest.sn) que no solo mejoraba la visibilidad de la Cámara y sus servicios, sino también la de sus empresas miembros. La web incluye además un innovador y práctico portal para socios, el portal de la Cámara, donde cada miembro tiene un espacio personalizado que permite acceder a múltiples servicios y ventajas, como el *Marketplace* y la bolsa de trabajo. Este portal facilita la comunicación entre los miembros y el personal de la Cámara, e informa puntualmente sobre reuniones, actividades, ferias, webinarios y otros eventos relevantes.



CAMACOES Senegal en 2020 y 2021

Los primeros meses de funcionamiento de CAMACOES Senegal coincidirán con la pandemia del COVID-19, forzando a generar todo un contenido de actividades telemáticas en detrimento de las presenciales. Se organizaron webinarios y talleres sobre medidas fiscales, oportunidades de negocio e inversión en Senegal, reactivación económica etc. También se realizó un encuentro virtual entre miembros de las Cámaras de Comercio Españolas de Qatar, Emiratos Árabes Unidos, Senegal, Sudáfrica y Tánger, y un webinario sobre el “Barómetro de las relaciones comerciales entre España y Senegal”.

El 9 de abril de 2021, la Cámara participó en el Foro Empresarial en Dakar con la presencia del **presidente del gobierno de España D. Pedro Sánchez** y la **ministra Reyes Maroto**. En su faceta solidaria, CAMACOES Senegal realizó una importante colecta de bienes de primera necesidad para las comunidades vulnerables afectadas por la pandemia. Además, colaboró con la Oficina Económica y Comercial de la Embajada de España en la creación del documento “50 preguntas sobre el mercado senegalés” y organizó su ya tradicional cena de Gala en noviembre de 2021 con más de 200 invitados.

Progressivement, et grâce notamment à l'engagement soutenu d'un petit groupe d'entrepreneurs motivés, l'AEES finit par atteindre ses objectifs et se positionne ainsi comme un outil à la fois précieux et pertinent pour les entreprises et les intérêts espagnols au Sénégal.

2019 - Transformation de l'AEES en Chambre de Commerce Officielle

Au cours de l'année 2019, les membres de l'AEES considèrent qu'il est essentiel de faire un pas en avant et en se transformant en Chambre Officielle de Commerce d'Espagne à l'étranger. L'objectif est de consolider son statut d'instrument indispensable pour le développement de l'activité commerciale au Sénégal et d'apporter un plus grand soutien aux entreprises espagnoles déjà installées dans le pays, mais également à celles qui continuaient d'arriver.

Enfin, avec le soutien de l'Ambassade d'Espagne et de son Bureau Économique et Commercial, la Chambre de

Commerce d'Espagne au Sénégal (CAMACOES Sénégal) est constituée le 17 octobre 2019, avec un total de 29 membres fondateurs.

Son premier président sera M. Gaspar Baños Llopis, dont la détermination et les efforts ont été décisifs dans l'obtention du statut officiel de la Chambre.

La Chambre Officielle de Commerce d'Espagne au Sénégal

La CAMACOES Sénégal, a commencé ses activités en établissant tout d'abord son secrétariat général, puis en développant une large gamme de services pour ses entreprises avant d'inaugurer officiellement son siège. De plus, un code éthique et de conduite ainsi qu'un cadre d'action en matière de Responsabilité Sociale des Entreprises ont été mis en place.

En termes de communication, un site web (www.camacoest.sn) a été créé, pour accroître non seulement la visibilité de la Chambre et de ses services, mais aussi celle de ses entreprises membres. Ce site inclut également un portail innovant et pratique destiné aux membres, le portail de la Chambre, où chacun dispose d'un espace personnalisé offrant un accès à divers services et avantages tels que le Marketplace et la bourse d'emploi.

2022, 2023 y 2024, los años de la consolidación

Durante los años 2022 y 2023 la Cámara continuó su proceso de maduración, aumentando progresivamente su número de socios y teniendo un papel cada vez más activo y relevante. Se dotó a la Cámara de un nuevo local más acorde a su creciente representatividad y se organizaron importantes eventos institucionales.

Entre muchas otras actividades recibimos en nuestra sede a una delegación de la comisión de cooperación al desarrollo de parlamentarios del Gobierno de España y en diciembre de 2023 tuvimos la oportunidad de recibir al **ministro de Asuntos Exteriores y de la Unión Europea, D. José Manuel Albares**.

Acrecentamos la colaboración con la **Dirección General de relaciones para África del Gobierno de Canarias, su director D. Luis Padilla Macabeo** nos visitó en varias ocasiones, así como nuestros socios de PROEXCA.

Además, siguiendo nuestro objetivo de promover la internacionalización de las empresas españolas, se organizaron diversas reuniones de trabajo, agendas comerciales, y la participación junto con nuestros miembros en ferias comerciales.

En 2024, la actividad de la Cámara sigue reforzándose, la organización de misiones comerciales, los encuentros con nuestras empresas en el marco de la campaña *"Estrechando lazos: visitas a nuestros socios"*, talleres, seminarios y contactos con importantes personalidades e instituciones tanto de Senegal como de España representan continuas oportunidades para nuestros miembros.

Además, este año está marcado por el lanzamiento, junto con el Gobierno de Canarias, del programa de formación profesional ocupacional **Tierra Firme**.



Ce portail facilite la communication entre les membres et le personnel de la Chambre, tout en maintenant régulièrement à jour les informations sur les réunions, les activités, les foires, les webinaires et autres événements importants.

La CAMACOES Sénégal en 2020 et 2021

Les premiers mois d'activité de la CAMACOES Sénégal coïncideront avec la pandémie de COVID-19, forçant la mise en place de toute une série d'activités télémétriques au détriment des rencontres en présentiel. Ainsi, des webinaires et des ateliers ont été organisés autour des mesures fiscales, des opportunités d'affaires et d'investissement au Sénégal, ou encore la relance de l'économie. En outre, une réunion virtuelle a été organisée entre les membres des Chambres de Commerce Espagnoles du Qatar, des Emirats Arabes Unis, du Sénégal, de l'Afrique du Sud et de Tanger, ainsi qu'un webinaire sur le « Baromètre des relations commerciales entre l'Espagne et le Sénégal ».

Le 9 avril 2021, la Chambre a pris part au Forum des Entreprises à Dakar en présence du **président du gouvernement d'Espagne M. Pedro Sánchez** et de la **ministre Reyes Maroto**. Dans le cadre de son engagement solidaire, la CAMACOES a réalisé une importante collecte de produits de première nécessité pour les communautés vulnérables touchées par la pandémie. Elle a également collaboré avec le Bureau Economique et Commercial de l'Ambassade d'Espagne à l'élaboration du document intitulé « 50 questions sur le marché sénégalais » et a organisé son désormais traditionnel dîner de Gala en novembre 2021, auquel ont participé plus de 200 invités.

2022, 2023 et 2024, les années de consolidation

Au cours des années 2022 et 2023, la Chambre a poursuivi son processus de consolidation, en augmentant progressivement le nombre de ses membres et en jouant un rôle de plus en plus actif et pertinent. Elle s'est également dotée d'un nouveau siège plus adapté à sa représentativité croissante et d'importants événements institutionnels y ont été organisés.

Parmi les nombreuses activités menées, nous avons reçu au siège de la Chambre une délégation de la commission de coopération au développement composée de parlementaires du Gouvernement d'Espagne et, en décembre 2023, nous avons eu l'honneur de recevoir le **ministre des Affaires étrangères et de l'Union européenne, M. José Manuel Albares**.

Nous avons renforcé notre collaboration avec la **DIRECTION GÉNÉRALE DES RELATIONS AVEC L'AFRIQUE DU GOUVERNEMENT DES CANARIES**, dont le **directeur M. Luis Padilla Macabeo** nous a rendu visite à plusieurs reprises, au même titre que nos partenaires de PROEXCA.

Este innovador programa, con gran apoyo institucional, ofrecerá alternativas reales a la migración irregular al mismo tiempo que fortalece a nuestras empresas en Senegal mediante la formación de personal calificado.

Desde sus inicios, la Cámara ha experimentado un crecimiento constante, incorporando entre sus miembros a empresas de la práctica totalidad de los sectores productivos. Nuestros miembros son cada vez más diversos, empresas españolas, mixtas e incluso senegalesas con fuerte vínculo con España, también su implicación en el marco de las actividades de la Cámara es cada vez mayor.

La Cámara como miembro de FEDECOM

El 27 de febrero de 2020, CAMACOES Senegal se incorporó oficialmente como miembro de pleno derecho a la **Federación de Cámaras Oficiales de Comercio de España en Europa, África, Asia y Oceanía (FEDECOM)**. Esta federación, compuesta por 25 cámaras, de las cuales solo 5 están en África (una en Túnez, dos en Marruecos, una en Sudáfrica y una en Senegal), tiene como objetivo apoyar a las cámaras asociadas en el desempeño de sus funciones en relación con España y los países relevantes de estos cuatro continentes. Además, FEDECOM fomenta la colaboración entre sus miembros y las cámaras territoriales en España.

Camacoes Senegal participa activamente en las Asambleas generales de Fedecom y lidera iniciativas para dotar a las Cámaras españolas en África de mayor visibilidad y recursos para la consecución de sus objetivos.

De plus, en alignement avec notre objectif de promouvoir l'internationalisation des entreprises espagnoles, nous avons organisé plusieurs réunions de travail et agendas commerciaux, mais aussi participé à des salons professionnels en compagnie de nos membres.

En 2024, l'activité de la Chambre se poursuit et se renforce : l'organisation de missions commerciales, de rencontres avec nos entreprises dans le cadre de la campagne « Renforçons nos liens : À la rencontre de nos membres », d'ateliers, de séminaires et la mise en place de cadres de prise de contacts avec des personnalités et des institutions clés aussi bien au Sénégal qu'en Espagne; représentent des opportunités permanentes pour nos membres.

En outre, cette année est marquée par le lancement, en collaboration avec le Gouvernement des îles Canaries, du programme de formation professionnelle **Tierra Firme**. Ce programme innovant, avec un fort soutien institutionnel, offrira de réelles alternatives à la migration irrégulière tout en renforçant nos entreprises au Sénégal grâce à la formation de personnel qualifié.

Depuis sa création, la Chambre a connu une croissance constante, incorporant en son sein des entreprises de la plupart des secteurs productifs. Nos membres sont de plus en plus diversifiés, avec des entreprises espagnoles, mixtes et même sénégalaïses ayant des liens étroits avec l'Espagne, dont l'implication dans le cadre des activités de la Chambre ne cesse de croître.



© La Moncloa | Fernando Calvo

Dakar, Agosto 2024. Encuentro del Presidente del Gobierno, Pedro Sánchez; el ministro de Economía, Empresa y Comercio, Carlos Cuerpo; la Secretaria de Estado de Comercio, Amparo López; y una representación de empresas en Senegal y participantes del programa Alianza África Avanza.

Dakar, août 2024. Rencontre du Président du Gouvernement, Pedro Sánchez ; du ministre de l'Économie, des Entreprises et du Commerce, Carlos Cuerpo ; de la Secrétaire d'État au Commerce, Amparo López ; et d'une représentation d'entreprises au Sénégal ainsi que des participants au programme Alliance Afrique Avance.

2025: Consolidación y Refuerzo de Objetivos

El proceso de profesionalización y crecimiento experimentado por la Cámara en 2024 prepara el terreno para un desarrollo significativo de nuestras actividades en 2025. Los objetivos para este nuevo año se centrarán en **fortalecer la colaboración con organismos e instituciones locales y regionales** para apoyar más y mejor a nuestras empresas.

En el ámbito interno impulsaremos nuestro calendario de **actividades y servicios** adecuándolos en mayor medida a los intereses concretos y a los diversos perfiles que componen nuestras empresas.

Además, se **prevé reforzar la comunicación** entre la Cámara y sus miembros para fomentar una mayor implicación de los socios y lograr así una Cámara más participativa.

En resumen, el objetivo es **conseguir una Cámara cada vez más práctica y dinámica**, alineada con nuestros objetivos y las necesidades de nuestras empresas socias.



La Chambre en tant que membre de la FEDECOM

Le 27 février 2020, la CAMACOES Sénégal est devenue officiellement membre à part entière de la **Fédération des Chambres de Commerce Officielles Espagnoles en Europe, Afrique, Asie et Océanie (FEDECOM)**. Cette fédération, composée de 25 chambres, dont seulement 5 en Afrique (une en Tunisie, deux au Maroc, une en Afrique du Sud et une au Sénégal), a pour but de soutenir les chambres associées dans l'exercice de leurs fonctions, en lien avec l'Espagne et les pays concernés de ces quatre continents. En outre, la FEDECOM encourage la collaboration entre ses membres et les chambres territoriales en Espagne.

La CAMACOES Sénégal participe activement aux Assemblées générales de la FEDECOM et mène des initiatives visant à donner aux chambres espagnoles en Afrique une plus grande visibilité et des ressources pour atteindre leurs objectifs.

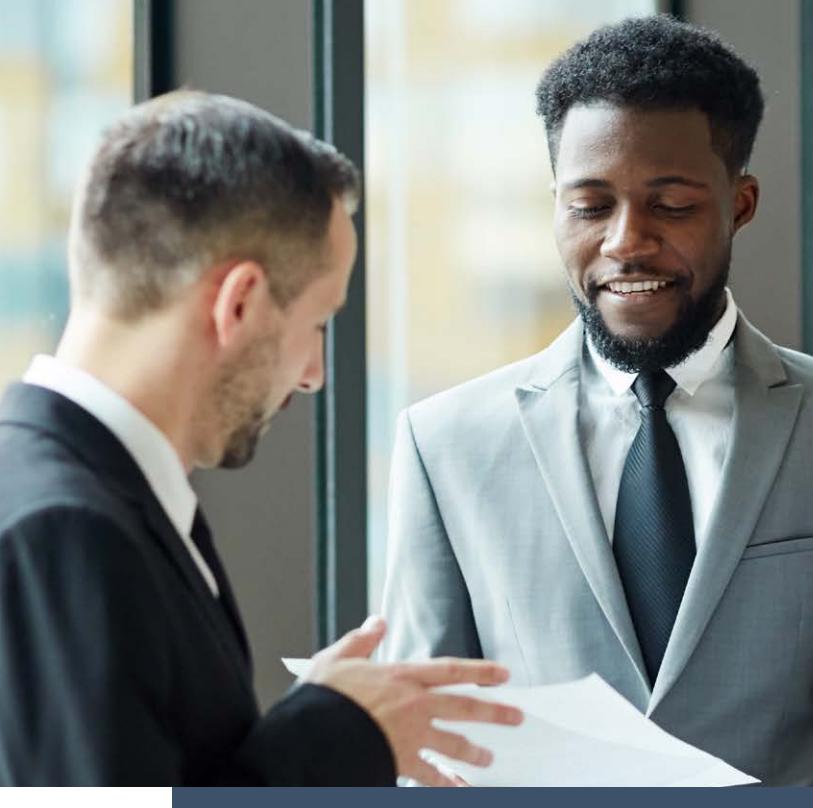
2025 : Consolidation et Renforcement des Objectifs

Le processus de professionnalisation et de croissance vécu par la Chambre en 2024 ouvre la voie à un développement important de nos activités en 2025. Les objectifs de cette nouvelle année seront axés sur le **renforcement de la collaboration avec les organismes et institutions locales et régionales** afin de soutenir toujours plus et encore mieux nos entreprises.

Sur le plan interne, nous allons dynamiser notre calendrier d'**activités et de services** en les adaptant davantage aux intérêts spécifiques et aux profils diversifiés qui composent nos entreprises.

En outre, nous prévoyons de **renforcer la communication** entre la Chambre et ses membres afin d'encourager une plus grande implication de ces derniers et d'obtenir ainsi une Chambre plus participative.

En résumé, nous souhaitons que la Chambre soit de plus en **plus efficace et dynamique**, afin de satisfaire à la fois nos ambitions et les besoins de nos entreprises membres.



SERVICIOS DE LA CÁMARA Y TIPOS DE CUOTAS

SERVICES DE LA CHAMBRE ET TYPES COTISATIONS

La Cámara Oficial de Comercio de España en Senegal ofrece a sus miembros numerosos beneficios específicos según el tipo de membresía y diseñados para respaldar eficazmente sus actividades comerciales.

De hecho, nuestros miembros disfrutan de acceso ilimitado a una gran cantidad de información a través de nuestros recursos en línea, que abarcan una amplia gama de temas que van desde lo financiero hasta lo jurídico, pasando por lo comercial. Además, nuestra plataforma ofrece una bolsa de trabajo completa y enriquecida, facilitando la búsqueda de profesionales cualificados o la difusión de ofertas de empleo. También pueden aumentar su visibilidad a través de nuestras redes sociales, nuestro boletín informativo y nuestro *marketplace*, ideales para promocionar sus productos y servicios ante un público más amplio.

Nuestros beneficios no terminan ahí. Nuestros miembros también disfrutan de servicios exclusivos y personalizados, como tarifas preferenciales con nuestros socios, descuentos en diversas ofertas de la cámara y la posibilidad de unirse a comisiones especializadas, por mencionar algunos. Por último, nuestra sala de reuniones está a su disposición, ofreciendo un entorno profesional propicio para la productividad y el crecimiento de sus actividades.

¡Únase a nuestra red eligiendo entre estos cuatro tipos de membresía especialmente diseñados para satisfacer sus necesidades específicas!

| | |
|----------------|--------------------|
| Socio Autónomo | Socio Startup |
| Socio Estándar | Socio Patrocinador |

La Chambre Officielle de Commerce d'Espagne au Sénégal offre à ses membres de nombreux avantages spécifiques aux types d'adhésions et conçus pour soutenir efficacement leurs activités commerciales.

En effet, nos membres bénéficient d'un accès illimité à une mine d'informations grâce à nos ressources en ligne, couvrant une gamme étendue de sujets allant du financier au juridique, en passant par le commercial. De plus, notre plateforme propose une bourse de travail complète et enrichie, afin de leur faciliter la recherche de professionnels qualifiés ou la diffusion d'offres d'emploi. Ils peuvent également accroître leur visibilité grâce à nos réseaux sociaux, notre newsletter et notre *marketplace*, idéals pour promouvoir leurs produits et services auprès d'un public plus large.

Nos avantages ne s'arrêtent pas là. Nos membres bénéficient également de services exclusifs et personnalisés, notamment des tarifs préférentiels auprès de nos partenaires, des réductions sur diverses offres de la chambre et la possibilité de rejoindre des commissions spécialisées, pour ne citer que cela. Enfin, notre salle de réunion est mise à leur disposition, offrant un environnement professionnel propice à la productivité et à la croissance de leurs activités.

Alors rejoignez vite notre réseau en choisissant parmi ces quatre types d'adhésion spécialement conçus pour répondre à vos besoins spécifiques :

| | |
|-------------------|----------------|
| E. Unipersonnelle | Membre Startup |
| Membre Standard | Membre Sponsor |

Para más detalles sobre los diferentes tipos de adhesión, les invitamos a visitar nuestro sitio web en www.camacoessn

Servicios de la Cámara de Comercio

Todos nuestros servicios tienen por objetivo dar apoyo a las empresas en su proceso de internacionalización o de expansión en el mercado senegalés.

Estos servicios se pueden resumir en cinco grandes áreas:

1. Apoyo a la internacionalización de las empresas, mediante misiones comerciales directas e inversas, agendas comerciales individuales de acuerdo con el perfil de los clientes, proveedores o inversores, elaboración de estudios de mercado, apoyo para la participación en ferias, muestras y exposiciones que difundan productos españoles en Senegal o productos senegaleses en España.

Estudiamos individualmente la demanda de cada empresa, para ofrecer después un servicio personalizado en función de las posibilidades reales que se le plantean en el mercado senegalés.

2. Asesoramiento e información a nivel jurídico, comercial, importación/exportación, gestión de impagos, en concursos y licitaciones internacionales.

Entre los miembros de la Cámara contamos con diversos despachos especializados en diferentes ámbitos que ofrecen sus servicios con las máximas garantías.

3. Capacitación tanto de los directivos como del personal de las empresas, según sus necesidades a través de la organización de diferentes programas de formación, talleres y/o experiencias prácticas.

4. Apoyo logístico para facilitar el desarrollo de los proyectos empresariales. Entre los servicios que ofrecemos, se encuentran la gestión de los carnés ATA, el servicio de traducción e interpretación, la domiciliación postal en la Cámara, o la bolsa de empleo para facilitar a las empresas la búsqueda del perfil que necesitan.

También disponemos de una sala de reuniones, con capacidad para albergar hasta 25 personas y de un espacio de coworking, para la celebración de reuniones, seminarios, desayunos de trabajo, etc.

5. Promoción y visibilidad de nuestros socios, incluyendo noticias relevantes y ofertas de sus productos, difundidas a través de nuestra web, plataforma privada, redes sociales y boletines informativos.

Pour plus de détails sur les différents types d'adhésion, nous vous invitons à visiter notre site web à l'adresse www.camacoessn

Services de la Chambre de Commerce

Tous nos services visent à soutenir les entreprises dans leur processus d'internationalisation ou d'expansion sur le marché sénégalais.

Ces services se déclinent en cinq grandes catégories :

1. Appui à l'internationalisation des entreprises, à travers l'organisation de missions commerciales directes et inverses, l'élaboration d'agendas commerciaux personnalisés selon le profil des clients, fournisseurs ou investisseurs, la conception d'études de marché, et la participation avec nos membres à des foires commerciales, des expositions et des salons qui promeuvent les produits espagnols au Sénégal ou les produits sénégalais en Espagne.

Nous étudions individuellement la demande de chaque entreprise, afin d'offrir un service personnalisé en fonction des possibilités réelles qui se présentent sur le marché sénégalais.

2. Conseil et information dans les domaines juridique, commercial, de l'import/export, de la gestion de la dette, des appels d'offres internationaux et des soumissions.

Parmi les membres de la Chambre, nous comptions plusieurs cabinets spécialisées dans différents domaines qui offrent leurs services avec le maximum de garanties.

3. Renforcement des capacités des cadres ainsi que du personnel des entreprises, en fonction de leurs besoins, à travers l'organisation de différents programmes de formation, d'ateliers et/ou d'expériences pratiques.

4. Soutien logistique pour faciliter le développement des projets d'entreprise. Parmi les services que nous offrons figurent la gestion des cartes ATA, le service de traduction et d'interprétation, la domiciliation à la Chambre et la bourse de l'emploi pour aider les entreprises à trouver le profil dont elles ont besoin.

Nous disposons également d'une salle de réunion pouvant accueillir jusqu'à 25 personnes et d'un espace de coworking pour organiser des réunions, des séminaires, des petits-déjeuners de travail, etc.

5. Promotion et visibilité de nos membres, incluant les actualités pertinentes et la mise en valeur de leurs produits, diffusées sur notre site web, notre plateforme privée, nos réseaux sociaux et dans nos bulletins d'information.





ACUERDOS Y PARTENARIADOS DE LA CÁMARA

ACCORDS ET PARTENARIATS DE LA CHAMBRE

Colaboraciones estratégicas

En su calidad de institución representativa y de punto focal en las relaciones comerciales entre Senegal y España, la Cámara de Comercio de España en Senegal ha establecido numerosos acuerdos con entidades públicas y privadas de ambos países para fomentar un entorno profesional colaborativo y dinámico, beneficiando a sus miembros con precios preferenciales, acceso facilitado a instituciones y tratamientos personalizados en ambos países. Los principales acuerdos son los siguientes:

Kap Expertise

Finexco

Genius

Estos acuerdos, firmados entre noviembre de 2020 y febrero de 2021, proporcionan servicios preferenciales en asesoría contable, fiscal, legal y laboral a los socios de la Cámara.

Proexca

El convenio firmado en agosto de 2020 con la Sociedad Canaria de Fomento Económico facilita la promoción de lazos económicos y comerciales entre Canarias y Senegal. El objetivo del acuerdo establecido es de generar un diálogo empresarial dinámico que conduzca a la identificación de sinergias.

Alyso

Jokoo

Los acuerdos con estas consultoras, firmados respectivamente en noviembre de 2020 y febrero de 2021, ofrecen a empresas españolas deseando implementarse en Senegal, un asesoramiento personalizado y un acceso facilitado a diferentes puntos focales e instituciones en Senegal.

Collaborations stratégiques

En tant qu'institution représentative et point focal dans les relations commerciales entre le Sénégal et l'Espagne, la Chambre de Commerce d'Espagne au Sénégal a établi de nombreux accords avec des entités publiques et privées dans les deux pays afin de favoriser un environnement professionnel collaboratif et dynamique, bénéficiant à ses membres de tarifs préférentiels, d'un accès facilité aux institutions et d'un traitement personnalisé dans les deux pays. Les principaux accords conclus sont les suivants :

Ces accords, signés entre novembre 2020 et février 2021, offrent aux membres de la Chambre des services préférentiels en matière de comptabilité, de fiscalité, de conseil juridique et de droit du travail.

La convention signée en août 2020 avec la Sociedad Canaria de Fomento Económico (Société Canarienne de Développement Économique) facilite la promotion des liens économiques et commerciaux entre les îles Canaries et le Sénégal. L'objectif de l'accord est de générer un dialogue d'affaires dynamique conduisant à l'identification de potentielles synergies.

Les accords avec ces cabinets de conseil, signés respectivement en novembre 2020 et février 2021, offrent aux entreprises espagnoles souhaitant s'implanter au Sénégal, un accompagnement personnalisé et un accès facilité aux différents points focaux et institutions sénégaliennes.

Instituto Cervantes

El primer convenio de colaboración, establecido con el primer centro cultural de la zona de África Occidental, tiene como objetivo ampliar y promocionar las oportunidades de aprendizaje de la lengua española. En abril de 2024, se estableció un segundo acuerdo, en el marco de Tierra Firme, el programa de formación profesional e inserción laboral supervisado por la Cámara de Comercio. Ocho participantes del programa se beneficiaron durante un mes de los servicios del Instituto Cervantes para desarrollar unas competencias lingüísticas adaptadas a su futuro contexto laboral como guías turísticos durante sus prácticas en la empresa Captours.

Le premier accord de collaboration, établi avec le premier centre culturel de la zone ouest-africaine, vise à étendre et à promouvoir les possibilités d'apprentissage de l'espagnol. En avril 2024, un deuxième accord a été établi dans le cadre de Tierra Firme, le programme de formation professionnelle et de placement en entreprise, supervisé par la Chambre. Huit participants au programme ont bénéficié pendant un mois des services de l'Instituto Cervantes pour développer des compétences linguistiques adaptées à leur futur contexte de travail en tant que guides touristiques lors de leur stage au sein de l'entreprise Captours.

Chambre de Commerce de Dakar

Firmado en diciembre de 2020, este protocolo promueve el apoyo mutuo y la organización de encuentros profesionales de networking, de capacitación y talleres de internacionalización con el fin de desarrollar óptimas condiciones de trabajo para empresas senegalesas y españolas.

Signé en décembre 2020, ce protocole vise à promouvoir le soutien mutuel des deux organisations, à travers l'organisation de réunions de réseautage professionnel et d'ateliers de formation et d'internationalisation, dans le but de développer des conditions de travail optimales pour les entreprises sénégalaises et espagnoles.

Régie Immobilière Mugnier

Desde junio de 2021, RIM ofrece condiciones preferenciales en servicios inmobiliarios a los miembros de la Cámara.

Depuis juin 2021, la RIM offre des conditions préférentielles en matière de services immobiliers aux membres de la Chambre.

Iberia

Desde abril de 2023, Iberia ofrece tarifas preferenciales en billetes de avión a todos los socios de la Cámara.

Depuis avril 2023, Iberia offre des tarifs préférentiels sur les billets d'avion à tous les membres de la Chambre.

Icex Vives

Este acuerdo, vigente desde diciembre de 2023 hasta el 31 de diciembre de 2024, permite a la Cámara recibir becarios recientemente graduados para apoyarles en el desarrollo de sus competencias profesionales.

Cet accord, en vigueur de décembre 2023 à fin décembre 2024, permet à la Chambre d'accueillir de jeunes diplômés pour les soutenir dans le développement de leurs compétences professionnelles.

Cámara de Tenerife

Firmado para promocionar la plataforma digital LICIRED, este convenio establece las bases de colaboración entre ambas entidades para la búsqueda de nuevos socios y la creación de consorcios para licitaciones internacionales.

Signé pour promouvoir la plateforme numérique LICIRED, cet accord établit les bases de la collaboration entre les deux entités pour la recherche de nouveaux partenaires et la création de consortiums en réponse aux appels d'offres internationaux.

Consulado General de España en Dakar

Uno de los mayores éxitos de colaboración fue la campaña de tramitación de visados, llevada a cabo en abril de 2024 con el Consulado General de España en Senegal, de la que pudieron beneficiarse las empresas socias. Los empleados y el equipo directivo de cada una de ellas, tuvieron un acceso facilitado para la obtención de citas ante las autoridades españolas en el marco de las solicitudes de visado para España.

L'un des plus grands succès de collaboration a été la campagne de traitement des visas, conduite en avril 2024 avec le Consulat général d'Espagne au Sénégal, et dont les entreprises membres ont pu bénéficier. Les employés et l'équipe de direction de chacune d'entre elles, ont eu un accès facilité à la prise de rendez-vous avec les autorités espagnoles dans le cadre des demandes de visa pour l'Espagne.



EVENTOS DE NETWORKING

ÉVÈNEMENTS DE NETWORKING

Uno de los objetivos de la Cámara es fomentar y reforzar los vínculos entre sus diferentes socios, pero también entre sus miembros y las instituciones y empresas senegalesas y españolas que no forman parte directa de la misma. Es con ese propósito en mente que se organizan a lo largo del año varios eventos de networking, que permiten generar intercambios y discusiones sobre las actividades empresariales de los socios, así como sobre el contexto en evolución de los sectores en los que nuestras empresas están involucradas.

Esta dinámica de intercambio se materializa en varios eventos organizados por el equipo de la Cámara, en colaboración con diferentes entidades asociadas, como la **Oficina Económica y Comercial de la Embajada de España en Senegal** (OFECOME), así como los propios socios de la Cámara. De hecho, este año 2024 se ha llevado a cabo un taller sobre instrumentos de internacionalización en colaboración con la OFECOME, así como talleres prácticos con socios que proporcionaron asesoramiento personalizado a nuestras empresas sobre temas fiscales y legales, con una perspectiva de creación y gestión empresarial.

También se plantea la organización de un desayuno para generar un diálogo entre nuestros socios y un representante del gobierno actual senegalés. Además de esto, se llevan a cabo algunos eventos sociales de carácter lúdico. Por ejemplo, los socios de la Cámara y el conjunto del personal ya se reunieron en 2023 en el transcurso de un fin de semana para compartir las emociones que provoca el deporte, específicamente el fútbol, en el marco del torneo de la Copa CAMACOES.

L'un des objectifs de la Chambre est d'encourager et de renforcer les liens entre ses différents membres, mais aussi entre ses membres et les sociétés et institutions sénégalaises et espagnoles ne faisant pas partie de la Chambre. C'est dans ce but que sont organisés tout au long de l'année plusieurs évènements de networking qui permettent de générer des échanges et des discussions sur les activités commerciales des membres, ainsi que sur le contexte évolutif des secteurs dans lesquels nos entreprises sont impliquées.

Cette dynamique d'échange se matérialise par plusieurs évènements organisés par l'équipe de la Chambre, en collaboration avec différentes entités partenaires, telles que le **Bureau Économique et Commercial de l'Ambassade d'Espagne** (OFECOME pour ses sigles en espagnol), ainsi que les propres membres de la Chambre. En effet, au cours de cette année 2024, un atelier sur les instruments d'internationalisation a été réalisé en collaboration avec l'OFECOME, ainsi que des workshops pratiques avec certains de nos membres qui ont fourni des conseils personnalisés à nos entreprises sur des questions fiscales et juridiques, dans une perspective de création et de gestion d'entreprise.

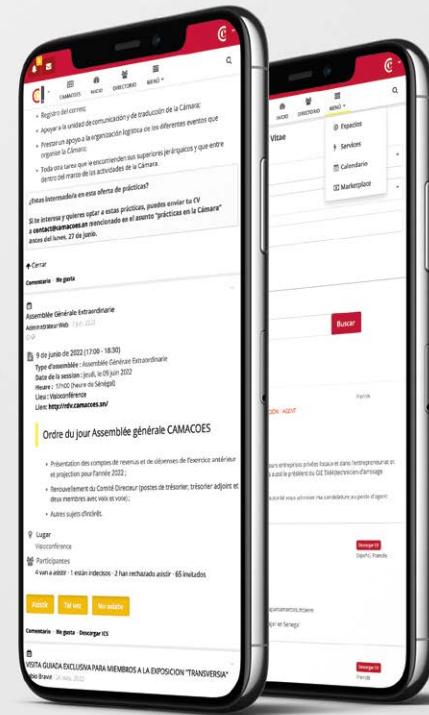
L'organisation d'un petit déjeuner pour générer un dialogue entre nos membres et un représentant de l'actuel gouvernement sénégalais est également prévue. En outre, un certain nombre d'événements sociaux à caractère récréatif sont organisés. Par exemple, en 2023, les membres de la Chambre et l'ensemble du personnel se sont retrouvés le temps d'un week-end pour partager les joies du sport, et plus précisément du football, dans le cadre du tournoi de la Copa CAMACOES.

PORTAL DE SOCIOS

PORTAIL DES MEMBRES

El portal es una **herramienta exclusiva para sus socios**, donde los miembros de la Cámara pueden gestionar de una manera dinámica sus fichas y su relación con otras empresas dentro de la Cámara, estando al día de múltiples eventos (ferias, webinars, encuentros...) y pudiendo acceder a los servicios e información que ofrece CAMACOES Senegal.

Le portail est un **outil exclusif pour ses adhérents**, où les membres de la Chambre peuvent gérer de façon dynamique leurs fiches et leur relation avec les autres membres et le personnel de la Chambre, en étant informés des nombreux événements organisés (foires, webinars, réunions...) et en ayant accès aux services et renseignements offerts par la CAMACOES Sénégal.



PORTAL.CAMACOES.SN

SERVICIOS: Disfrute de los diferentes servicios que proporciona la Cámara a sus socios por medio de los formularios de solicitud del portal, acelerando los procesos y obteniendo información previa del proceso y costes.

BOLSA DE TRABAJO: Consulte los currículos de la base de datos de CAMACOES Senegal, publique ofertas de trabajo en la web de la Cámara o visite el espacio con las diferentes licitaciones para empresas en Senegal.

CALENDARIOS: Esté al día de los diferentes eventos, tanto de la Cámara (reuniones, encuentros, asambleas...) como externos (ferias, congresos, webinars...), con la posibilidad de integración en iCal y Outlook.

COMUNICACIÓN: Mantenga una comunicación activa con el personal de la Cámara y el resto de socios por medio de panel de correo. Siga la actualidad de las empresas que usted decida, para no perderse ninguna información interesante.

MARKETPLACE: Desde el espacio Marketplace, los socios pueden acceder a ofertas exclusivas para miembros de la Cámara. Además, los socios pueden decidir si desean recibir nuevas promociones en sus cuentas de correo electrónico.

INFORMACIÓN: Acceda a un gran banco de información compuesto tanto por una recopilación exhaustiva de enlaces de interés, como estudios y videos con información interesante sobre diferentes ámbitos de interés para el mundo empresarial.

SERVICES : Profitez des différents services offerts par la Chambre à ses membres par l'intermédiaire des formulaires de demande d'adhésion du portail, en accélérant les démarches et en obtenant des renseignements préalables sur le processus et les coûts.

BOURSE DE TRAVAIL : Consultez les CV de la base de données de la CAMACOES Sénégal, publiez des offres d'emploi sur le site de la Chambre ou visitez l'espace avec les différents appels d'offres pour les entreprises au Sénégal.

CALENDRIERS : Suivez les différents évènements de la Chambre (réunions, rencontres, assemblées), ainsi que des évènements externes (foires, congrès, webinars), avec la possibilité d'intégration en iCal et Outlook.

COMMUNICATION : Maintenez une communication active avec le personnel de la Chambre et les autres membres par le biais du panel de courriel. Suivez l'actualité des entreprises de votre choix, afin de ne manquer aucune information intéressante.

MARKETPLACE : Dans l'espace Marketplace, les membres peuvent avoir accès aux offres exclusives pour les membres de la Chambre. En plus, les membres peuvent décider s'ils souhaitent recevoir les nouvelles promotions dans leur compte de courrier électronique.

INFORMATION : Accédez à une vaste banque de données, composée d'un recueil exhaustif de liens d'intérêt, ainsi que d'études et de vidéos contenant des informations pertinentes dans de différents domaines d'intérêt pour le milieu des affaires.



Luis Padilla Macabeo

**Director General de
Relaciones con África
Gobierno de Canarias**

PROGRAMA TIERRA FIRME

PROGRAMME TIERRA FIRME

**Directeur Général des Relations
avec l'Afrique Gouvernement
des îles Canaries**

Es para mí un placer poder participar en la memoria anual de la Cámara de Comercio de España en Senegal (CAMACOES), en especial, en este año en el que hemos iniciado un proyecto conjunto: **TIERRA FIRME**.

Esta iniciativa, de CAMACOES y de la **Dirección General de Relaciones con África del Gobierno de Canarias (DGRA)**, responde a varios objetivos: en primer lugar, facilitar el acceso a un empleo de calidad a los jóvenes y las mujeres de Senegal, también pretende dar respuesta a las necesidades de las empresas españolas instaladas en este país a través de programas de formación adaptados a sus necesidades y, muy importante, ofrecer una perspectiva laboral a los jóvenes senegaleses, como alternativa a la emigración irregular, en una ruta marítima, la atlántica, considerada de las más peligrosas del mundo.

Es intención del gobierno de canarias el consolidar este proyecto y transformarlo en un programa que abarque diferentes ámbitos de formación, preferentemente respondiendo a las necesidades de las empresas y extenderlo a otros países de la región prioritarios para Canarias: Marruecos, Mauritania, Gambia, Cabo Verde y el propio Senegal.

Esta iniciativa, responde también al objetivo de Canarias de consolidarse como el hub español y europeo para las relaciones con estos países de la costa occidental africana.

C'est un réel plaisir pour moi de participer à la rédaction de l'Annuaire de la Chambre de Commerce d'Espagne au Sénégal (CAMACOES), surtout cette année où nous avons démarré un projet commun : **TIERRA FIRME**.

Cette initiative, de la CAMACOES et de la **Direction Générale des Relations avec l'Afrique du Gouvernement des Canaries (DGRA)**, a plusieurs objectifs : tout d'abord, faciliter l'accès à un emploi de qualité pour les jeunes et les femmes au Sénégal. Elle vise également à répondre aux besoins des entreprises espagnoles établies dans ce pays à travers des programmes de formation adaptés à leurs besoins et, très important, à offrir une perspective d'emploi aux jeunes sénégalais comme alternative à l'emigration irrégulière sur l'Atlantique, considérée comme l'une des routes maritimes les plus dangereuses au monde.

L'intention du gouvernement canarien est de consolider ce projet et de le transformer en un programme couvrant différents domaines de formation, répondant de préférence aux besoins des entreprises, et de l'étendre à d'autres pays de la région qui sont prioritaires pour les îles Canaries : le Maroc, la Mauritanie, la Gambie, le Cap-Vert et le Sénégal lui-même.

Cette initiative répond également à l'objectif des îles Canaries de se consolider en tant que hub espagnol et européen pour les relations avec ces pays de la côte ouest-africaine.

La proximidad geográfica de las Islas Canarias al continente africano, la atractiva fiscalidad y seguridad jurídica de una oferta de servicios de muy alta calidad, por ejemplo, en el ámbito de la salud o de las reparaciones navales, han propiciado una estrategia que busca promover las relaciones de amistad, económicas, comerciales y de cooperación, especialmente con los países señalados y la Cámara de Comercio de España en Senegal es un actor fundamental en nuestras relaciones con ese país.

En línea con esa estrategia, Las Palmas de Gran Canaria es sede por ejemplo de **Programa Mundial de Alimentos de Naciones Unidas**, en parte por las excelentes infraestructuras y la alta conectividad del Puerto de las Luz y de las Palmas, la ciudad también alberga la sede de **Casa África**, instrumento de diplomacia pública del **Ministerio de Asuntos Exteriores y de Cooperación**, etc. y en esa misma línea, Canarias también quiere posicionarse como un hub de intercambio de conocimiento español y europeo, con los países de la región. Nuestras universidades trabajan desde hace años en esta línea y queremos apoyar también la formación profesional en origen, como lo estamos haciendo con el programa TIERRA FIRME.

Finalmente, destacar que la Unión Europea apoya a las regiones, como Canarias, para que profundicemos en las relaciones de cooperación con los países vecinos africanos y nos ha dotado desde el año 2001 de un programa de cooperación transnacional, el **MAC INTERREG**.

En esta la **IV edición del programa MAC 2021-2027**, con una ficha financiera de 200 millones de euros, participan además de las 3 regiones ultraperiféricas europea: Canarias, Madeira y Azores, siete países africanos: Mauritania, Senegal, Gambia, Cabo Verde, Sao Tomé y Príncipe, Costa de Marfil y Ghana. Senegal participa en 15 proyectos, de los 34 que se han aprobado recientemente y que empezaran su andadura, previsiblemente en octubre del 2024. Estos proyectos cubren diferentes ámbitos, como la mejora de la competitividad de las PYME, la cooperación portuaria, la pesca y acuicultura, la economía circular, el cambio climático, la movilidad, la gestión del agua o el turismo sostenible, entre otros, siendo la formación profesional una prioridad transversal de todos los ejes del Programa.

La DGRA, como jefe de fila del proyecto **ATLANTE** encargado de dinamizar el MAC, organizará en el primer trimestre del 2025 unas jornadas de presentación de esos proyectos celebrando también una jornada de networking con las instituciones senegalesas para que participen en la segunda convocatoria del programa MAC que se licitará en torno al verano del 2025, es nuestra voluntad contar con la Cámara de Comercio de España en Senegal para ello.

La proximité géographique des îles Canaries avec le continent africain, l'attractivité fiscale et la sécurité juridique des îles Canaries, ainsi que d'excellentes infrastructures, un haut niveau de connectivité aérienne et maritime et une offre de services de très grande qualité, par exemple dans le domaine de la santé ou de la réparation navale, ont conduit à une stratégie visant à promouvoir les relations amicales, économiques, commerciales et de coopération, en particulier avec les pays susmentionnés, et la Chambre de Commerce d'Espagne au Sénégal est un acteur clé dans nos relations avec ce pays.

Conformément à cette stratégie, Las Palmas de Gran Canaria est, par exemple, le siège du **Programme Alimentaire Mondial des Nations Unies**, en partie grâce aux excellentes infrastructures et à la grande connectivité du port de Las Luz et de Las Palmas, la ville abrite également le siège de **Casa África**, un instrument de diplomatie publique du **Ministère des Affaires Étrangères et de la Coopération**, etc. et dans le même ordre d'idées, les îles Canaries veulent également se positionner comme une plaque tournante pour l'échange de connaissances espagnoles et européennes avec les pays de la région. Nos universités travaillent dans ce sens depuis des années et nous voulons également soutenir la formation professionnelle à la source, comme nous le faisons avec le programme TIERRA FIRME.

Enfin, je voudrais souligner que l'Union Européenne soutient les régions, comme les îles Canaries, dans l'approfondissement des relations de coopération avec les pays africains voisins et nous a fourni depuis 2001 un programme de coopération transnationale, le **MAC INTERREG**.

Dans cette **IVème édition du programme MAC 2021-2027**, dotée d'une enveloppe financière de 200 millions d'euros, sept pays africains participent en plus des trois régions ultrapériphériques européennes : les Canaries, Madère et les Açores : la Mauritanie, le Sénégal, la Gambie, le Cap-Vert, Sao Tomé et Principe, la Côte d'Ivoire et le Ghana. Le Sénégal participe à 15 des 34 projets qui ont été récemment approuvés et qui devraient démarrer en octobre 2024. Ces projets couvrent différents domaines, tels que l'amélioration de la compétitivité des Petites et Moyennes Entreprises, la coopération portuaire, la pêche et l'aquaculture, l'économie circulaire, le changement climatique, la mobilité, la gestion de l'eau et le tourisme durable, entre autres, avec la formation professionnelle en tant que priorité transversale de tous les axes du Programme.

La DGRA, en tant que chef de file du projet **ATLANTE** chargé de dynamiser le MAC, organisera au premier trimestre 2025 une présentation de ces projets et organisera également une journée de networking avec les institutions sénégaliennes pour participer au deuxième appel du programme MAC qui sera lancé vers l'été 2025 ; notre volonté est de compter sur la Chambre de Commerce d'Espagne au Sénégal à cet effet.

Tierra Firme como programa de alternativa a la migración irregular

Tierra Firme es una iniciativa de formación profesional e inserción laboral concebida por la Cámara de Comercio de España en Senegal y por la Dirección de Relaciones con África del Gobierno de Canarias, y respaldada por otras instituciones públicas y privadas tanto de España como de Senegal.

El nombre del programa, Tierra Firme, evoca de manera antagónica el drama migratorio. De esta manera, el programa pretende desincentivar la migración irregular, particularmente aquella que se produce por vía marítima en embarcaciones de fortuna, abogando en lugar de ello por un futuro sólido y de calidad en Senegal.

Tierra Firme nace con la idea de ofrecer soluciones concretas desde y en el país de origen, trasladándose en dos objetivos principales. Por un lado, el programa busca ofrecer alternativas a la migración irregular mediante la formación e inserción laboral de beneficiarios en riesgo de exclusión social. De la misma manera, apoya a las empresas españolas en Senegal y a la economía local mediante la creación de nuevos talentos, con personal cualificado adaptado a las necesidades laborales y a las realidades del mercado.

Las diferentes etapas del programa

El programa se estructura en cuatro etapas fundamentales: preparación y selección, formación teórica, experiencia práctica y apoyo en la inserción laboral.

En la primera etapa, se identifican las empresas asociadas y los centros de formación pertinentes. Esto permite establecer los criterios de selección de los participantes, para después proceder a su elección de acuerdo con estos parámetros. La formación teórica, segunda etapa, se lleva a cabo en centros de formación homologados en Senegal, complementados ocasionalmente con módulos adicionales impartidos por expertos tanto de España como de Senegal. Estos módulos pueden abarcar cursos de español, orientación laboral o refuerzo de contenidos. Esta fase dura entre tres y seis meses, durante los cuales los participantes adquieren los conocimientos teóricos y prácticos necesarios para su inserción en el sector. El contenido de la formación se adapta a las necesidades laborales definidas por las empresas asociadas, asegurando la correspondencia entre las demandas del mercado y las habilidades ofrecidas por los participantes.

En la etapa práctica, los beneficiarios realizan una pasantía de tres meses en una de las empresas asociadas al programa. Durante este período, tienen la oportunidad de familiarizarse con el mercado laboral, poner en práctica sus conocimientos y dar inicio a su carrera profesional.



Tierra Firme est un programme de formation et d'insertion professionnelles mis en place par la Chambre Officielle de Commerce d'Espagne au Sénégal et la Direction des Relations avec l'Afrique du gouvernement des Canaries, avec le soutien d'autres institutions publiques et privées aussi bien en Espagne qu'au Sénégal.

Le nom du programme, Tierra Firme, contraste avec le drame migratoire. Son objectif est de dissuader les candidats à la migration irrégulière, notamment celle qui s'effectue par voie maritime sur des embarcations de fortune, en promouvant un avenir stable et de qualité au Sénégal.

Tierra Firme a été créé dans le but d'apporter des solutions concrètes directement depuis le pays d'origine, avec deux objectifs principaux. D'une part, le programme cherche à offrir des alternatives à la migration irrégulière en formant et en insérant professionnellement des personnes à risque d'exclusion sociale. D'autre part, il soutient les entreprises espagnoles au Sénégal et stimule l'économie locale en développant une nouvelle main d'œuvre qualifiée, adaptée aux besoins du marché du travail et aux réalités locales.

Les différentes étapes du programme

Le programme est structuré en quatre étapes clés : la préparation et la sélection, la formation théorique, l'expérience pratique et le soutien à l'insertion professionnelle.

La première étape consiste à identifier les entreprises partenaires et les centres de formation concernés, afin d'établir les critères de sélection des participants et de procéder à leur choix en fonction de ces paramètres. La formation théorique, qui est la deuxième étape, se déroule dans des centres de formation agréés au Sénégal, et est parfois complétée par des modules supplémentaires dispensés par des experts espagnols et sénégalais.



© La Moncloa | Fernando Calvo

Dakar, Agosto 2024. Encuentro del Presidente del Gobierno, Pedro Sánchez; con beneficiarios del programa Tierra Firme en el Instituto Cervantes de Dakar.
Dakar, août 2024. Rencontre du Président du Gouvernement, Pedro Sánchez, avec les bénéficiaires du programme Tierra Firme au Institut Cervantes de Dakar.

Finalmente, la cuarta etapa implica un acompañamiento en la inserción laboral, proporcionando orientación y apoyo continuo durante este proceso crucial.

El programa piloto

En el año 2024, se ha lanzado la edición piloto del Proyecto Tierra Firme, diseñado para abordar las necesidades laborales específicas en Senegal. Esta edición inaugural cuenta con la participación de 24 jóvenes, 8 por cada sector, y abarca tres sectores clave para la economía del país: textil, turismo y hostelería, y agricultura. Cada uno de estos sectores está representado por una empresa española en Senegal asociada al programa, seleccionada entre los miembros destacados de la Cámara de Comercio de España en Senegal. La empresa **Número UNO** lidera el sector textil, **Captours** representa el turismo y la hostelería, mientras que **Toubafruit** se encarga del sector agrícola. Son en estas empresas donde los participantes realizarán sus prácticas laborales. Además, los centros de formación seleccionados son el **GIE Solidaire de Confection et Artisanat** para el sector textil localizado en la zona de Pikine, el **Centre d'Initiation et de Perfectionnement dans les métiers de l'Agriculture (CIPA)** para el sector textil, y el **Centre de Référence aux Métiers du Tourisme (CRMT)** para el sector turístico, ambos en Saint Louis.

La segunda edición

Tras la conclusión y evaluación del programa piloto, se procederá al lanzamiento del programa principal de Tierra Firme para finales del año 2024. Esta nueva fase será de una envergadura considerablemente mayor, ya que incluirá la incorporación de sectores adicionales como la construcción, las energías renovables y la hostelería. Además, se espera la participación de varios cientos de beneficiarios en esta edición, lo que permitirá una mayor colaboración con un amplio espectro de empresas. Del mismo modo, diversos actores expertos en el área formativa provenientes de España participarán en el programa, coordinando algunos sectores y ofreciendo un refuerzo de las capacidades y habilidades impartidas.

Ces modules peuvent inclure des cours d'espagnol, une orientation professionnelle ou un renforcement du contenu. Cette phase dure entre trois et six mois, au cours desquels les participants acquièrent les connaissances théoriques et pratiques nécessaires à leur insertion dans le secteur. Le contenu de la formation est spécifiquement adapté aux besoins en main-d'œuvre identifiés par les entreprises partenaires, garantissant ainsi une adéquation entre les exigences du marché et les compétences des participants.

Dans la phase pratique, les bénéficiaires effectuent un stage de trois mois dans l'une des entreprises partenaires du programme. Pendant cette période, ils ont l'occasion de se familiariser avec le marché du travail, de mettre en pratique leurs connaissances et de lancer leur carrière professionnelle. Enfin, la quatrième étape consiste en un accompagnement sur le marché du travail, avec des conseils et un soutien continu tout au long de ce processus crucial.

La phase pilote

En 2024, la phase pilote du projet Tierra Firme, destinée à répondre aux besoins spécifiques en matière de main-d'œuvre au Sénégal, a été lancée. Cette première édition compte 24 jeunes, répartis en groupes de 8 pour chacun des trois secteurs clés de l'économie du pays : le textile, le tourisme et l'hôtellerie, ainsi que l'agriculture. Chacun de ces secteurs est représenté par une entreprise espagnole associée au programme, et sélectionnée parmi les principaux membres de la Chambre de Commerce d'Espagne au Sénégal. **Número UNO** représente le secteur textile, **Captours** est chargé du tourisme et de l'hôtellerie, tandis que **Toubafruit** a été désigné pour le secteur agricole. Les participants effectueront leurs stages au sein de ces entreprises. Par ailleurs, les centres de formation choisis sont le **GIE Solidaire de Confection et Artisanat** pour le secteur textile à Pikine, le **Centre d'Initiation et de Perfectionnement dans les métiers de l'Agriculture (CIPA)** pour le secteur agricole, et le **Centre de Référence aux Métiers du Tourisme (CRMT)** pour le secteur touristique, tous les deux situés à Saint-Louis.

Tierra Firme: Fortaleciendo el Futuro Laboral de Senegal

Tierra Firme resulta ser un programa innovador al establecer un círculo virtuoso que comienza con la identificación del perfil del beneficiario y culmina en su inserción laboral. Este enfoque integral no solo busca desarrollar el país mediante el refuerzo de los sectores económicos clave en el contexto en evolución de Senegal, sino también promover una migración segura y legal al ofrecer una alternativa efectiva al fenómeno migratorio.

Este programa fue presentado por el **presidente del Gobierno de España, Pedro Sánchez**, en el marco de la nueva **Alianza África Avanza**, que busca potenciar inversiones generadoras de crecimiento y empleo en el continente. Tierra Firme se ha consolidado como un pilier fundamental dentro de esta estrategia, destacándose como un elemento clave para alcanzar sus objetivos.



La deuxième édition

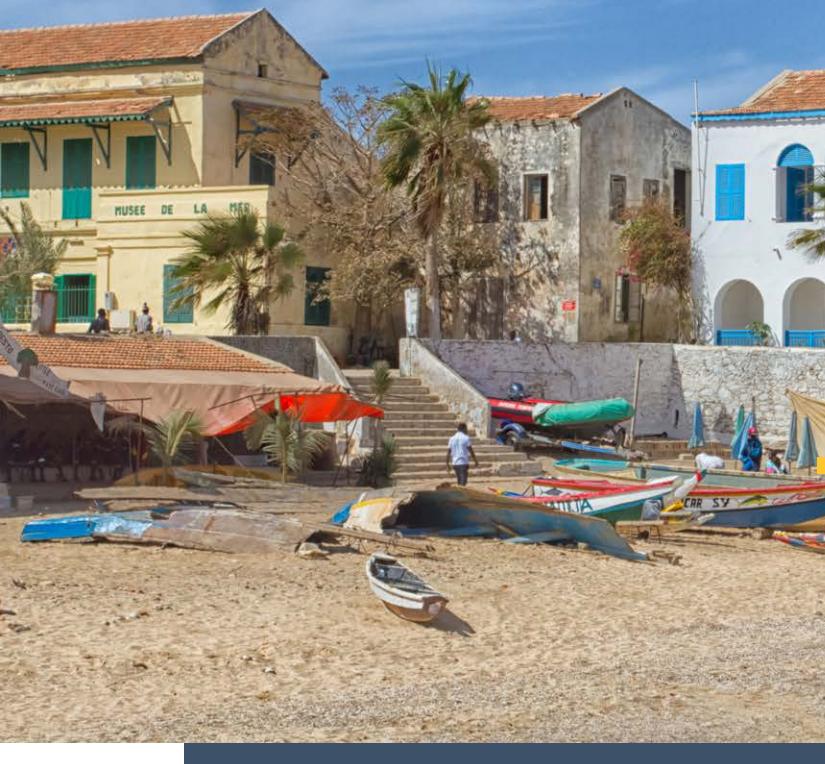
Suite à la conclusion et à l'évaluation du programme pilote, la préparation du lancement du programme principal de Tierra Firme pour la fin de l'année 2024 sera initiée. Cette nouvelle phase aura une portée beaucoup plus large, puisqu'elle inclura des secteurs supplémentaires tels que la construction, les énergies renouvelables et l'hôtellerie. En outre, plusieurs centaines de bénéficiaires devraient participer à cette édition, ce qui permettra de renforcer la collaboration avec un large éventail d'entreprises. De même, plusieurs experts dans le domaine de la formation venant d'Espagne participeront au programme, coordonnant certains secteurs et offrant un renforcement des compétences et des aptitudes enseignées.



Tierra Firme: renforcer les perspectives professionnelles du Sénégal

Tierra Firme s'avère être un programme innovant, instaurant un cercle vertueux qui débute par l'identification du profil du bénéficiaire et se termine par son insertion sur le marché du travail. Cette approche intégrale vise non seulement à développer le pays par le renforcement des secteurs économiques clés dans le contexte évolutif du Sénégal, mais aussi à promouvoir une migration sûre et légale en offrant une alternative efficace au phénomène migratoire.

Ce programme a été présenté par le **président du Gouvernement d'Espagne, Pedro Sánchez**, dans le cadre de la nouvelle stratégie **Alianza África Avanza**, qui vise à promouvoir les investissements générateurs de croissance et d'emploi sur le continent. Tierra Firme s'est imposé comme un pilier fondamental de cette stratégie, se présentant comme un élément clé pour atteindre ses objectifs.



SENEGAL, PRESENTACIÓN GENERAL

SÉNÉGAL, PRÉSENTATION GÉNÉRALE

Introducción País

La República de Senegal, situada en la región occidental de África y con una población de más de 18 millones de habitantes, comparte fronteras con Mauritania, Mali, Guinea, Guinea-Bissau y Gambia. Está formada por 14 regiones, entre las cuales Dakar, su capital, tiene un lugar preponderante. Se encuentra en la península de Cabo Verde, el punto más occidental del continente africano y no solo es un centro cultural dinámico y cosmopolita donde tradición y modernidad coexisten en armonía, sino que también alberga las instituciones políticas y económicas más importantes del país.

Consejos prácticos

Horarios, vacaciones y festivos

Senegal se encuentra en la zona horaria UTC+0, sin cambios entre horario de verano e invierno. La mayoría de los servicios tienen jornadas laborales que comienzan entre las 8:00 y 9:00 de la mañana y terminan entre las 16:00 y 17:00, con una pausa para el almuerzo de 13:00 a 14:30. El sector comercial, por su parte, suele extender su horario hasta las 19:00, a menudo sin pausa al mediodía. Durante el Ramadán, la jornada laboral se reduce, finalizando alrededor de las 15:00 o 16:00.

Moneda

Como miembro de la Unión Económica y Monetaria de África Occidental, la moneda oficial en Senegal es el Franco CFA. Cambiar divisas por euros es sencillo, con servicios disponibles en el aeropuerto y en varios establecimientos en las principales ciudades de Senegal.

Introduction Pays

La République du Sénégal, située en Afrique de l'Ouest et comptant une population de plus de 18 millions d'habitants, partage ses frontières avec la Mauritanie, le Mali, la Guinée, la Guinée-Bissau et la Gambie. Le pays est divisé en 14 régions, parmi lesquelles Dakar, sa capitale, occupe une place prépondérante. Située sur la presqu'île du Cap-Vert, point le plus occidental du continent africain, Dakar est non seulement un centre culturel dynamique et cosmopolite où tradition et modernité coexistent en harmonie, mais aussi le siège des institutions politiques et économiques les plus importantes du pays.

Conseils pratiques

Horaires, vacances et jours fériés

Le Sénégal est situé dans le fuseau horaire UTC+0, sans changement entre l'heure d'été et l'heure d'hiver. La plupart des services ont des horaires de travail qui débutent entre 8h00 et 9h00 et se terminent entre 16h00 et 17h00, avec une pause déjeuner de 13h00 à 14h30. Dans le secteur commercial, les horaires s'étendent souvent jusqu'à 19h00, sans interruption à midi. Pendant le ramadan, la journée de travail est réduite et se termine généralement vers 15h00 ou 16h00.

Monnaie

En tant que membre de l'Union Économique et Monétaire Ouest-Africaine (UEMOA), la monnaie officielle du Sénégal est le franc CFA. Il est facile d'échanger des devises étrangères contre des euros, les services de change étant disponibles à l'aéroport et dans divers établissements des principales villes du Sénégal.

DATOS BÁSICOS

Nombre Oficial: República de Senegal

Independencia de Francia: 1960

Capital: Dakar

Superficie: 196.772 km²

División territorial: 14 regiones (Dakar, Diourbel, Fatick, Kaffrine, Kaolack, Kolda, Louga, Matam, Saint Louis, Tambacounda, Thiès, Ziguinchor, Kédougou y Sédiou)

Población: 18.847.519 personas (estimación en 2024), de los cuales 1,278 millones en la región de Dakar (2023)

Idioma: Frances (oficial) que coexiste con diferentes lenguas nacionales con el wolof, pular, jola, mandinka, serer, soninke, diola...

Religión: Musulmana (95%), cristiana (4%), otras (1%)

Desempleo: 23,2 % en 2024 (ANSD)

Índice de desarrollo humano: 170 (sobre 189 países) en 2020

Esperanza de vida (2022): 67,9 años



INFORMATIONS GÉNÉRALES

Nom officiel : République du Sénégal

Indépendance de la France : 1960

Capitale : Dakar

Superficie totale : 196 772 km²

Division territoriale : 14 régions (Dakar, Diourbel, Fatick, Kaffrine, Kaolack, Kolda, Louga, Matam, Saint Louis, Tambacounda, Thiès, Ziguinchor, Kédougou et Sédiou)

Population : 18 847 519 personnes (estimation en 2024), dont 1,278 millions dans la région de Dakar (2023).

Langue : Français (officiel), qui coexiste avec différentes langues nationales, telles que le wolof, le peul, le diola, le mandinka, le sérère , le soninké...

Religion : Musulmane (95%), chrétienne (4,%), autres (1%)

Chômage : 23,2 % (2021, ANSD)

Indice de Développement Humain : 170 (sur 189 pays) en 2020

Espérance de vie (2022) : 67,9 ans

Divisa: Franco CFA de África occidental (1 euro = 655, 957 FCFA)

Miembro de: ACP, CEDEAO, FMI, ONU, UA, UEMOA

Formalidades de entrada: Para la entrada en Senegal, es necesario contar con un pasaporte de una validez superior a 6 meses. Los ciudadanos españoles no necesitan visado para entrar y permanecer en Senegal en estancias de menos de 90 días. Para estancias superiores, es necesario obtener un visado previo en la Embajada de la República de Senegal en Madrid.

Conectividad: Varias aerolíneas ofrecen conexiones directas entre España y Senegal. Iberia opera diez vuelos semanales entre Dakar y Madrid. Binter conecta Gran Canaria con Dakar dos veces por semana, los lunes y jueves. Vueling ofrece tres vuelos semanales entre Barcelona y Dakar, los lunes, miércoles y sábados. Además, Air Senegal opera la ruta Barcelona-Dakar dos veces por semana, los lunes y jueves. De la misma manera, varias empresas transitarias conectan el puerto de Dakar con España para comunicaciones marítimas para mercancías. Estas incluyen Grupo Boluda, Maersk Line o Grimaldi.

Monnaie: Franc CFA de l'Afrique de l'Ouest (1 euro = 655, 957 FCFA)

Membre de : ACP, CEDEAO, FMI, ONU, UA, UEMOA

Formalités d'entrée : Pour entrer au Sénégal, il est nécessaire d'avoir un passeport avec une validité de plus de 6 mois. Les citoyens espagnols n'ont pas besoin de visa pour entrer et séjourner au Sénégal pour des séjours de moins de 90 jours. Pour des séjours plus longs, il est nécessaire d'obtenir un visa préalable auprès de l'Ambassade de la République du Sénégal à Madrid.

Connectivité : Plusieurs compagnies aériennes proposent des liaisons directes entre l'Espagne et le Sénégal. Iberia assure dix vols par semaine entre Dakar et Madrid. Binter relie Gran Canaria à Dakar deux fois par semaine, les lundis et jeudis. Vueling propose trois vols hebdomadaires entre Barcelone et Dakar, les lundis, mercredis et samedis. En outre, Air Sénégal opère la liaison Barcelone-Dakar deux fois par semaine, les lundis et jeudis. Par ailleurs, plusieurs entreprises de transport de marchandises assurent la liaison entre le port de Dakar et l'Espagne pour le transport maritime de marchandises. Il s'agit notamment du groupe Boluda, de Maersk Line ou de Grimaldi.



© La Moncloa | Fernando Calvo

SENEGAL EN 2024

LE SÉNÉGAL EN 2024

Senegal, con una población de 18.850.000 habitantes, es una república laica y democrática ubicada en África Occidental. Desde su independencia en 1960 ha pasado por cuatro transiciones políticas pacíficas, siendo la última en marzo del 2024 con la elección en primera ronda del nuevo **presidente Bassirou Diomaye Faye**. Esto ha contribuido a que el país haya sido, y siga siendo hoy en día, un punto geoestratégico para el comercio en África occidental.

Resultados de año en curso y previsiones

En los últimos años, el PIB de Senegal ha experimentado un crecimiento sostenible, exceptuando el descenso provocado por la crisis del COVID-19 que afectó a todas las economías mundiales.

Las proyecciones futuras, según el **Banco Mundial**, son optimistas debido al desarrollo económico e industrial impulsado por el **Plan Senegal Emergente (PSE)** y la recepción de amplia inversión extranjera tanto de empresas privadas como de Organizaciones Multilaterales. El crecimiento del PIB previsto por el FMI para 2024 es de un 8.3%, y de más del 10% en 2025.

Una vez alcanzado ese 10% de crecimiento en el PIB, el FMI prevé un estancamiento de la economía con crecimientos medios que del 5% anual. Estas estimaciones están vinculadas al progreso de la explotación de los recursos de hidrocarburos en el país, iniciada en junio de 2024.

Situación socioeconómica

Senegal continúa experimentando un aumento en su población, que actualmente asciende a alrededor de 18,8 millones de habitantes, con una tasa de crecimiento del 2,36% interanual.

Le Sénégal, avec ses 18,8 millions d'habitants, est une république laïque et démocratique située en Afrique de l'Ouest. Depuis son indépendance en 1960, le pays a connu quatre transitions politiques pacifiques, la dernière en date étant en mars 2024 avec l'élection dès le premier tour du **président Bassirou Diomaye Faye**. Ceci a contribué à faire du pays un point géostratégique pour le commerce en Afrique de l'Ouest.

Résultats de l'année en cours et prévisions

Au cours des dernières années, le PIB du Sénégal a connu une croissance soutenue, à l'exception de la baisse causée par la crise du COVID-19 qui a impacté toutes les économies mondiales.



El país se caracteriza por una población particularmente joven, con una edad media de 19 años y una esperanza de vida de 67,9 años, en comparación de la media a nivel mundial de 71 años según la **División de Población del Departamento de Asuntos Económicos y Sociales de las Naciones Unidas**.

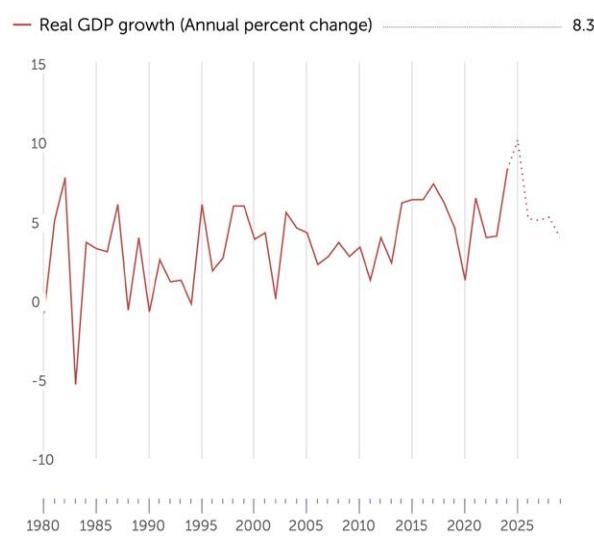
Aunque más de la mitad de la población de Senegal vive actualmente en áreas rurales, el porcentaje de población urbana ha aumentado en los últimos años, especialmente en Dakar, seguido por Touba y Rufisque.

El Índice de Desarrollo Humano (IDH) de Senegal es de 0,517, convirtiéndole en un país con un desarrollo humano bajo. Sin embargo, Naciones Unidas fija en 0,55 el mínimo del IDH para ser considerado un país con desarrollo humano medio, una meta que Senegal está cerca de alcanzar. Aunque el IDH sigue estando debajo de la media, se puede apreciar un crecimiento paulatino de este a lo largo de los años, que indica una mejora del nivel de vida de la población.

La nueva situación política

Senegal, desde un punto de vista sociopolítico, es uno de los países africanos más estables. A pesar de los altercados vividos en 2023 por el descontento político, el 24 de marzo de 2024 se celebraron las elecciones presidenciales que nombrarían a Bassirou Diomaye Faye como quinto presidente de la República.

Gracias a su victoria en primera vuelta, el actual presidente afrontará los retos de poner en marcha el plan político que le ha permitido alzarse con la presidencia: combatir la corrupción, refundar las instituciones, consolidar la integración regional y reducir el paro juvenil. Este último aspecto, es una prioridad para la política del actual Gobierno y un punto clave para el desarrollo de Senegal.



Selon la **Banque mondiale**, les projections futures sont optimistes en raison du développement économique et industriel impulsé par le **Plan Sénégal Emergent (PSE)** et de la réception d'importants investissements étrangers de la part d'entreprises privées et d'organisations multilatérales. Le FMI prévoit une croissance du PIB de 8,3 % en 2024 et de plus de 10 % en 2025.

Une fois atteint ce taux de croissance de 10 % du PIB, le FMI prévoit une stagnation de l'économie avec des taux de croissance moyens de 5 % par an. Ces estimations sont liées aux progrès de l'exploitation des ressources en hydrocarbures dans le pays, débutée en juin 2024.

Situation socioéconomique

Le Sénégal continue de connaître une augmentation de sa population, qui s'élève actuellement à environ 18,5 millions d'habitants, avec un taux de croissance interannuel de 2,36 %. Le pays se distingue par une population particulièrement jeune, avec un âge moyen de 19 ans et une espérance de vie de 67,9 ans, comparativement à une moyenne mondiale de 71 ans, selon la **Division de la Population du Département des affaires économiques et sociales des Nations Unies**.

Bien que plus de la moitié de la population sénégalaise vive actuellement dans les zones rurales, le pourcentage de la population urbaine a augmenté ces dernières années, en particulier à Dakar, suivie par Touba et Rufisque.

L'Indice de Développement Humain (IDH) du Sénégal est de 0,517, ce qui en fait un pays au développement humain faible. Cependant, les Nations unies fixent à 0,55 le minimum de l'IDH pour être considéré comme un pays au développement humain moyen, un objectif que le Sénégal est proche d'atteindre. Même si l'IDH reste en deçà de la moyenne, on peut constater une croissance progressive de l'IDH au fil des ans, ce qui indique une amélioration du niveau de vie de la population.

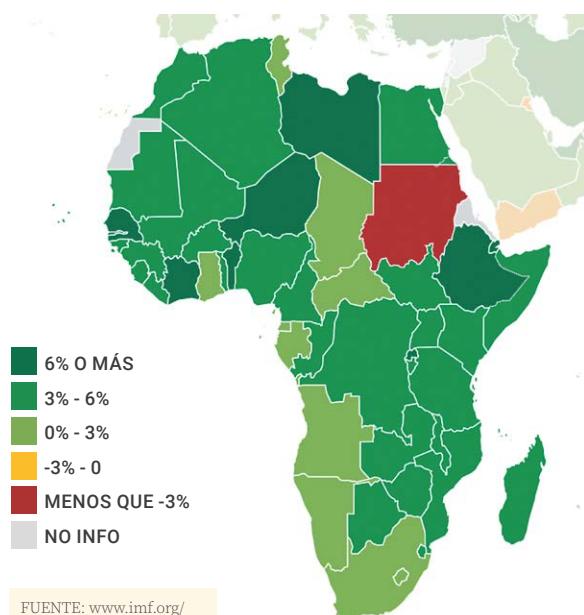
La nouvelle situation politique

Le Sénégal, d'un point de vue sociopolitique, est l'un des pays africains les plus stables. Malgré les troubles de 2023 dus au mécontentement politique, les élections présidentielles du 24 mars 2024 ont vu l'élection de Bassirou Diomaye Faye comme cinquième président de la République.

Grâce à sa victoire dès le premier tour, le président actuel doit maintenant relever les défis de la mise en œuvre de son programme politique qui lui a permis d'accéder à la présidence : lutte contre la corruption, réforme des institutions, consolidation de l'intégration régionale et réduction du chômage des jeunes. Ce dernier point est une priorité pour la politique actuelle du gouvernement et constitue un élément clé du développement du Sénégal.

Comparativa con países de la región e indicadores mundiales

Senegal es miembro de la **CEDEAO (Comunidad Económica de Estados de África del Oeste)** y la **UEMOA (Unión Monetaria de Estados de África del Oeste)** lo que le proporciona una sólida integración regional. Gracias a su participación en ambos organismos, se facilitan los desplazamientos de residentes entre países miembros, permitiendo además unas tarifas aduaneras simplificadas, unas condiciones económicas y comerciales alineadas y una moneda común.



Con un crecimiento de su PIB estimado por el FMI para 2024 del 8%, Senegal se sitúa muy por encima de la media de los países del África Subsahariana, situada en un 3,6%.

En comparación con otras economías de la región, Senegal ocupa el segundo lugar de crecimiento proyectado, solo superado por Níger (10%) debido a la explotación de sus recursos naturales. El tercer lugar lo ocuparía Costa de Marfil con un crecimiento del PIB de un 6,5%.

A nivel mundial, con un crecimiento promedio del PIB de 3,2%, Senegal se encuentra entre las 10 economías con mejores perspectivas para 2024 junto con países como India, Ruanda o Libia.

La balanza comercial de Senegal con el resto del mundo, se resume de la siguiente manera:

Los cinco principales productos importados por valor económico a Senegal son aceites medios y preparaciones de petróleo o de mineral bituminoso sin contenido de biodiesel; aceites ligeros y preparaciones de petróleo o de minerales bituminosos con más del 90% en volumen de biodiesel; arroz partido; aceites crudos de petróleo o de mineral bituminoso, y plataformas de perforación o explotación.

Comparaison avec les pays de la région et les indicateurs mondiaux

Le Sénégal est membre de la **CEDEAO (Communauté Économique des États de l'Afrique de l'Ouest)** et de l'**UEMOA (Union Économique et Monétaire Ouest-Africaine)**, ce qui lui assure une solide intégration régionale. Son appartenance à ces deux organisations facilite la circulation des résidents entre les pays membres, ce qui permet une simplification des tarifs douaniers, un alignement des conditions économiques et commerciales et une monnaie commune.

Avec une croissance de son PIB estimée par le FMI à 8 % pour 2024, le Sénégal se situe bien au-dessus de la moyenne des pays d'Afrique subsaharienne, qui est de 3,6 %.

Par rapport aux autres économies de la région, le Sénégal se classe deuxième derrière le Niger (10 %) en termes de croissance prévue, en raison de l'exploitation de ses ressources naturelles. La troisième place reviendrait à la Côte d'Ivoire avec une croissance du PIB de 6,5 %.

Au niveau mondial, avec une croissance moyenne du PIB de 3,2 %, le Sénégal figure parmi les 10 économies ayant les meilleures perspectives pour 2024, aux côtés de pays tels que l'Inde, le Rwanda et la Libye.

La balance commerciale du Sénégal avec le reste du monde se résume comme suit : Les cinq premiers produits importés au Sénégal en termes de valeur économique sont les huiles moyennes et les préparations minérales pétrolières ou bitumineuses sans biodiesel ; les huiles légères et les préparations minérales pétrolières ou bitumineuses contenant plus de 90 % de biodiesel en volume ; les brisures de riz ; les huiles minérales pétrolières ou bitumineuses brutes ; et les engins de forage ou d'exploitation minière.

Par ailleurs, les principaux produits exportés par valeur économique en provenance du Sénégal sont l'or, les huiles moyennes et les préparations de pétrole ou de minéral bitumineux sans contenu de biodiesel, l'acide phosphorique, les minéraux de titane, et les concentrés et préparations pour bouillons.

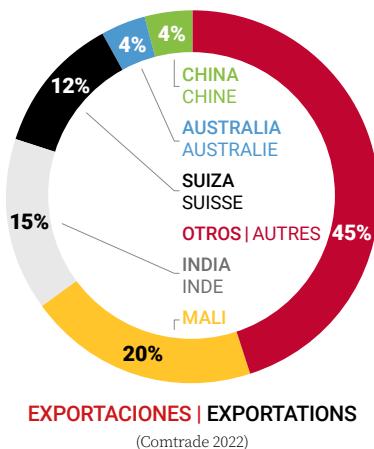
Les principales destinations des exportations sont le Mali (20 %), qui utilise Dakar comme porte d'entrée, l'Inde (15 %), pour ses importations agroalimentaires, la Suisse (12 %), en raison des exportations d'or, la Chine (4 %) et l'Australie (4 %). Le reste des exportations est réparti entre différents pays, dont aucun ne dépasse 4 % du total, représentant collectivement environ la moitié des exportations du Sénégal.

Tout comme pour les exportations, le Sénégal diversifie considérablement ses achats à l'étranger. La Chine et la France sont ses principaux fournisseurs, tandis que l'Espagne occupe déjà la quatrième place. Les autres pays représentent plus de la moitié des importations du Sénégal, réparties en pourcentages ne dépassant pas 6 %.

Por otro lado, los principales productos exportados por valor económico con origen Senegal son oro, aceites medios y preparaciones de petróleo o de mineral bitumino-so sin contenido de biodiesel, ácido fosfórico, minerales de titanio, y concentrados y preparaciones para caldos.

Los principales destinos de sus exportaciones son Mali (20%), que utiliza Dakar como puerta de entrada; India (15%), por sus importaciones agroalimentarias; Suiza (12%), debido a las exportaciones de oro; China (4%) y Australia (4%). El resto de las exportaciones se distribuye entre diferentes países, ninguno de los cuales supera el 4% del total, representando colectivamente alrededor de la mitad de las exportaciones senegalesas.

PRINCIPALES SOCIOS COMERCIALES DE SENEGAL | PRINCIPAUX PARTENAIRES COMMERCIAUX DU SÉNÉGAL



Al igual que con las exportaciones, Senegal diversifica mucho sus compras en el extranjero. China y Francia destacan como sus principales proveedores, pero España ya ocupa el cuarto lugar. El resto de países representan más de la mitad de las importaciones de Senegal, repartidas en porcentajes no superiores al 6%.

La balanza comercial con España

En 2023, los cinco principales productos exportados a España desde Senegal fueron los minerales de circonio y sus concentrados (16,5%), camarones y langostinos congelados (12,1%), pescado y calamar congelados (9,2%), pulpo congelado (8,1%) y sandías frescas (6,8%).

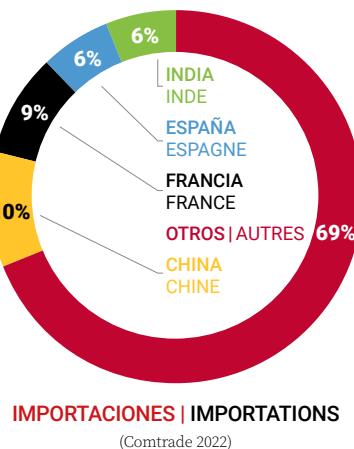
Por otro lado, los cinco principales productos importados por Senegal desde España en 2023 fueron aceites medios y preparaciones de petróleo o de minerales bituminosos sin contenido de biodiesel (26,5%), losas y baldosas con un coeficiente de absorción de agua en peso menor o igual a 0,5 % (3,04%), alambre de cobre refinado (2,73%), losas y baldosas con un coeficiente de absorción de agua mayor a 0,5 % (1,56%) y estructuras y partes de estructuras de hierro o acero (0,85%).

Se puede observar una predominancia de los productos agroalimentarios en las exportaciones de Senegal a

La balance commerciale avec l'Espagne

En 2023, les cinq principaux produits exportés vers l'Espagne depuis le Sénégal étaient les minéraux de zirconium et leurs concentrés (16,5%), les crevettes et langoustines congelées (12,1%), les poissons et calamars congelés (9,2%), les poulpes congelés (8,1%) et les pastèques fraîches (6,8%).

D'autre part, les cinq principaux produits importés par le Sénégal depuis l'Espagne en 2023 étaient les huiles moyennes et préparations de pétrole ou de minéraux bitumineux sans contenu de biodiesel (26,5%), les carreaux et dalles ayant un coefficient d'absorption d'eau en poids inférieur ou égal à 0,5% (3,04%), le fil de cuivre



raffiné (2,73%), les carreaux et dalles ayant un coefficient d'absorption d'eau supérieur à 0,5% (1,56%) et les structures et parties de structures enfer ou en acier (0,85%).

On peut constater que les produits agroalimentaires prédominent dans les exportations du Sénégal vers l'Espagne. En revanche, à l'exception des huiles industrielles, les importations de l'Espagne au Sénégal sont très fragmentées. Cela signifie qu'une grande partie de l'offre exportable de l'Espagne se trouve au Sénégal.

Analyse SWOT Sénegal

Forces

Le Sénégal se présente comme une destination stratégique pour les entreprises étrangères en raison de plusieurs atouts qui le rendent particulièrement attractif. Sa position géographique en fait une porte d'entrée sur l'Afrique de l'Ouest, facilitant l'accès à un vaste marché régional. La stabilité politique et la présence de solides structures publiques garantissent un environnement sûr et prévisible pour les investissements. De plus, la perception positive de la "Marca España", l'Espagne étant le quatrième fournisseur du Sénégal, offre de nombreuses opportunités aux entreprises. La proximité logistique et commerciale entre les deux pays réduit les coûts et les

España. Por otro lado, al margen de aceites industriales, las importaciones de España a Senegal están muy atomizadas. Esto hecho implica que gran parte de la oferta exportable española tiene hueco en Senegal.

DAFO Senegal

Fortalezas

Senegal se presenta como un destino estratégico para las empresas extranjeras debido a varias fortalezas que lo hacen especialmente atractivo. Su posición geográfica lo convierte en una puerta de entrada a África Occidental, facilitando el acceso a un amplio mercado regional. La estabilidad política y la existencia de estructuras públicas sólidas garantizan un entorno seguro y predecible para las inversiones. Además, la percepción positiva de la "Marca España", siendo España el cuarto país proveedor de Senegal, abre muchas puertas a las empresas. La cercanía logística y comercial entre ambos países reduce los costes y tiempos de transporte, además de fortalecer las relaciones comerciales. Las oportunidades de ser proveedor estratégico de productos con alta rotación son significativas, y cabe tener en cuenta que la demanda es variada y enfocada a sectores en crecimiento. La empatía y confianza generadas al contar con un socio senegalés, junto con la percepción positiva del alto ratio calidad-precio de los productos españoles, refuerzan aún más el potencial de éxito.

Debilidades

A pesar de sus numerosas fortalezas, el mercado sene galés presenta ciertas debilidades que reflejan desafíos para las empresas extranjeras. Una de ellas es la expatriación de fondos, que puede complicar la repatriación de beneficios obtenidos en el país. Además, los históricos socios comerciales e inversores internacionales, dominado por actores franceses y libaneses, están bien afianzados, lo que puede dificultar la entrada y el establecimiento de nuevas empresas en el mercado.

El desconocimiento de la cultura empresarial local es otro obstáculo. Esta falta de familiaridad puede generar percepciones negativas. Es crucial evitar la falta de inversión en marketing y formación, así como adoptar una visión cortoplacista. Además, el contraste para una empresa española con el aún predominante sector informal local, agrega complejidad. La sensibilidad al precio y la complejidad administrativa y aduanera en la importación son también desafíos importantes. Por último, las grandes marcas internacionales establecidas a través de distribuidores históricos crean una competencia adicional para las empresas extranjeras que buscan éxito en este mercado.

Amenazas

El mercado senegalés presenta ciertas amenazas a la hora de operar en él. El aumento del desempleo juvenil y la necesidad de industrialización son preocupaciones



délais de transport, renforçant également les relations commerciales. Les opportunités de devenir un fournisseur stratégique de produits à forte rotation sont significatives, étant donné que la demande est variée et orientée vers des secteurs en croissance. L'empathie et la confiance générées par le partenariat avec un partenaire sénégalais, ainsi que la perception positive du rapport qualité-prix élevé des produits espagnols, renforcent davantage le potentiel de succès.

Faiblesses

Malgré ses nombreuses forces, le marché sénégalais présente certaines faiblesses qui représentent des défis pour les entreprises étrangères. L'une d'entre elles est l'expatriation des fonds, qui peut compliquer le rapatriement des bénéfices réalisés dans le pays. De plus, les partenaires commerciaux et investisseurs internationaux historiques, dominés par des acteurs français et libanais, sont solidement établis, ce qui peut compliquer l'entrée et l'établissement de nouvelles entreprises sur le marché.

La méconnaissance de la culture d'entreprise locale est un autre obstacle. Ce manque de familiarité peut générer des perceptions négatives. Un manque d'investissement dans le marketing et la formation, et une vision à court terme doivent être évités. En outre, le contraste entre une entreprise espagnole et le secteur informel local, toujours prédominant, ajoute à la complexité. La sensibilité aux prix et la complexité administrative et douanière de l'importation constituent également des défis majeurs. Enfin, les grandes marques internationales établies par l'intermédiaire de distributeurs historiques créent une concurrence supplémentaire pour les entreprises étrangères qui cherchent à s'implanter sur ce marché.

Menaces

Le marché sénégalais présente certaines menaces pour les opérateurs. L'augmentation du chômage des jeunes et le besoin d'industrialisation sont des préoccupations majeures. La sensibilité aux prix en est une autre, notamment en raison du positionnement fort des produits de la Chine, de l'Inde, de la Turquie et de l'Afrique du Nord dans le segment des prix bas.

principales. La sensibilidad al precio es otra amenaza, especialmente debido al fuerte posicionamiento de productos de China, India, Turquía y el Norte de África en el segmento de precios bajos. Asimismo, modelos de negocio con pocas barreras de entrada resultan en una competencia feroz y presión sobre los márgenes de ganancia.

Además, las negociaciones prolongadas, la presencia de una economía informal y la necesidad de asegurar el cobro y verificar la solvencia de las empresas representan riesgos adicionales. Por último, el contexto inestable en la subregión también puede tener repercusiones negativas, aumentando la incertidumbre y el riesgo para las empresas.

Oportunidades

El mercado senegalés ofrece una serie de oportunidades atractivas para las empresas extranjeras que buscan expandir sus operaciones en la zona. Destacar de nuevo el potencial de la Marca España, con una reputación positiva y confiable en Senegal que facilita la penetración en el mercado local. El sector agroindustrial está en expansión, brindando oportunidades significativas. Además, la posibilidad de ventas directas desde España a proyectos con exoneración de impuestos representa una ventaja competitiva. El sector público también ofrece oportunidades atractivas, incluyendo licitaciones, proyectos de condonación de deuda y fondos del Fondo para la Internacionalización de la Empresa (FIEM). El desarrollo incipiente del tejido industrial senegalés crea oportunidades de colaboración y de alianzas estratégicas con empresas locales.

El crecimiento económico constante y la estabilidad política del país proporcionan un entorno propicio para la inversión y el crecimiento empresarial. Asimismo, el surgimiento de una clase media implica nuevas pautas de consumo junto con una demanda de productos y servicios de alta calidad. Senegal sirve también como puerta de entrada al mercado común de la CEDEAO, con más de 300 millones de consumidores. Finalmente, la ausencia de grandes barreras comerciales, con aranceles similares para todos los competidores, ofrece igualdad de condiciones para las empresas españolas que deseen ingresar al mercado senegalés.

En outre, les modèles d'affaires avec peu de barrières à l'entrée entraînent une concurrence féroce et une pression sur les marges bénéficiaires.

De plus, les négociations prolongées, la présence d'une économie informelle et la nécessité d'assurer le recouvrement et de vérifier la solvabilité des entreprises représentent des risques supplémentaires. Enfin, le contexte instable dans la sous-région peut également avoir des répercussions négatives, augmentant l'incertitude et le risque pour les entreprises.

Opportunités

Le marché sénégalais offre un certain nombre d'opportunités attrayantes pour les entreprises étrangères qui cherchent à étendre leurs activités dans la région. Il convient de souligner le potentiel de la marque Espagne, qui jouit au Sénégal d'une réputation positive et digne de confiance, ce qui facilite la pénétration du marché local. Le secteur agro-industriel est en pleine expansion, et offre ainsi des opportunités significatives. En outre, la possibilité de ventes directes depuis l'Espagne à des projets exonérés d'impôts représente un avantage concurrentiel. Le secteur public offre également des opportunités intéressantes, notamment les appels d'offres, les projets d'annulation de la dette et les ressources financières du Fonds pour l'internationalisation des entreprises (FIEM). Le développement naissant du tissu industriel sénégalais crée des opportunités de collaboration et d'alliances stratégiques avec des entreprises locales.

La croissance économique régulière et la stabilité politique du pays offrent un environnement propice à l'investissement et à la croissance des entreprises. Par ailleurs, l'émergence d'une classe moyenne implique de nouveaux modes de consommation ainsi qu'une demande de produits et de services de haute qualité. Le Sénégal sert également de porte d'entrée au marché commun de la CEDEAO, qui compte plus de 300 millions de consommateurs. Enfin, l'absence de barrières commerciales majeures, avec des tarifs similaires pour tous les concurrents, offre des conditions de concurrence équitables aux entreprises espagnoles qui souhaitent entrer sur le marché sénégalais.





CONSEJOS JOKOO

Para maximizar las oportunidades y superar los desafíos en el mercado senegalés, es esencial seguir una serie de estrategias específicas. La paciencia es fundamental, dado que este mercado se caracteriza por ser lento en sus procesos. Mantener un contacto constante con los clientes a través de las nuevas tecnologías fortalece las relaciones comerciales a largo plazo. Además, es crucial minimizar las barreras culturales informándose sobre las festividades locales y tradiciones del país. Buscar asesoramiento especializado antes y durante el proceso de entrada al mercado puede evitar errores costosos. Aprovechar la cercanía logística como ventaja competitiva reduce costos y tiempos de entrega, mejorando la competitividad. Al igual, explotar la posibilidad de llegar a grandes clientes finales con capacidad de compra directa desde España puede aumentar las ventas. Por último, adaptar la oferta exportable y el material de marketing al mercado local en francés asegura su relevancia y atractivo para el público objetivo, aumentando así las posibilidades de éxito.

AUTOR ARTÍCULO: JOKOO
Joaquín Gerard García



CONSEILS JOKOO

Pour maximiser les opportunités et surmonter les défis sur le marché sénégalais, il est essentiel de suivre un certain nombre de stratégies spécifiques. La patience est fondamentale, parce que ce marché se caractérise par la lenteur de ses processus. Le maintien d'un contact permanent avec les clients grâce aux nouvelles technologies renforce les relations commerciales à long terme. De plus, il est crucial de minimiser les barrières culturelles en s'informant sur les festivités et les traditions du pays. Chercher un conseil spécialisé avant et pendant le processus d'entrée sur le marché peut éviter des erreurs coûteuses. Utiliser la proximité logistique comme avantage compétitif permet de réduire les coûts et les délais de livraison, ce qui améliore la compétitivité. Par ailleurs, la possibilité d'atteindre de gros clients finaux ayant la capacité d'acheter directement en Espagne peut augmenter les ventes. Enfin, adapter l'offre exportable et le matériel de marketing au marché local en français garantit sa pertinence et son attrait pour le public cible, augmentant ainsi les chances de succès.



CONEXIONES ESTRATÉGICAS: CANARIAS Y SENEGAL

CONNEXIONS STRATÉGIQUES : CANARIES ET SÉNÉGAL

Debido a su proximidad geográfica y conectividad existe una larga historia cultural y comercial entre Canarias y el África Occidental. Canarias se ha constituido como un destino popular en el África del Oeste gracias a su oferta de primer nivel en turismo, con más de 15 millones de turistas al año; en sector sanitario con 13 hospitales y 18 clínicas; en infraestructura educativa con 2 universidades públicas y múltiples centros de FP; y por su gran variedad en servicios comerciales y de ocio.

Por su parte, Senegal crecerá por encima del 7% en 2024, lo que debería mantenerse desde que comience la explotación de gas y petróleo. El país es la puerta de entrada al África occidental y su clase media está en crecimiento, lo que lo hace un aliado prioritario en la estrategia de internacionalización de Canarias. Nuestras empresas deben estar allí para acceder a mayores mercados, aportando know how y haciendo de nexo entre África, Europa y América. El reto de incrementar el número de empresas canarias en Senegal no es sencillo, pero ya hay empresas francesas y españolas que operan habitualmente en el país. De hecho, hay empresas como la Número 1, Klingele Embalajes Canarias, Boluda, Binter, Tirma, VICSA o GOFIO LA PIÑA que están implantadas y que desde hace años operan desde Canarias en este mercado.

En cuanto a la balanza comercial entre Canarias y Senegal, las rápidas conexiones aéreas y marítimas y la deficitaria balanza comercial de Senegal, favorecen las importaciones desde el archipiélago. Si bien es cierto que las exportaciones de bienes desde Canarias hacia toda África rondan solo los 300 M€ anuales, en los últimos años se está produciendo un aumento en la prestación de servicios. Además, en 2023, la balanza comercial fue positiva para Canarias y España, y pese a que es posible

En raison de leur proximité géographique et de leur connectivité, les îles Canaries et l'Afrique de l'Ouest ont une longue histoire culturelle et commerciale. Les îles Canaries se sont imposées comme une destination populaire en Afrique de l'Ouest grâce à leur offre touristique de premier ordre, avec plus de 15 millions de touristes par an ; leur secteur de la santé, avec 13 hôpitaux et 18 cliniques ; leurs infrastructures éducatives, avec 2 universités publiques et de nombreux centres de formation professionnelle ; ainsi que leur grande variété de services commerciaux et de loisirs.

Le Sénégal, pour sa part, connaîtra une croissance de plus de 7 % en 2024, qui devrait se maintenir après le lancement de l'exploitation du pétrole et du gaz. Le pays est la porte d'entrée de l'Afrique de l'Ouest et sa classe moyenne est en pleine croissance, ce qui en fait un allié prioritaire dans la stratégie d'internationalisation des Canaries. Nos entreprises doivent être présentes pour accéder à des marchés plus importants, en apportant leur savoir-faire et en servant de lien entre l'Afrique, l'Europe et l'Amérique. Le défi d'augmenter le nombre d'entreprises canariennes au Sénégal n'est pas facile à relever, mais il y a déjà des entreprises françaises et espagnoles qui opèrent régulièrement dans le pays. En effet, des entreprises telles que Número 1, Klingele Embalajes Canarias, Boluda, Binter, Tirma, VICSA ou GOFIO LA PIÑA sont déjà établies et opèrent depuis les îles Canaries depuis des années sur le marché sénégalais.

En ce qui concerne la balance commerciale entre les îles Canaries et le Sénégal, les liaisons aériennes et maritimes rapides et le solde commercial déficitaire du Sénégal favorisent les importations en provenance de l'archipel. S'il est vrai que les exportations de biens des îles Canaries vers l'ensemble de l'Afrique ne représentent qu'environ 300 millions d'euros par an, ces dernières années ont été

que con la futura explotación hidrocarburos se produzcan cambios, Canarias ocupó el primer puesto como comunidad autónoma exportadora de bienes a Senegal. En 2023 las exportaciones desde Canarias aumentaron hasta los 92.784.610 €, superando el doble de las exportaciones de 2022. En cuanto a las importaciones canarias desde Senegal, volvieron a bajar llegando hasta los 4.737.550 €, debido a la progresiva caída en las capturas pesqueras. Estos datos confirman el aumento progresivo del superávit para Canarias en los últimos 5 años. En 2023, la principal exportación canaria fueron los combustibles y aceites minerales y desde Senegal los pescados, crustáceos y moluscos, en ambos casos con un 86,17% del total. Además, 106 empresas canarias realizaron operaciones de exportación con Senegal.

Destacar también el interés que muestran las empresas canarias hacia Senegal a través de Proexca, pues es uno de los principales países objetivos del **Canarias Aporta**, que es un programa anual de acompañamiento para la internacionalización de producto y/o servicio, y el **TenderBoost**, que es un programa para acompañar a las empresas en su participación en licitaciones internacionales.

En cuanto a la cooperación entre Canarias y Senegal cabe destacar el Programa **INTERREG MAC** (Madeira-Azores-Canarias), que en su edición 2021-27 acaba de aprobar, en primera convocatoria, 34 proyectos de los cuales 15 beneficiarán a Senegal. Este programa favorece la inserción regional de las Regiones Ultra Periféricas en sus espacios geográficos de referencia mediante relaciones de buena vecindad. Estos proyectos afectan a aspectos claves como la innovación, la competitividad, el cambio climático, la movilidad y la gobernanza.

Por otra parte, el Gobierno de Canarias, a través de la **Dirección General de Relaciones con África** cuenta con otros programas que afectan a Senegal:

- El Programa de Becas Canarias-África que permite que jóvenes estudiantes senegaleses puedan realizar estudios de postgrado en las universidades canarias.
- Las Asistencias Técnicas, mediante las cuales el sector público de diferentes países africanos recibe apoyo y el Know how de empresas canarias para el desarrollo de proyectos.
- El proyecto Tierra Firme, del que CAMACOES Senegal ya se ha hecho eco en este anuario.

Por último, en las relaciones culturales cabría destacar a **Casa África**, como consorcio público con sede en Las Palmas de GC y que fomenta el conocimiento y las relaciones mutuas con África.

marquées par une augmentation des prestations de services. De plus, en 2023, le bilan commercial était positif pour les Canaries et l'Espagne, et même s'il est possible que l'exploitation future des hydrocarbures entraîne des changements, les îles Canaries occupaient la première place en tant que communauté autonome exportatrice de biens vers le Sénégal. En 2023, les exportations des îles Canaries ont augmenté pour atteindre 92 784 610 €, soit plus du double des exportations de 2022. Quant aux importations canariennes en provenance du Sénégal, elles ont de nouveau diminué pour atteindre 4 737 550 €, en raison de la baisse progressive des captures de poissons. Ces données confirment l'augmentation progressive de l'excédent des îles Canaries au cours des cinq dernières années. En 2023, les principales exportations des îles Canaries concernaient les combustibles et huiles minérales, tandis que celles en provenance du Sénégal étaient principalement constituées de poissons, crustacés et mollusques, représentant dans les deux cas 86,17 % du total. Ajoutons à cela que 106 entreprises canariennes ont réalisé des opérations d'exportation vers le Sénégal.

Il convient également de souligner l'intérêt des entreprises canariennes pour le Sénégal à travers Proexca, dans la mesure où il s'agit de l'un des principaux pays cibles de **Canarias Aporta**, un programme annuel de soutien à l'internationalisation des produits et/ou des services ; et de **TenderBoost**, un dispositif de soutien aux entreprises dans le cadre de leur participation à des appels d'offres internationaux.

En ce qui concerne la coopération entre les Canaries et le Sénégal, il convient de mentionner le Programme **INTERREG MAC** (Madère-Açores-Canaries) qui, dans son édition 2021-27, vient d'approuver, dans le cadre de son premier appel à propositions, 34 projets, dont 15 bénéficieront au Sénégal. Ce programme promeut l'intégration régionale des Régions Ultrapériphériques dans leurs zones géographiques de référence à travers des relations de bon voisinage. Ces projets concernent des aspects clés tels que l'innovation, la compétitivité, le changement climatique, la mobilité et la gouvernance.

D'autre part, le gouvernement des îles Canaries, par le biais de la **Direction Générale des Relations avec l'Afrique**, a d'autres programmes qui concernent le Sénégal :

- Le Programme de Bourses Canaries-Afrique, qui permet à de jeunes étudiants sénégalais d'entreprendre des études de troisième cycle dans les universités canariennes.
- L'assistance technique, qui permet au secteur public de différents pays africains de bénéficier du soutien et du savoir-faire d'entreprises canariennes pour le développement de projets.
- Le projet Tierra Firme.

Enfin, dans le domaine des relations culturelles, il convient de souligner **Casa África**, un consortium public basé à Las Palmas de GC, qui promeut la connaissance et les relations mutuelles avec l'Afrique.



Comercio entre las diferentes CCAA de España y Senegal

Commerce entre les différentes communautés autonomes d'Espagne et du Sénégal

| EXPORTACIONES HACIA SENEGAL 2023 | | | |
|----------------------------------|-----------------------------|-------------------------|--------|
| POSICIÓN POSITION | CCAA RÉGIONS AUTONOMES | VALOR (€) VALEUR (€) | % |
| 1 | Canarias | 92.784,61 | 24,34% |
| 2 | Comunitat Valenciana | 80.637,95 | 21,15% |
| 3 | Cataluña | 64.102,81 | 16,81% |
| 4 | País Vasco | 30.945,28 | 8,12% |
| 5 | Andalucía | 28.350,96 | 7,44% |
| 6 | Murcia, Región de | 18.606,45 | 4,88% |
| 7 | Madrid, Comunidad de | 17.887,29 | 4,69% |
| 8 | Galicia | 17.100,34 | 4,49% |
| 9 | Castilla y León | 8.213,02 | 2,15% |
| 10 | Castilla-La Mancha | 5.636,49 | 1,48% |
| 11 | Aragón | 5.577,64 | 1,46% |
| 12 | Navarra, Comunidad Foral de | 2.589,33 | 0,68% |
| 13 | No determinado | 2.161,07 | 0,57% |
| 14 | Rioja, La | 1.777,60 | 0,47% |
| 15 | Extremadura | 1.573,40 | 0,41% |
| 16 | Asturias, Principado de | 1.486,94 | 0,39% |
| 17 | Cantabria | 1.245,08 | 0,33% |
| 18 | Baleares, Illes | 534,97 | 0,14% |
| 19 | Melilla | 0,00 | 0,00% |
| 20 | Ceuta | 0,00 | 0,00% |

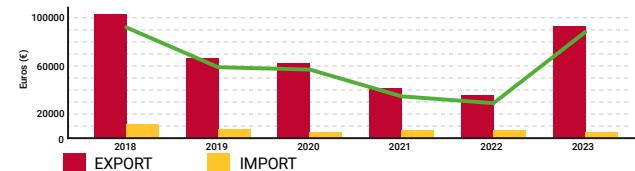
| IMPORTACIONES DESDE SENEGAL 2023 | | | |
|----------------------------------|-----------------------------|-------------------------|--------|
| POSICIÓN POSITION | CCAA RÉGIONS AUTONOMES | VALOR (€) VALEUR (€) | % |
| 1 | Comunitat Valenciana | 50.505,86 | 31,57% |
| 2 | Andalucía | 31.272,24 | 19,52% |
| 3 | Galicia | 29.719,63 | 18,55% |
| 4 | Cataluña | 15.163,04 | 9,47% |
| 5 | Murcia, Région de | 13.422,96 | 8,38% |
| 6 | Madrid, Comunidad de | 11.304,55 | 7,05% |
| 7 | Canarias | 4.737,55 | 2,96% |
| 8 | País Vasco | 1.293,06 | 0,81% |
| 9 | Castilla-La Mancha | 1.218,31 | 0,76% |
| 10 | Castilla y León | 897,81 | 0,56% |
| 11 | Aragón | 339,49 | 0,21% |
| 12 | No determinado | 175,63 | 0,11% |
| 13 | Rioja, La | 0,00 | 0,00% |
| 14 | Baleares, Illes | 13,50 | 0,01% |
| 15 | Extremadura | 1,34 | 0,00% |
| 16 | Asturias, Principado de | 0,00 | 0,00% |
| 17 | Navarra, Comunidad Foral de | 0,00 | 0,00% |
| 18 | Cantabria | 0,00 | 0,00% |
| 19 | Melilla | 0,00 | 0,00% |
| 20 | Ceuta | 0,00 | 0,00% |

Fuente: Datacomex. Elaboración propia. Miles de euros. Datos provisionales 2023. | Source : Datacomex. Élaboration propre. Milliers d'euros. Données provisoires 2023.

Comercio entre Canarias y Senegal. Evolución temporal

Commerce entre les îles Canaries et le Sénégal. Évolution chronologique

| Año Année | Exportaciones (€) Exportations (€) | Importaciones (€) Importations (€) | Saldo Comercial (€) Balance Commerciale (€) |
|--------------|---------------------------------------|---------------------------------------|--|
| 2018 | 103.110,97 | 11.266,66 | 91.844,30 |
| 2019 | 65.830,09 | 6.978,42 | 58.851,67 |
| 2020 | 61.932,09 | 5.058,10 | 56.873,90 |
| 2021 | 41.044,51 | 6.372,23 | 34.672,28 |
| 2022 | 35.824,54 | 6.779,43 | 29.045,11 |
| 2023 | 92.784,61 | 4.737,55 | 88.047,06 |



Fuente: Datacomex. Elaboración propia. Miles de euros. Datos provisionales 2023.

Source : Datacomex. Élaboration propre. Milliers d'euros. Données provisoires 2023.

Principales exportaciones e importaciones de Canarias con Senegal. Productos.

Principales exportations et importations des îles Canaries avec le Sénégal. Produits.

Fuente: Datacomex. Elaboración propia. Miles de euros. Datos provisionales 2023.

Source : Datacomex. Élaboration propre. Milliers d'euros. Données provisoires 2023.

AUTOR ARTÍCULO: PROEXCA
Martín Deniz Mesa



| Importaciones Importations | | |
|---|--------------------|---------|
| Capítulo Chapitre | Valor Valeur (€) | % |
| 03 Pescados, crustáceos, moluscos Poissons, crustacés, mollusques | 4.720,23 | 99,63% |
| 44 Madera y sus manufacturas Bois et ses ouvrages | 3,22 | 0,07% |
| 84 Máquinas y aparatos mecánicos Machines et appareils mécaniques | 3,18 | 0,07% |
| Resto de capítulos Reste des chapitres | 8,36 | 0,18% |
| Total 2023 | 4.737,55 | 100,00% |

| Exportaciones Exportations | | |
|---|--------------------|---------|
| Capítulo Chapitre | Valor Valeur (€) | % |
| 27 Combustibles, aceites minerales Combustibles, huiles minérales | 79.955,38 | 86,17% |
| 48 Papel, cartón; sus manufacturas Papier, carton ; leurs dérivés | 3.753,53 | 4,05% |
| 89 Barcos y embarcaciones Bateaux et embarcations | 2.252,70 | 2,43% |
| 84 Máquinas y aparatos mecánicos Machines et appareils mécaniques | 1.883,93 | 2,03% |
| 03 Pescados, crustáceos, moluscos Poissons, crustacés, mollusques | 1.237,15 | 1,33% |
| 19 Productos de cereales, de pastel Produits de céréales, de pâtisserie | 839,85 | 0,91% |
| Resto de capítulos Reste des chapitres | 2.862,07 | 3,08% |
| Total 2023 | 92.784,61 | 100,00% |



© Ministerio del Interior

ACUERDOS ENTRE ESPAÑA Y SENEGAL

ACCORDS ENTRE L'ESPAGNE ET LE SÉNÉGAL

Las relaciones diplomáticas entre España y Senegal se remontan a la independencia de este último en 1960. Sin embargo, el año 2006 marcó un punto de inflexión significativo en estas relaciones, impulsado por un interés común en ofrecer alternativas a la migración irregular. Desde entonces, las interacciones entre ambos estados se han caracterizado por numerosas visitas institucionales, acuerdos y programas de cooperación.

En efecto, los acuerdos bilaterales entre España y Senegal abarcan diversos temas de gran relevancia. En el sector económico, destacan el **Acuerdo en Materia de Pesca Marítima, el Acuerdo para la Promoción y Protección Recíproca de Inversiones (APPRI)**, y el **Memorando de Entendimiento en favor de la promoción de las relaciones comerciales y las inversiones**.

De igual manera, los acuerdos en el área de migración son numerosos, incluyendo la Declaración conjunta Senegal España sobre la actuación de la agencia europea **FRONTEX**, el MOU en el ámbito de la gestión y gobernanza de las migraciones, el MOU sobre migraciones seguras, ordenadas y regulares y la Declaración conjunta en el marco de la cooperación hispano-senegalesa en materia de lucha contra la migración irregular.

Otros acuerdos incluyen el **Convenio de Seguridad Social** o el Convenio entre el Instituto Cervantes y la Universidad Cheikh Anta Diop para el aula Cervantes de Español.

Finalmente, en el ámbito de la ayuda humanitaria y la cooperación para el desarrollo, destacan las iniciativas para el desarrollo agrícola y rural, que mejoran la seguridad alimentaria y las condiciones de vida en áreas rurales, así como la colaboración en respuesta a desastres naturales y crisis humanitarias.

Les relations diplomatiques entre l'Espagne et le Sénégal remontent à l'indépendance de ce dernier en 1960. Cependant, l'année 2006 a marqué un tournant important dans ces relations, motivé par un intérêt commun à offrir des alternatives à la migration irrégulière. Depuis lors, les échanges entre les deux États se sont caractérisés par de nombreuses visites institutionnelles, des accords et des programmes de coopération.

En effet, les accords bilatéraux entre l'Espagne et le Sénégal couvrent divers sujets d'une grande importance. Sur le plan économique, il existe un **Accord pour la Promotion et la Protection Réciproque des Investissements (APPRI)** en vigueur depuis le 4 février 2011, ainsi qu'une **Convention de double imposition (CDI)** en vigueur depuis le 29 décembre 2014.

De même, les accords dans le domaine de la migration sont nombreux, notamment la Déclaration conjointe Sénégal-Espagne sur les performances de l'agence européenne **FRONTEX**, le Mémorandum d'entente (MoU) relatif à la gestion et à la gouvernance des migrations, le MoU sur les migrations sûres, ordonnées et régulières, ainsi que la Déclaration conjointe dans le cadre de la coopération hispano-sénégalaise en matière de lutte contre la migration irrégulière.

D'autres accords incluent la **Convention de Sécurité Sociale** ou la Convention entre l'Instituto Cervantes et l'Université Cheikh Anta Diop pour l'Aula Cervantes d'espagnol.

Enfin, dans le domaine de l'aide humanitaire et de la coopération au développement, il convient de souligner les initiatives de développement agricole et rural, qui améliorent la sécurité alimentaire et les conditions de vie dans les zones rurales, ainsi que la collaboration en réponse aux catastrophes naturelles et aux crises humanitaires.



© Cultura Dakar | Instituto Cervantes

PRESENCIA INSTITUCIONAL ESPAÑOLA

PRÉSENCE INSTITUTIONNELLE ESPAGNOLE

La presencia institucional de España en Senegal desempeña un papel fundamental en el fortalecimiento de las relaciones bilaterales y el impulso de la cooperación entre ambos países. A través de diversas instituciones y organismos, España contribuye activamente al desarrollo económico, social y cultural de Senegal, abordando desafíos comunes y promoviendo el crecimiento de ambas sociedades.

Embajada de España en Senegal y Consulado General de España en Dakar

La Embajada de España en Senegal, encabezada por la embajadora Doña Dolores Ríos Peset, constituye la representación diplomática oficial del Reino de España en la República de Senegal. Por su parte, el **Consulado General de España en Dakar**, liderado por la cónsul general Doña Elena Madrazo Hegewisch, se encarga de las funciones consulares y de la protección de los ciudadanos españoles en el país. Ambas instituciones trabajan conjuntamente para la promoción y protección de los intereses de España en Senegal, así como para el fortalecimiento de las relaciones bilaterales en los ámbitos político, económico, cultural y de cooperación.

La aprobación del **III Plan África** en 2019, refleja la estrategia de España para promover el desarrollo económico, social y político del continente africano. En este marco, Senegal se presenta como socio prioritario, con el que se ha establecido un diálogo estratégico.

Oficina Económica y Comercial

Como institución diplomática y comercial, la Oficina Económica y Comercial de España en Senegal tiene como función principal promover y facilitar las relaciones económicas y comerciales entre España y Senegal.

La présence institutionnelle de l'Espagne au Sénégal joue un rôle fondamental dans le renforcement des relations bilatérales et la promotion de la coopération entre les deux pays. À travers diverses institutions et organismes, l'Espagne contribue activement au développement économique, social et culturel du Sénégal, en relevant des défis communs et en promouvant la croissance des deux sociétés.

Ambassade d'Espagne au Sénégal et Consulat Général d'Espagne à Dakar

L'Ambassade d'Espagne au Sénégal, dirigée par l'Ambassadeur Mme Dolores Ríos Peset, est la représentation diplomatique officielle du Royaume d'Espagne en République du Sénégal. Le **Consulat général d'Espagne à Dakar**, quant à lui, est dirigé par la Consule Générale Mme Elena Madrazo Hegewisch, et est chargé des fonctions consulaires et de la protection des citoyens espagnols dans le pays. Les deux institutions travaillent ensemble pour la promotion et la protection des intérêts espagnols au Sénégal, ainsi que le renforcement des relations bilatérales entre les deux pays dans des domaines tels que la politique, l'économie, la culture et la coopération.

La validation du **III Plan Afrique** en 2019 reflète la stratégie de l'Espagne visant à promouvoir le développement économique, social et politique du continent africain. Dans ce contexte, le Sénégal est considéré comme un partenaire prioritaire avec lequel un dialogue stratégique a été établi.

Bureau Économique et Commercial

Le Bureau Économique et Commercial de l'Ambassade d'Espagne au Sénégal a pour principale fonction de promouvoir et de faciliter les relations économiques et commerciales entre l'Espagne et le Sénégal.

Sus actividades principales incluyen el apoyo a la internacionalización de empresas españolas, la coordinación con actores locales, y análisis de mercado. Esta oficina forma parte de la red de oficinas económicas y comerciales de España en el extranjero, conocidas como “**ICEX España Exportación e Inversiones**”.

AECID

La Agencia Española de Cooperación Internacional para el Desarrollo (AECID) es el organismo estatal responsable del fomento, programación, coordinación operativa, gestión y ejecución de las políticas públicas de Cooperación española para el desarrollo sostenible. Desde su fundación en 1988 y su llegada a Senegal en 2004, su misión principal ha sido combatir la pobreza y contribuir al desarrollo humano sostenible, operando en línea con la **Agenda 2030 para el Desarrollo Sostenible** y sus 17 Objetivos del Desarrollo Sostenible establecidos por las Naciones Unidas.

Instituto Cervantes

El Instituto Cervantes es la institución pública creada por España para promover universalmente la enseñanza, el estudio y el uso del español y contribuir a la difusión de las culturas hispánicas en el exterior.

Otras consejerías

El Gobierno de España tiene representaciones adicionales en el país en diferentes campos. Estas incluyen la **Consejería de Interior**, la **Consejería de Trabajo, Migraciones, y Seguridad Social**, la **Consejería de Agricultura, Pesca y Alimentación**, y la **Agregaduría de Defensa**. A través de sus respectivas áreas de acción, estos organismos promueven y fortalecen las relaciones bilaterales entre España y Senegal.

ONG y Fundaciones Españolas en Senegal

En Senegal, diversas fundaciones y organizaciones no gubernamentales están activas en una gran variedad de sectores, incluyendo el desarrollo, la educación, la salud, los derechos humanos y el medio ambiente. Entre estas entidades se encuentran **Fundación Ayuda en Acción**, **Médicos del Mundo**, **Enraíza Derechos**, **Copade** y **Formación Senegal**.



© Miguel Lizana| AECID

Ses principales activités comprennent le suivi des relations économiques et commerciales bilatérales, l'internationalisation de l'économie espagnole et l'assistance aux entreprises espagnoles. Il fait partie du réseau des bureaux économiques et commerciaux espagnols à l'étranger, un canal d'action pour les programmes et les activités de l'**ICEX España Exportación e Inversiones**, sous les directives du secrétaire d'État au commerce.

AECID

L'Agence Espagnole de Coopération Internationale pour le Développement (AECID) est l'organisme d'État responsable de la promotion, de la programmation, de la coordination opérationnelle, de la gestion et de l'exécution des politiques publiques de coopération espagnole pour le développement durable. Depuis sa création en 1988 et son arrivée au Sénégal en 2004, sa mission principale est de lutter contre la pauvreté et de contribuer au développement humain durable, en alignement avec l'**Agenda 2030 pour le Développement Durable** et ses 17 Objectifs de Développement Durable établis par les Nations Unies.

Instituto Cervantes

L'Istituto Cervantes est l'institution publique créée par l'Espagne pour promouvoir universellement l'enseignement, l'étude et l'utilisation de l'espagnol et contribuer à la diffusion des cultures hispaniques à l'étranger.

Autres Bureaux

Le gouvernement espagnol dispose de représentations supplémentaires dans le pays dans différents domaines. Il s'agit notamment du **Bureau d'Intérieur**, du **Bureau du Travail, des Migrations et de la Sécurité sociale**, et de l'**Attaché de défense**. À travers leurs domaines d'intervention respectifs, ces organismes favorisent et renforcent les relations bilatérales entre l'Espagne et le Sénégal.

ONG et fondations espagnoles au Sénégal

Au Sénégal, plusieurs fondations et organisations non gouvernementales opèrent dans une diversité de secteurs, tels que le développement, l'éducation, la santé, les droits de l'homme et l'environnement. Parmi ces entités, on peut citer la **Fondation Ayuda en Acción**, **Médecins du Monde**, **Enraíza Derechos**, **Copade** et **Formación Senegal**.



Ferias y eventos anuales en Senegal

Los salones y ferias comerciales son catalizadores indispensables para el progreso y el desarrollo sostenible de la economía de un país. Ofrecen a las empresas, tanto locales como extranjeras, una oportunidad incomparable para presentar sus productos, establecer asociaciones estratégicas y ampliar su red de negocios. A continuación, se presenta un resumen de los principales salones y ferias (bi)anuales que se celebran en Senegal:

FIARA - SIARA: La Feria y el Salón Internacional de la Agricultura y los Recursos Animales reúnen a agricultores, ganaderos, empresas agroalimentarias e instituciones gubernamentales con el fin de facilitar el intercambio comercial, presentar sus productos y servicios, y crear oportunidades de negocio.

FIDAK: Cada año, la Feria Internacional de Dakar reúne a empresas locales e internacionales para exhibir sus productos y servicios. Este evento combina exposiciones comerciales, actividades culturales y foros de discusión.

MSGBC Oil, Gas & Power: MSGBC Oil, Gas and Power es un evento importante que se centra en los sectores del petróleo, el gas y la energía en la región MSGBC, que incluye Mauritania, Senegal, Gambia, Guinea-Bissau y Guinea. Reúne a los actores clave del sector para discutir su evolución en cada uno de los países y explorar oportunidades de colaboración estratégica, favoreciendo así asociaciones tanto a nivel nacional como regional.

SENAGRO: El Salón Internacional de la Agricultura es una oportunidad única para que los actores locales y extranjeros introduzcan tecnologías avanzadas en el sector agroindustrial de África Occidental, fomentando al mismo tiempo el intercambio de experiencias y el fortalecimiento de los lazos comerciales.

SECON: El Salón Internacional de la Construcción, el Acabado y la Infraestructura está dedicado a los materiales y las máquinas de construcción. Reúne a actores clave de la industria como desarrolladores, contratistas, arquitectos, ingenieros y representantes gubernamentales.

SENEFOOD: La Feria Internacional de Alimentación es un evento anual dedicado a la industria agroalimentaria, centrado en la promoción de la innovación y el desarrollo sostenible en este sector en Senegal.

SENEPACK: El Salón Internacional del Embalaje destaca la industria del embalaje y sectores relacionados en Senegal, permitiendo a empresas locales e internacionales presentar sus innovaciones y explorar nuevas oportunidades comerciales.

Foires et événements annuels au Sénégal

Les salons et foires commerciales sont des catalyseurs indispensables pour le progrès de l'économie d'un pays. Ils offrent aux entreprises locales et étrangères, une opportunité inégalée de présenter leurs produits, de tisser des partenariats et d'élargir leur réseau d'affaires. C'est dans cette optique que nous vous proposons un aperçu des principaux salons et foires organisés (bi)annuellement au Sénégal.

FIARA - SIARA : La Foire et le Salon Internationale de l'Agriculture et des Ressources Animales réunissent agriculteurs, éleveurs, entreprises agroalimentaires, et institutions gouvernementales dans le but de faciliter les échanges commerciaux, présenter leurs travaux et créer des opportunités d'affaires.

FIDAK : La Foire internationale de Dakar rassemble des entreprises locales et internationales pour exposer leurs produits et services. Cet événement allie expositions commerciales, activités culturelles et forums de discussions.

MSGBC Oil Gas & Power : MSGBC Oil, Gas and Power est un événement majeur qui met l'accent sur les secteurs du pétrole, du gaz et de l'énergie dans la région MSGBC, comprenant la Mauritanie, le Sénégal, la Gambie, la Guinée-Bissau et la Guinée. Il rassemble les acteurs clés du secteur afin de discuter de son évolution dans chacun des pays et explorer des opportunités de collaboration stratégique, favorisant ainsi des partenariats tant au niveau national que régional.

SENAGRO : Le Salon International de l'Agriculture est une opportunité unique pour les acteurs locaux et étrangers d'introduire des technologies de pointe dans le secteur agroindustriel dans la région, tout en favorisant le partage d'expériences et le renforcement des liens commerciaux.

SECON : Le Salon International de la Construction de la Finition et de l'Infrastructure est dédié aux matériaux et aux machines de construction. Ils rassemblent des acteurs clés de l'industrie tels que des développeurs, des entrepreneurs, des architectes, des ingénieurs et des représentants gouvernementaux.

SENEFOOD : le Salon International pour l'Alimentation est un événement annuel dédié à l'industrie agroalimentaire, axé sur la promotion de l'innovation et du développement durable dans ce secteur au Sénégal.

SENEPACK : Le Salon International pour l'Emballage met en avant l'industrie de l'emballage et des secteurs connexes au Sénégal, permettant aux entreprises locales et internationales de présenter leurs innovations et d'explorer de nouvelles opportunités commerciales.

SENHABITAT: El Salón Internacional del Hábitat, la Vivienda y la Construcción cubre todas las ramas del hábitat, la construcción y la decoración interior en Senegal y África Occidental, con énfasis en la producción local de materiales de construcción y nuevas tecnologías.

SIAGRO: El Salón Internacional de las Industrias y Técnicas Agroalimentarias es el principal evento del sector en África Occidental, donde profesionales, inversores y proveedores se reúnen para impulsar el crecimiento económico, el empleo y la seguridad alimentaria, fomentando al mismo tiempo la cooperación regional.

SIERA: El Salón Internacional de las Energías Renovables y el Medio Ambiente en África es un lugar de intercambio donde los actores del sector se encuentran para presentar los últimos avances tecnológicos y promover el desarrollo sostenible.

SIM: El Salón Internacional de Minería de Senegal es un evento minero importante en África Occidental, que atrae a empresas e inversores internacionales interesados en el potencial minero de la región.

SISDAK: El Salón Internacional de la Salud y el Equipo-Médico de Dakar reúne a profesionales de la salud de Senegal, los países de la OCI y de todo el mundo en los campos de equipos médicos, la industria farmacéutica, los laboratorios y la salud pública.

West AFRICACOM: Es el principal evento de telecomunicaciones y tecnología en la región, que reúne a los actores más influyentes de las industrias TMT (Tecnología-Medios-Telecomunicaciones), los responsables políticos y reguladores, grandes empresas, startups e inversores de los mercados de África Occidental de habla francesa e inglesa.

Para el año 2025, la Cámara Oficial de Comercio de España en Senegal reafirma su compromiso de fortalecer la visibilidad y las oportunidades comerciales de sus miembros participando activamente en varias ferias clave, como SIAGRO, SENEFOOD y SIM. Esta estrategia tiene como objetivo promover los diversos intereses de nuestros socios en sectores diversos, respondiendo precisamente a sus necesidades específicas y a la demanda del mercado. A tal efecto, se reservará un stand de la Cámara compartido entre nuestros miembros, donde serán visibles sus nombres, logotipos y descripciones de empresas. Esta colaboración también fortalecerá los vínculos entre nuestros socios, fomentando así las oportunidades de asociación y crecimiento mutuo.

Sin embargo, es importante señalar que la participación en estos eventos estará estrechamente condicionada por la demanda expresada por nuestros miembros y la disponibilidad de los stands.

SENHABITAT : Le Salon International de l'Habitat, du Logement et de la Construction est un évènement qui couvre toutes les branches de l'habitat, de la construction et de la décoration intérieure au Sénégal et en Afrique de l'Ouest, et met l'accent sur la production locale des matériaux de construction et les nouvelles technologies.

SIAGRO : Le Salon International des Industries et Techniques Agroalimentaires est le principal événement du secteur en Afrique de l'Ouest, où professionnels, investisseurs et prestataires se rassemblent pour dynamiser la croissance économique, l'emploi et la sécurité alimentaire, tout en encourageant la coopération régionale.

SIERA : Le Salon International des Énergies Renouvelables et de l'Environnement en Afrique est un lieu d'échange, où les acteurs du secteur se rencontrent pour présenter les dernières avancées technologiques et encourager le développement durable.

SIM : Le Salon International des Mines du Sénégal est un événement minier majeur de la région, qui attire des entreprises et des investisseurs internationaux intéressés par le potentiel minier de la région.

SISDAK : Le Salon International de la Santé et du Matériel médical de Dakar réunit les professionnels de la santé du Sénégal, des pays de l'Observatoire du Commerce International (OCI) et du monde entier, dans les domaines du matériel médical, de l'industrie pharmaceutique, des laboratoires et de la santé publique.

West AFRICACOM : c'est le principal événement des télécommunications et de technologie dans la région, réunissant les acteurs les plus influents des industries TMT (Technologie-Média-Télécommunication), les décideurs politiques et les régulateurs, les grandes entreprises, les startups et les investisseurs des marchés ouest-africains francophones et anglophones.

Pour l'année 2025, la Chambre Officielle de Commerce d'Espagne au Sénégal réaffirme son engagement à renforcer la visibilité et les opportunités commerciales de ses membres en participant activement à plusieurs foires clés, telles que SIAGRO, SENEFOOD et SIM. Cette démarche stratégique vise à promouvoir les intérêts variés de nos membres dans des secteurs diversifiés, tout en répondant précisément à leurs besoins spécifiques et à la demande du marché. À cet effet, un stand de la Chambre sera réservé et partagé entre nos membres, où leurs noms, logos et descriptifs d'entreprises seront visibles. Cette collaboration consolidera également les liens entre nos membres, favorisant ainsi les opportunités de partenariat et de croissance mutuelle.

Toutefois, il convient de préciser que la participation à ces événements dépendra étroitement de la demande exprimée par nos membres et de la disponibilité des stands.



AGRICULTURA ANÁLISIS SECTORIAL

AGRICULTURE ANALYSE SECTORIELLE

El sector agrícola en Senegal es uno de los ejes principales de la economía nacional, generando más del 15% del Producto Interior Bruto y alrededor de un 20% de empleo para la población.

Actualmente, el 95% de los 4 millones de tierras cultivadas en Senegal son de secano, con una superficie importante dedicada al cacahuete equivalente a 2 millones de Tm. Sin embargo, los cultivos de regadío representan un mayor interés económico debido a su rentabilidad.

Senegal cuenta con tres principales zonas de cultivo de regadío ubicadas en el norte, el sur y el centro del país. En las zonas norteñas de Ribera de Rio y Lago Guiers, se cultivan cereales y vegetales como maíz, cebollas, patatas, boniatos y calabazas; en grandes fincas de regadío perteneciendo a productores y propietarios de origen francés, inglés e hindú.

Le secteur agricole sénégalais est l'un des principaux axes de l'économie nationale, générant plus de 15 % du Produit Intérieur Brut et environ 20 % de l'emploi au sein de la population.

Actuellement, 95% des 4 millions de terres cultivées au Sénégal sont des cultures pluviales, avec une surface importante consacrée à l'arachide équivalente à 2 millions de tonnes. Cependant, les cultures irriguées présentent un plus grand intérêt économique en raison de leur rentabilité.

Le Sénégal compte trois principales zones de cultures irriguées situées au nord, au sud et au centre du pays. Dans les zones septentrionales des Rives du Fleuve Sénégal et du Lac de Guiers, les céréales et les légumes tels que le maïs, les oignons, les pommes de terre, les patates douces et les citrouilles sont cultivés dans de grandes exploitations irriguées appartenant à des producteurs et des propriétaires d'origines française, anglaise et indienne.



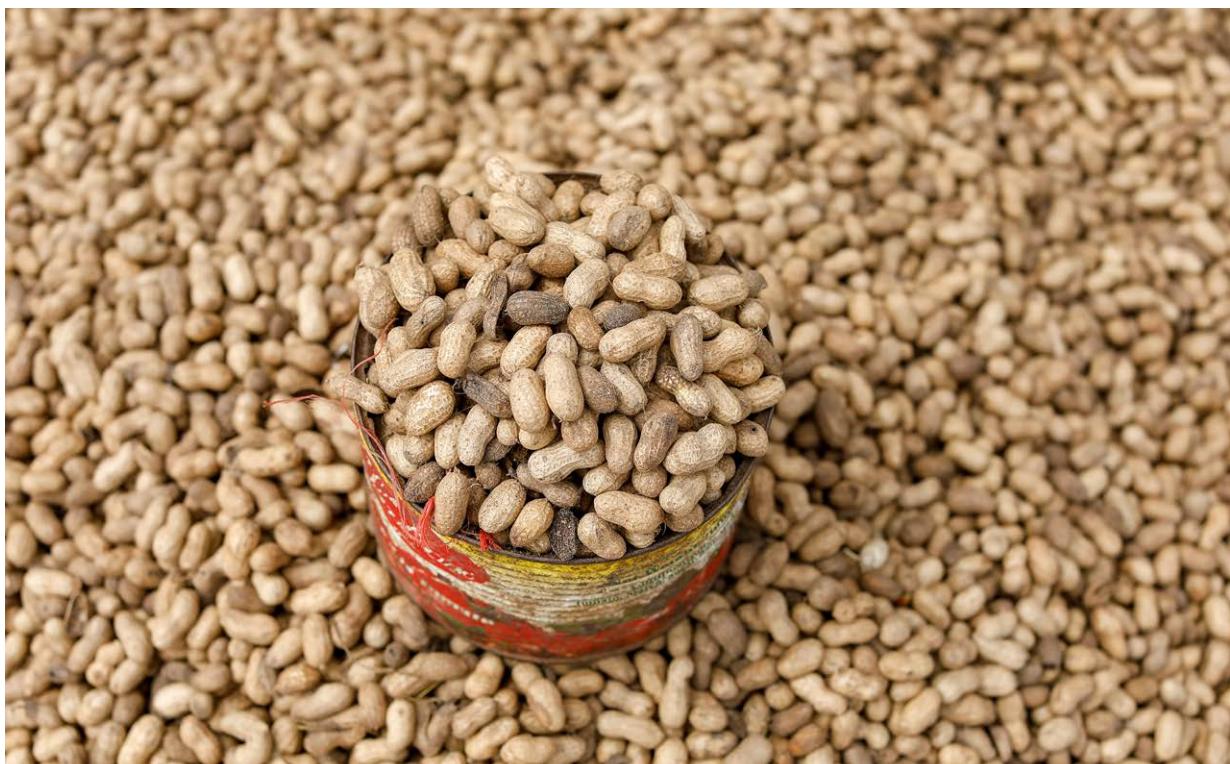
El sur, a pesar de su gran potencial agrícola por su geografía, es la zona menos desarrollada en cultivos de regadío, principalmente por su distancia al puerto de Dakar, principal salida para la exportación. En el centro, se encuentran las fincas agrícolas de regadío construidas en los últimos 20-30 años, predominadas por empresas españolas. Los principales cultivos de esta región son mango, melón, sandía, cebolla, calabaza y maíz dulce.

La estructura del mercado interno senegalés es altamente dependiente de importaciones exteriores entre agosto y diciembre. Por ello, presenta oportunidades de ampliación de los ciclos de cultivo y de mejora de los sistemas de conservación para minimizar las altas importaciones externas (300,000 Tm de cebollas, 200,000 Tm de patatas y 80,000 Tm de zanahorias).

En cuanto al volumen de exportaciones, Senegal exporta en gran cantidad hacia Europa, especialmente a España, con énfasis en melones, sandías, cebollas y maíz. En la campaña de exportación de 2024, se superaron los 2.000 contenedores Reefer 40" desde Dakar a puertos españoles como Valencia, Cartagena o Sevilla.

Esta actividad exportadora tiene un gran potencial económico para ambos países. Para España, complementa la producción nacional y reduce las distancias de importación desde Sudamérica. Para Senegal, impulsa su economía y promueve la creación de empleo, reduciendo así la emigración.

AUTOR ARTÍCULO: GREENGROCER
Andrés Martínez



Le sud, malgré un potentiel agricole important dû à sa géographie, est la zone la moins développée en termes de cultures irriguées, principalement en raison de son éloignement du port de Dakar, qui constitue le principal canal d'exportation. Dans le centre, on trouve des domaines agricoles irrigués construits au cours des 20 à 30 dernières années, principalement par des entreprises espagnoles. Les principales cultures de cette région sont la mangue, le melon, la pastèque, l'oignon, le potiron et le maïs doux.

La structure du marché intérieur sénégalais dépend fortement des importations extérieures entre août et décembre. Il est donc possible d'allonger les cycles de culture et d'améliorer les systèmes de conservation afin de minimiser les importations extérieures élevées (300 000 tonnes d'oignons, 200 000 tonnes de pommes de terre et 80 000 tonnes de carottes).

En termes de volume d'exportation, le Sénégal exporte en grande quantité vers l'Europe, en particulier vers l'Espagne, avec un accent sur le melon, la pastèque, l'oignon et le maïs. Lors de la campagne d'exportation 2024, plus de 2 000 conteneurs Reefer 40" ont été exportés de Dakar vers des ports espagnols tels que Valence, Carthagène et Séville.

Cette activité d'exportation a un grand potentiel économique pour les deux pays. Pour l'Espagne, elle complète la production nationale et réduit les distances d'importation depuis l'Amérique du Sud. Pour le Sénégal, elle stimule son économie et favorise la création d'emplois, tout en réduisant l'émigration.



PESCA ANÁLISIS SECTORIAL

PÊCHE ANALYSE SECTORIELLE

La pesca ocupa un lugar central en Senegal, profundamente integrada en su economía y su cultura gracias a sus ricos recursos marinos, que garantizan el sustento local.

I. Pesca artesanal e industrial

La pesca es un sector clave para la economía y la alimentación de Senegal. Con 718 km de costa repleta de peces, proporciona el 70% de las proteínas animales de la población. La zona marítima de Senegal es rica en biodiversidad, con recursos pelágicos de aguas profundas, costeros y demersales. Los pelágicos costeros, como la sardina, dominan los desembarques y el consumo local, representando el 60% de este último. Sin embargo, estas especies están sobreexplotadas, lo que supone un riesgo para la seguridad alimentaria a pesar de su importancia para las exportaciones y la industria de la harina y aceite de pescado.

La pêche occupe une place centrale au Sénégal, intégrée profondément dans son économie et sa culture grâce à ses riches ressources marines qui garantissent les moyens de subsistance locaux.

I. La Pêche artisanale et industrielle

La pêche est un secteur clé pour l'économie et l'alimentation au Sénégal. Avec 718 km de côtes poissonneuses, elle fournit 70% des protéines animales de la population. La zone maritime sénégalaise est riche en biodiversité, comprenant des ressources pélagiques hauturières, côtières, démersales côtières et profondes. Les pélagiques côtières, telles que les sardinelles, dominent les débarquements et la consommation locale, représentant 60% de celle-ci. Cependant, ces espèces sont surexploitées, posant un risque pour la sécurité alimentaire malgré leur importance pour les exportations et l'industrie de la farine et de l'huile de poisson.



El 6 de mayo de 2024, el **Ministerio de Pesca** publicó la lista de buques autorizados a faenar: 132 arrastreros industriales nacionales y 19 extranjeros. En esa fecha, la pesca artesanal representaba el 80% de los desembarques, con 17.449 piraguas.

II. Perspectivas para 2025 y los años posteriores

Durante las elecciones presidenciales de marzo de 2024, la **Coalición Nacional para la Pesca Sostenible (CONAPED)** promovió una declaración para la pesca sostenible e inclusiva vigente hasta 2030, firmada por las autoridades y destinada a garantizar una gestión transparente y sostenible de los recursos pesqueros.

Los compromisos incluyen:

- La congelación de la concesión de nuevas licencias de pesca industrial para poblaciones sobreexplotadas.
- Auditarse la flota industrial y la flota de piraguas, y publicar después la lista de buques.
- Reforzar el seguimiento, el control y la vigilancia de la pesca artesanal e industrial, y luchar contra la pesca ilegal, no declarada y no reglamentada (INDNR).

En conclusión, la pesca en Senegal, fundamental para la economía y la cultura local, refleja perspectivas prometedoras con el nuevo gobierno, que probablemente reforzará aún más este sector para el desarrollo nacional.

AUTOR ARTÍCULO: SENEVISA
Babacar Gueye



Le 6 mai 2024, le **Ministère des Pêches** a publié la liste des navires autorisés à pêcher : 132 chalutiers industriels nationaux et 19 étrangers. À cette date, la pêche artisanale, représentant 80% des débarquements, comptait 17 449 pirogues.

II. Perspectives d'évolution pour 2025 et les années futures

Pendant les élections présidentielles de mars 2024, la **Coalition Nationale pour une Pêche Durable (CONAPED)** a promu une charte pour une pêche durable et inclusive d'ici 2030, signée par les autorités et visant à assurer une gestion transparente et durable des ressources halieutiques.

Les engagements incluent :

- Geler l'octroi de nouvelles licences de pêche industrielle pour les stocks surexploités.
- Auditier la flotte industrielle et le parc de pirogues, puis publier la liste des navires.
- Renforcer le suivi, le contrôle et la surveillance de la pêche artisanale et industrielle, et lutter contre la pêche illicite, non déclarée et non réglementée (INN).

En conclusion, la pêche au Sénégal, fondamentale à l'économie et à la culture, présente des perspectives prometteuses avec le nouveau gouvernement, susceptible de renforcer davantage ce secteur pour le développement national.



© Fotos: Javier Acebal

TURISMO ANÁLISIS SECTORIAL

TOURISME ANALYSE SECTORIELLE

El turismo es considerado uno de los sectores de crecimiento estratégicos en Senegal. Aporta a su economía casi 1.000 millones de dólares y representa el 7% de su PIB. Sector transversal y generador de divisas y empleo (unos 150.000 empleos directos). No obstante, estas cifras están lejos de los objetivos de 3 millones de visitantes anuales que se fijó la antigua administración en el marco de su **Plan Senegal Emergente “PSE”**. Las razones son muchas y variadas; falta de promoción exterior, insuficiente inversión en la conservación y mejora de los principales lugares turísticos, poca competitividad, mala gestión y en definitiva ausencia total de una estrategia clara y coherente de desarrollo turístico a medio/largo plazo.

A pesar de ello se han llevado a cabo progresos interesantes, como la campaña “Taamu Senegal” lanzada durante la pandemia con el objeto de estimular la demanda interna. Esta iniciativa, bastante exitosa, permitió una diversificación de productos más acorde al mercado local ampliando así la temporada turística tradicional más allá de octubre a abril.

Le tourisme est considéré comme l'un des secteurs de croissance stratégiques du Sénégal. Il contribue à l'économie du pays à hauteur de près d'un milliard de dollars et représente 7 % du PIB. C'est un secteur transversal qui génère des devises et des emplois (environ 150 000 emplois directs). Cependant, ces chiffres sont loin des objectifs de 3 millions de visiteurs par an fixés par l'ancienne administration dans le cadre de son **Plan Sé-négal Emergent (PSE)**. Les raisons sont nombreuses et variées : manque de promotion à l'étranger, insuffisance des investissements dans la conservation et l'amélioration des principaux sites touristiques, manque de compétitivité, mauvaise gestion, et enfin, absence totale d'une stratégie claire et cohérente de développement du tourisme à moyen/long terme.

Malgré cela, des progrès intéressants ont été réalisés, comme la campagne “Taamu Sénégal” lancée pendant la pandémie pour stimuler la demande intérieure. Cette initiative, qui a rencontré un franc succès, a permis une diversification des produits plus adaptée au marché local,





También las importantes inversiones aeroportuarias, el aeropuerto internacional Blaise Diagne, en Dakar que pretende convertirse en el gran hub de África del Oeste, y los aeropuertos domésticos como el de St Louis o Cap Skiring, favoreciendo la llegada de vuelos internacionales a las zonas interiores del país.

Los visitantes españoles representamos hoy en día el tercer mercado emisor en Senegal. La excelente conectividad aérea, con vuelos diarios de la compañía Iberia y frecuencias adicionales desde Barcelona o Las Palmas gracias a Binter o Vueling permiten presentar una oferta turística amplia y variada del destino Senegal en España. Oferta complementada en su vertiente más vacacional por tour operadores españoles a través de vuelos chárter durante el verano.

Así mismo numerosas empresas españolas o de propiedad española operan en y desde Senegal, agencias de viajes, DMC, empresas de transporte y por supuesto hoteles, hasta una decena de receptivos son de capital español, el más importante, por tamaño, es el hotel RIU Baobab cuya apertura en 2022 trajo a Senegal el concepto del "todo incluido" y de su mano nuevos mercados como el portugués o el británico.

España tiene ahora una oportunidad única de posicionar su industria en un destino de enorme potencial, no solo gracias a sus 500 kilómetros de costas, sino también a su riqueza y diversidad tanto cultural, patrimonial y paisajística. Nos avala nuestra experiencia y nuestro saber hacer.

prolongeant ainsi la saison touristique traditionnelle d'octobre à avril.

D'importants investissements aéroportuaires ont également été réalisés notamment l'aéroport international Blaise Diagne de Dakar, qui aspire à devenir le principal hub de l'Afrique de l'Ouest. Les aéroports domestiques comme ceux de Saint-Louis ou de Cap Skiring en ont aussi bénéficié, facilitant ainsi l'arrivée de vols internationaux dans les régions intérieures du pays.

Les visiteurs espagnols représentent actuellement le troisième marché émetteur au Sénégal. L'excellente connectivité aérienne, avec des vols quotidiens de la compagnie Iberia et des fréquences supplémentaires depuis Barcelone ou Las Palmas grâce à Binter ou Vueling, permet de proposer une offre touristique large et variée de la destination Sénégal en Espagne. Cette offre est complétée par des tours opérateurs espagnols à travers des vols charters pendant l'été, pour répondre à la demande durant les vacances.

De nombreuses entreprises espagnoles ou à capitaux espagnols opèrent au Sénégal, notamment des agences de voyages, des DMC, des sociétés de transport et bien sûr des hôtels. Jusqu'à dix hôtels réceptifs sont détenus par des capitaux espagnols, le plus important en termes de taille étant l'hôtel RIU Baobab, dont l'ouverture en 2022 a introduit au Sénégal le concept du "tout compris", ouvrant ainsi de nouveaux marchés comme ceux du Portugal et du Royaume-Uni.

L'Espagne a aujourd'hui une occasion unique de positionner son industrie dans une destination au potentiel énorme, non seulement grâce à ses 500 kilomètres de côtes, mais aussi à sa richesse et à sa diversité en termes de culture, de patrimoine et de paysage. Notre expérience et notre savoir-faire sont nos atouts.

AUTOR ARTÍCULO: CAPTOURS
Rafael Rodríguez

CAP TOURS
Senegal RENTAL





FINANZAS ANÁLISIS SECTORIAL

FINANCES ANALYSE SECTORIELLE



El sector bancario senegalés incorporó en 2023 una nueva institución, el **Banco Argelino de Senegal (ABS)**, elevando a 28 el número de bancos, de los cuales 23 son filiales, 5 sucursales y 4 instituciones financieras, representando un total de 32 entidades. Se observa, desde marzo de 2023, un aumento de los principales agregados, en particular un incremento en los créditos pendientes y una mejora en la calidad de la cartera.

Entre junio de 2022 y diciembre de 2023, el **Banco Central de los Estados de África Occidental (BCEAO)** aumentó sus principales tipos de interés en 150 puntos básicos, influenciado por la crisis ruso-ucraniana y las tensiones inflacionarias. Esto ha llevado a un aumento de las tasas en las subastas de títulos públicos en la **Unión Monetaria de África Occidental (UMOA)**.

A principios de 2024, la masa monetaria disminuyó en 39.6 mil millones, alcanzando 9417 mil millones a finales de febrero de 2024 debido a la disminución de la circulación fiduciaria y de los depósitos transferibles, a pesar de un aumento en otros depósitos. Anualmente, la liquidez económica aumentó un 4.2%.

Le secteur bancaire sénégalais en 2023 accueille une nouvelle institution, l'**Algerian Bank of Senegal (ABS)**, portant à 28 le nombre de banques, dont 23 filiales, 5 succursales, et 4 établissements financiers, totalisant 32 entités. On observe une hausse des principaux agrégats, notamment une progression des encours de crédits et une amélioration de la qualité du portefeuille depuis mars 2023.

Entre juin 2022 et décembre 2023, la **Banque Centrale des États d'Afrique de l'Ouest (BCEAO)** a augmenté ses principaux taux directeurs de 150 points de base, influencée par la crise Russo-Ukrainienne et les tensions inflationnistes. Cela a entraîné une hausse des taux lors des adjudications de titres publics dans l'**Union Monétaire Ouest Africaine (UMOA)**.

Au début de 2024, la masse monétaire a diminué de 39,6 milliards, atteignant 9417 milliards à fin février 2024, en raison de la baisse de la circulation fiduciaire et des dépôts transférables, malgré une hausse des autres dépôts. Annuellement, la liquidité économique a augmenté de 4,2%.



Los créditos sobre la economía aumentaron en 91 mil millones mensualmente, alcanzando 6396 mil millones a finales de febrero de 2024. En un año, los créditos internos de las instituciones de depósito crecieron en 1014,2 mil millones o un 11,6%.

Dinámicas y tendencias clave:

- **Tasa de bancarización:** Alrededor del 20% de la población adulta tiene una cuenta bancaria, una cifra en aumento gracias a los servicios financieros móviles.
- **Microfinanzas:** Con 600 instituciones que atienden a más de 3 millones de clientes, es un sector muy activo.
- **Pagos móviles:** Más del 30% de la población utiliza estos servicios.
- **Crédito al sector privado:** Representa aproximadamente el 30% del PIB, indicando un potencial de crecimiento.

Finalmente, en cuanto a las previsiones para 2025, se basan en puntos tales como: el crecimiento de las fintech y las microfinanzas; el aumento de la tasa de bancarización; el incremento del crédito para el sector privado; el fortalecimiento de la regulación para el uso de nuevas tecnologías financieras; y la mejora del clima de negocios que beneficia la atracción de inversiones extranjeras directas.

La presencia notable de actores españoles clave en el sector financiero senegalés refuerza los lazos económicos y financieros entre España y Senegal. De hecho, Banco Santander tiene un impacto significativo como accionista de la CBAO gracias a su participación en Attijariwafa Bank, al igual que CaixaBank que ofrece sus servicios en Senegal a través de su sucursal internacional en Marruecos y sus asociaciones con Orabank. Además, el BDK, cuyo accionariado es español, también juega un papel crucial en el panorama financiero senegalés.

Les créances sur l'économie ont augmenté de 91 milliards mensuellement, atteignant 6396 milliards à fin février 2024. Sur un an, les créances intérieures des institutions de dépôts ont crû de 1014,2 milliards ou 11,6%.

Dynamiques et tendances clés:

- **Taux de bancarisation:** Environ 20% de la population adulte a un compte bancaire, un chiffre en hausse grâce aux services financiers mobiles.
- **Microfinance :** Avec 600 institutions touchant plus de 3 millions de clients.
- **Paiements mobiles :** Plus de 30% de la population utilise ces services.
- **Crédit au secteur privé :** Représente environ 30% du PIB, indiquant un potentiel de croissance.

Enfin, concernant les conjectures pour 2025, elles reposent sur des points tels que : la croissance de la fintech et de la microfinance ; la hausse du taux de bancarisation ; l'accroissement du crédit pour le secteur privé ; le renforcement de la réglementation en vue de l'usage de nouvelles technologies financières ; ainsi que l'amélioration du climat d'affaires bénéficiant à l'attraction d'investissements étrangers directs.

La présence notable d'acteurs clés espagnols dans le secteur financier sénégalais renforce les liens économiques et financiers entre l'Espagne et le Sénégal. En effet, Banco Santander a un impact significatif en tant qu'actionnaire de la CBAO grâce à sa participation dans Attijariwafa Bank, tout comme CaixaBank qui offre ses services au Sénégal via sa succursale internationale au Maroc et ses partenariats avec Orabank. En outre, la BDK, dont l'actionnariat est espagnol, joue également un rôle crucial dans le paysage financier sénégalais.

AUTOR ARTÍCULO: BDK
Servicio de comunicación BDK





TRANSPORTE ANÁLISIS SECTORIAL

TRANSPORT ANALYSE SECTORIELLE

El sector del transporte y la logística en Senegal es un mercado dinámico y completo que combina estabilidad y competitividad. Esto se debe, por un lado, a la presencia de los principales armadores mundiales y, por otro lado, a la posición geográfica del país, que le permite ser una estratégica puerta marítima de entrada hacia África Occidental y el golfo de Guinea, que refuerza su atractivo. Ante los desafíos actuales de la industria del transporte marítimo desde la pandemia del COVID-19, así como los diferentes conflictos geopolíticos que han afectado al mundo y a las cadenas de suministro, la industria marítima a nivel internacional se ha enfrentado desde entonces a una transformación estructural fundamental que redefine los modelos económicos existentes. Senegal ha sabido desempeñar el papel de hub natural para los países de la franja sahelo-sahariana, posicionándose como un actor estratégico abierto al océano Atlántico y, en el ámbito del transporte y la logística, también ha sabido adaptarse a sus restricciones administrativas y operativas.

Le marché du transport et de la logistique au Sénégal est un marché dynamique et complet combinant stabilité et compétitivité, grâce d'une part à la présence des principaux armateurs mondiaux et d'autres part par sa position géographique, qui lui permet d'être une porte d'entrée maritime stratégique vers l'Afrique de l'Ouest et le golfe de Guinée, ce qui renforce son attractivité. Face aux défis actuels de l'industrie du shipping depuis la pandémie du Covid-19 ainsi que les différents conflits géopolitiques qui ont affectés le monde et les chaînes d'approvisionnement, l'industrie maritime à l'échelle internationale est depuis lors confrontée à une transformation structurelle fondamentale qui redéfinit les modèles économiques existants. Le Sénégal a su jouer le rôle de hub naturel pour les pays de la bande sahelo-saharienne, une plateforme stratégique ouverte sur l'océan Atlantique et au niveau du transport et de la logistique, il a également su s'adapter à ses contraintes administratives et opérationnelles.



Como fue el caso de ROMEU en este contexto, se ha adoptado un enfoque basado en la anticipación de las necesidades del mercado a través de iniciativas como la digitalización de los procedimientos administrativos, el teletrabajo para nuestros colaboradores y la expansión geográfica (apertura de oficinas en Senegal, en Costa de Marfil, en Turquía...), para reforzar nuestra red, y así permitir a nuestra clientela diversificar su cadena de suministro. Esta estrategia también nos ha permitido proponer soluciones adaptadas a las necesidades y a las evoluciones del mercado, con el objetivo de anticipar las fluctuaciones de las tarifas de los fletes.

Los desafíos del entorno empresarial en Senegal

En Senegal, existe una clara voluntad de crear sinergias entre las estructuras locales, las empresas senegalesas y aquellas con capitales extranjeros pero de derecho senegalés. El mercado senegalés es un mercado prometedor, competitivo y exigente, y es toda esta complejidad, así como esta rigurosidad, la que favorece el crecimiento positivo de las empresas.

Aunque recientemente el país se ha enfrentado a diversas crisis políticas que han provocado manifestaciones, las cuales ralentizaron el inicio de nuestras actividades entre mediados de 2023 hasta las elecciones en marzo de 2024, el año 2024 marca la entrada oficial de Senegal en el grupo de países productores de petróleo, con el anuncio de la extracción del primer barril en junio de 2024.

Esto promete perspectivas favorables para el próximo año, incluyendo el sector del transporte y la logística, debido a la demanda creciente de servicios relacionados con las plataformas petrolíferas y el transporte marítimo.

AUTOR ARTÍCULO: ROMEU
Hawa Paraiso

R O 
M E U



Comme ce fut le cas pour ROMEU dans ce contexte, d'adopter une approche basée sur l'anticipation des besoins du marché à travers des initiatives telles que la digitalisation des procédures administratives, le télétravail pour nos collaborateurs, l'expansion géographique (ouverture des bureaux au Sénégal, en Côte d'Ivoire, en Turquie...) pour renforcer notre réseau, et ainsi permettre à notre clientèle de diversifier sa chaîne d'approvisionnement. Cette stratégie nous a également permis de proposer des solutions adaptées aux besoins et aux évolutions du marché, en vue d'anticiper les fluctuations des taux de fret.

Les défis du milieu des affaires au Sénégal

Au Sénégal, il existe une volonté manifeste de créer des synergies entre les structures locales, les entreprises sénégalaises et celles à capitaux étrangers mais de droit Sénégalais. Le marché Sénégalais est un marché prometteur, compétitif, exigeant et c'est toute cette complexité ainsi que cette rigueur qui favorisent la croissance positive des entreprises.

Bien qu'ayant été récemment confrontés à différentes crises politiques ayant entraînées des manifestations, qui ont eu pour effet, le ralentissement du démarrage de nos activités entre la mi-2023 jusqu'aux élections en Mars 2024, l'année 2024 marque l'entrée officielle du Sénégal dans le groupe des pays producteurs de pétrole, avec l'annonce de l'extraction du premier baril en juin 2024.

Cela présage de belles perspectives pour l'année à venir, y compris pour le secteur du transport et de la logistique, en raison de la demande accrue des services liés aux plateformes pétrolières et au transport maritime.



HIDROCARBUROS ANÁLISIS SECTORIAL

HYDROCARBURES ANALYSE SECTORIELLE

Senegal, un nuevo actor en la escena energética global

Los recursos de petróleo y gas de Senegal son una parte crucial en la economía del país y su desarrollo futuro. Aunque Senegal aún no figura entre los diez principales productores de petróleo y gas del continente africano, su potencial y continuo desarrollo podrían cambiar esta situación en los próximos años.

Principalmente, Senegal cuenta con seis bloques offshore para la exploración y explotación de petróleo y gas.

A continuación analizaremos algunos de estos bloques:

Bloque offshore St. Louis: Este bloque se encuentra en la plataforma de aguas profundas entre Mauritania y Senegal y en él se está desarrollando actualmente la primera fase del proyecto “Gran Tortue Ahmeyim” (GTA). Dicho proyecto es operado por British Petroleum y se estima que los recursos totales de gas en el campo son alrededor de 15 trillones de pies cúbicos (TCF). Se prevé que el primer barril de gas se obtenga a mediados de Noviembre de 2024.

Le Sénégal, un nouvel acteur sur la scène énergétique mondiale

Les ressources pétrolières et gazières du Sénégal sont un élément crucial de l'économie et du développement futur du pays. Bien que le Sénégal ne figure pas encore parmi les dix premiers producteurs de pétrole et de gaz du continent africain, son potentiel et son développement continu pourraient changer cette situation dans les années à venir.

Le Sénégal dispose principalement de six blocs offshore pour l'exploration et l'exploitation du pétrole et du gaz.

Certains de ces blocs sont présentés ci-dessous :

Bloc offshore de Saint-Louis : ce bloc est situé sur le plateau en eaux profondes entre la Mauritanie et le Sénégal et la première phase du projet “Grand Tortue Ahmeyim” (GTA) y est actuellement en cours de développement. Ce projet est exploité par British Petroleum et les ressources totales en gaz du champ sont estimées à environ 15 trillions de pieds cubes (TCF). Le premier baril de gaz devrait être commercialisé fin 2024 - début 2025.



Bloque Offshore SANGOMAR: Este bloque, descubierto en 2014, se encuentra en la región de Rufisque, a 100 km al sur de Dakar. Se estima que contiene 630 millones de barriles de petróleo y 4 trillones de pies cúbicos de gas (TCF). En él se está desarrollando el proyecto 'Sangomar', el cual acaba de finalizar su primera fase y ya ha comercializado el primer barril de petróleo el pasado mes de junio de 2024 y se espera que el primer barril de gas se comercialice en octubre de 2024.

Bloque offshore CAYAR: Este bloque se ubica en la plataforma de aguas profundas frente a la costa de Senegal. En él se encuentran los campos Yakaar - Teranga. En estos proyectos se estima una reserva total de 20 trillones de pies cúbicos (TCF) de gas.

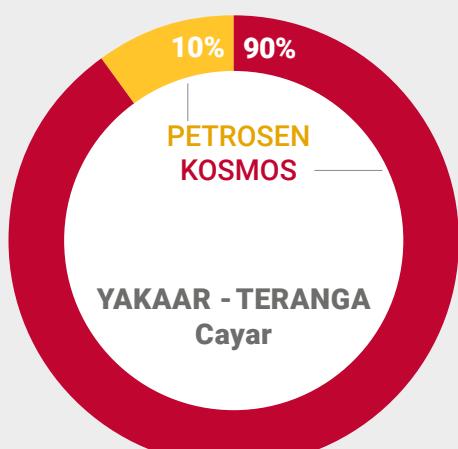
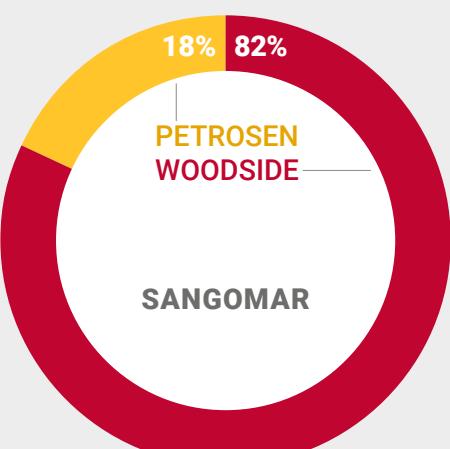
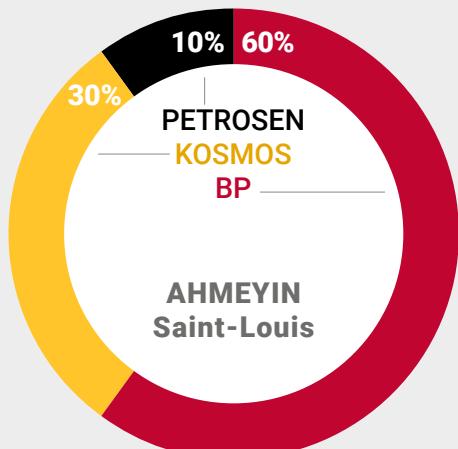
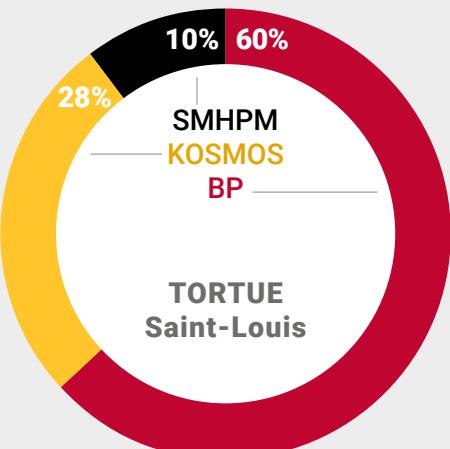
El proyecto Yakaar - Teranga aún se encuentra en fase de exploración, aunque se prevé que su explotación comience en 2026.

Bloc offshore SANGOMAR : ce bloc, découvert en 2014, est situé dans la région de Rufisque, à 100 km au sud de Dakar. Il est estimé à 630 millions de barils de pétrole et 4 trillions de pieds cubes de gaz (TCF). Le projet "Sangomar" qui y est développé vient d'achever sa première phase et a déjà commercialisé le premier baril de pétrole en juin 2024 et le premier baril de gaz devrait être commercialisé en octobre 2024.

Bloc offshore CAYAR : ce bloc est situé sur la plate-forme en eaux profondes au large de la côte sénégalaise. Il comprend les champs de Yakaar et de Teranga. Ces projets ont une réserve totale estimée à 20 trillons de pieds cubes (TCF) de gaz.

Le projet Yakaar - Teranga est encore en phase d'exploration, mais son exploitation devrait commencer en 2026.

CONSORCIOS INVOLUCRADOS EN LA EXPLOTACIÓN DE CADA PROYECTO CONSORTIUMS IMPLIQUÉS DANS L'EXPLOITATION DE CHAQUE PROJET





En resumen, el sector de hidrocarburos, que se estima tendrá una capacidad total de producción de 39 trillones de pies cúbicos (TCF), podría convertir a Senegal en el quinto país de África en cuanto a reservas gasísticas. Según el Fondo Monetario Internacional (FMI), este sector representará aproximadamente el 5% del Producto Interior Bruto (PIB) entre 2025 y 2040. Además, se espera que contribuya con 700.000 millones de FCFA a las arcas del estado, según el Ministerio de Finanzas de Senegal.

Actualmente, Senegal es un país altamente dependiente de las importaciones de petróleo crudo y productos derivados del mismo. El 55% del total de la producción energética se genera a partir del petróleo. Sin embargo, los recientes hallazgos podrían contribuir a avanzar la economía senegalesa en la senda de alcanzar los objetivos del Plan Senegal Emergente (PSE) para 2035.

La industria del petróleo y gas en Senegal no solo representa una fuente adicional de ingresos, sino también una oportunidad para diversificar la economía más allá de los sectores tradicionales como la agricultura y la pesca. Además, atrae inversiones extranjeras y fomenta la transferencia tecnológica. A medida que se desarrollan las infraestructuras necesarias para la explotación de estos recursos, también se mejorará la conectividad y la logística del país.

Sin embargo, no podemos ignorar los desafíos que enfrenta este sector y, por ende, el país;

Los retrasos en la Producción son habituales en la industria y pueden afectar los ingresos esperados y la planificación financiera, por lo que es fundamental gestionar eficientemente los proyectos para evitar demoras significativas.

La volatilidad de los precios del petróleo y gas puede tener un impacto significativo en los ingresos del país, Senegal debe prepararse para escenarios tanto de precios altos como bajos.

Enfin, les blocs de Rufisque profond, AGC et Sénégal Sud sont dans une phase d'exploration précoce, sans date d'exploitation connue.

En résumé, le secteur des hydrocarbures, dont la capacité de production totale est estimée à 39 trillions de pieds cubes (TCF), pourrait faire du Sénégal le cinquième pays d'Afrique en termes de réserves de gaz. Selon le Fonds Monétaire International (FMI), ce secteur représentera environ 5 % du Produit Intérieur Brut (PIB) entre 2025 et 2040. En outre, il devrait contribuer à hauteur de 700 milliards de FCFA aux caisses de l'État, selon le ministère sénégalais des finances.

Le Sénégal est actuellement très dépendant des importations de pétrole brut et de produits pétroliers. Cinquante-cinq pour cent de la production totale d'énergie provient du pétrole. Cependant, les récentes découvertes pourraient contribuer à faire progresser l'économie sénégalaise sur la voie de la réalisation des objectifs du Plan Sénégal Émergent (PSE) à l'horizon 2035.

L'industrie pétrolière et gazière au Sénégal représente non seulement une source de revenus supplémentaire, mais aussi une opportunité de diversifier l'économie au-delà des secteurs traditionnels tels que l'agriculture et la pêche. Elle attire également les investissements étrangers et encourage les transferts de technologie. Le développement des infrastructures nécessaires à l'exploitation de ces ressources permettra également d'améliorer la connectivité et la logistique du pays.

Cependant, nous ne pouvons pas ignorer les défis auxquels ce secteur est confronté et, par extension, le pays.

Les retards de production sont fréquents dans l'industrie et peuvent affecter les revenus attendus et la planification financière, il est donc essentiel de gérer les projets efficacement pour éviter des retards importants.

La volatilité des prix du pétrole et du gaz peut avoir un impact significatif sur les revenus du pays, le Sénégal doit se préparer à des scénarios de prix élevés et bas.

Il existe un risque que les attentes concernant les revenus et les bénéfices du secteur soient trop élevées, ce qui pourrait générer une pression politique en faveur de dépenses élevées, qui ne seraient pas viables à long terme.

Si les projets de conversion du gaz en électricité offrent des avantages en termes d'énergie plus propre et plus abordable, ils présentent également le risque d'être enfermés dans des contrats gaziers à long terme qui pourraient affecter la viabilité budgétaire.

La gestion environnementale de l'exploitation et de la production d'hydrocarbures est cruciale ; les impacts négatifs sur l'environnement naturel et les communautés locales doivent être minimisés.

Existe el riesgo de que las expectativas sobre los ingresos y beneficios del sector sean demasiado altas, esto podría generar presión política para un alto nivel de gasto, lo que no sería sostenible a largo plazo.

Aunque los proyectos gas-to-power ofrecen ventajas en términos de energía más limpia y accesible, también existe el riesgo de quedar atrapado en contratos de gas a largo plazo que podrían afectar la sostenibilidad fiscal.

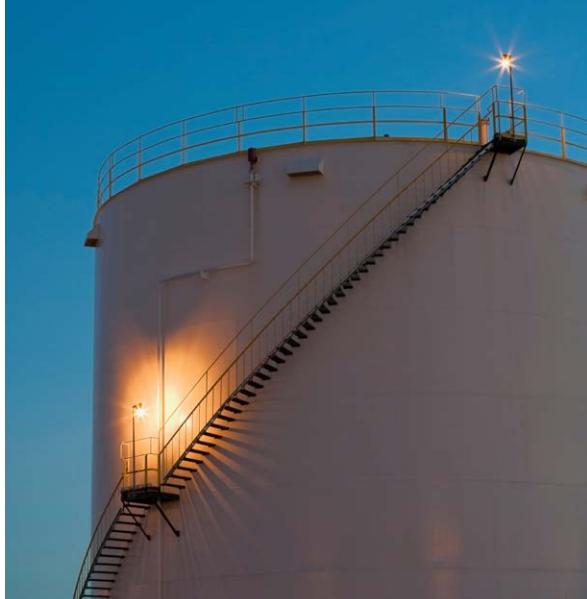
La gestión ambiental en la explotación y producción de hidrocarburos es crucial, se deben minimizar los impactos negativos en el entorno natural y las comunidades locales.

Las comunidades cercanas a los proyectos petroleros y gasíferos deben estar involucradas y recibir beneficios tangibles., la consulta y el diálogo son esenciales para evitar conflictos y promover la aceptación social.

A pesar del potencial del petróleo y el gas, Senegal debe seguir invirtiendo en fuentes de energía renovable, la diversificación energética garantiza la resiliencia y la sostenibilidad del sector.

Por último, Senegal debe garantizar una sólida gobernanza y transparencia en la gestión de los ingresos y contratos, esto ayudará a prevenir la corrupción en el sector.

En definitiva, abordar estratégicamente estos desafíos permitirá a Senegal aprovechar al máximo los beneficios del sector del petróleo y gas mientras garantiza un desarrollo sostenible y responsable. El equilibrio entre crecimiento económico y preservación ambiental es fundamental para el futuro del país.



Les communautés vivant à proximité des projets pétroliers et gaziers doivent être impliquées et bénéficier d'avantages tangibles ; la consultation et le dialogue sont essentiels pour éviter les conflits et promouvoir l'acceptation sociale.

Malgré le potentiel du pétrole et du gaz, le Sénégal doit continuer à investir dans les sources d'énergie renouvelables ; la diversification énergétique garantit la résilience et la durabilité du secteur.

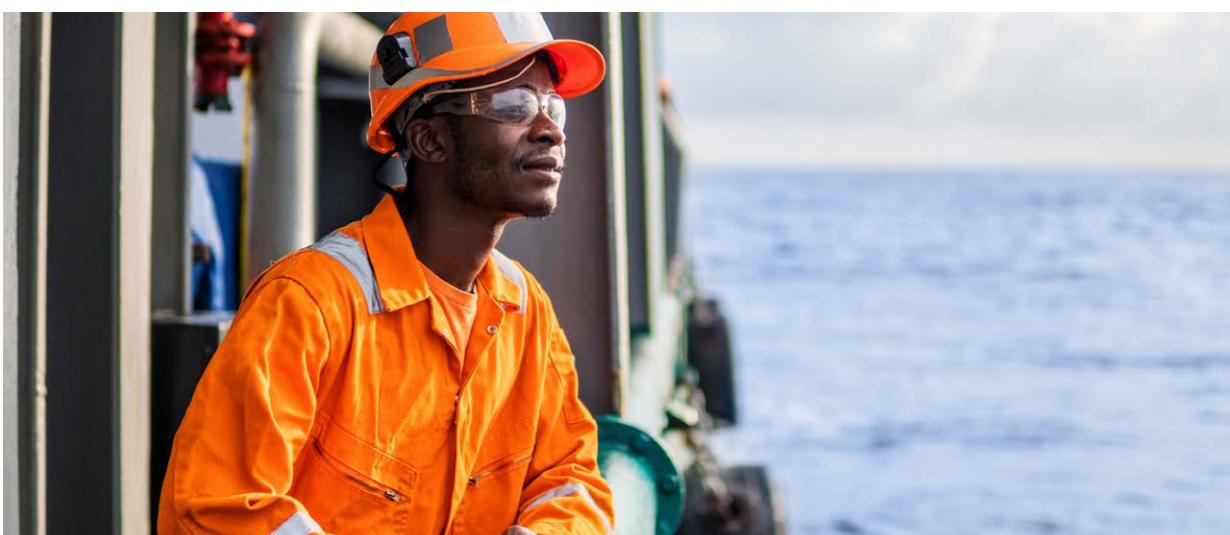
Enfin, le Sénégal doit assurer une gouvernance solide et la transparence dans la gestion des revenus et des contrats, ce qui contribuera à prévenir la corruption dans le secteur.

En fin de compte, en relevant stratégiquement ces défis, le Sénégal pourra maximiser les avantages du secteur pétrolier et gazier tout en assurant un développement durable et responsable. L'équilibre entre la croissance économique et la préservation de l'environnement est essentiel pour l'avenir du pays.

AUTOR ARTÍCULO: SUPERMARITIME
Enrique Agudo



SUPERMARITIME GROUP





MINERÍA ANÁLISIS SECTORIAL

INDUSTRIE MINIÈRE

ANALYSE SECTORIELLE

Perspectivas del sector minero en Senegal: Una gran oportunidad para el país

Senegal cuenta con una economía diversificada, con un sector primario que representa el 17% del PIB y un sector industrial desarrollado que aporta el 25% del PIB. El sector extractivo representó un 4,5% del PIB de Senegal en 2022, siendo un motor clave para las exportaciones, que alcanzaron el 32,2% en comparación con el 30,6% del año anterior. Dentro del sector extractivo, la minería es la más relevante para la economía del país, contribuyendo con el 6,34% de los ingresos (93% del total sector extractivo del país), lo que ayuda a reducir el déficit de su balanza comercial.

Más allá de estas cifras, el sector minero tiene un impacto positivo, multiplicador y a largo plazo en la estructura económica del país. Su capacidad para potenciar la creación de infraestructuras exportadoras, generar empleo cualificado y estable, y contribuir al desarrollo de las comunidades locales es notable. Además, incorpora los más avanzados estándares europeos en minería sostenible y cuidado del medio ambiente.

Perspectives du secteur minier au Sénégal : une grande opportunité pour le pays

Le Sénégal a une économie diversifiée, avec un secteur primaire représentant 17% du PIB et un secteur industriel développé contribuant à 25% du PIB. Le secteur extractif représentait 4,5 % du PIB du Sénégal en 2022, étant un moteur essentiel des exportations, qui ont atteint 32,2 % contre 30,6 % l'année précédente. Au sein du secteur extractif, l'exploitation minière est la plus pertinente pour l'économie du pays, contribuant à 6,34% des revenus (93% du secteur extractif total du pays), ce qui favorise la réduction du déficit de la balance commerciale.

Au-delà de ces chiffres, le secteur minier a un impact positif, multiplicateur et à long terme sur la structure économique du pays. En effet, sa capacité à stimuler la création d'infrastructures d'exportation, à générer des emplois qualifiés et stables, à contribuer au développement des communautés locales se révèle remarquable. En outre, il intègre les standards européens les plus avancés en matière d'exploitation minière durable et de protection de l'environnement.



Por ello, las perspectivas del sector minero en Senegal son prometedoras. La minería es un sector diversificado, que se espera continúe creciendo y contribuyendo al desarrollo económico y social del país. Los actores involucrados facilitan el desarrollo óptimo del sector mediante diversas colaboraciones, incluyendo la promoción de un entorno regulatorio estable y ético para las empresas exportadoras. Esto fomenta sus inversiones, la actividad exportadora del país y el consecuente aumento en las reservas de divisas.

Asimismo, es fundamental su apoyo a la infraestructura logística del país, como puertos y redes de transporte, y la mejora de la competitividad no solo de los minerales senegaleses en sus mercados de exportación, sino también la de otros productos y sectores. Otro elemento clave es el fomento de la colaboración con empresas locales y el intercambio de conocimientos en actividades como exploración, sondeo y mantenimiento.

Por último, pero no menos importante, destaca la valiosa contribución de las empresas del sector en el cuidado y restauración del medio ambiente, su responsabilidad social corporativa y su compromiso con las comunidades en las que operan.

AUTOR ARTÍCULO: TOLSA
François Cherpion



Les perspectives du secteur minier au Sénégal sont donc prometteuses. L'exploitation minière est un secteur diversifié qui devrait continuer à croître et à contribuer au développement économique et social du pays. Les parties prenantes facilitent le développement optimal du secteur par le biais de divers partenariats, y compris la promotion d'un environnement réglementaire stable et éthique pour les entreprises exportatrices. Cette approche encourage leurs investissements, l'activité d'exportation du pays et l'augmentation des réserves de change qui en découlent.

Il apparaît également comme essentiel, de soutenir d'une part les infrastructures logistiques du pays, telles que les ports et les réseaux de transport ; et d'autre part d'améliorer la compétitivité non seulement des minéraux sénégalais sur ses marchés d'exportation mais aussi d'autres produits et secteurs. Un autre élément clé est la promotion de la collaboration avec les entreprises locales et l'échange de savoir-faire dans des activités telles que l'exploration, le forage et la maintenance.

Enfin, le rapport souligne la précieuse contribution des entreprises du secteur à la protection et à la restauration de l'environnement, leur responsabilité sociale et leur engagement envers les communautés au sein desquelles elles opèrent.





© Fotos: Javier Acebal

ENERGÍAS RENOVABLES ANÁLISIS SECTORIAL

ÉNERGIES RENOUVELABLES ANALYSE SECTORIELLE

El mercado de energías renovables en Senegal ha experimentado un crecimiento significativo en los últimos años, impulsado por la necesidad de diversificar las fuentes de energía, reducir la dependencia de los combustibles fósiles importados y fomentar el desarrollo sostenible.

Aprovechando el potencial del país para la energía solar gracias a su alta irradiación solar, el gobierno ha implementado políticas ambiciosas para aumentar la cuota de renovables en su matriz energética. Actualmente, este tipo de energías representa aproximadamente el 30% de la capacidad eléctrica en Senegal, enfocándose en el solar y la eólica.

El impacto del uso de renovables en Senegal es multifacético. Económicamente, ha generado empleo y fomentado el desarrollo de habilidades técnicas en la población. Socialmente, disponer de una energía más limpia y fiable ha mejorado la calidad de vida en zonas rurales, facilitando el acceso a servicios básicos como la educación y la atención médica.

Le marché des énergies renouvelables au Sénégal a connu une croissance significative ces dernières années, poussé par la nécessité de diversifier les sources d'énergie, de réduire la dépendance à l'égard des combustibles fossiles importés et de favoriser le développement durable.

Tirant parti du potentiel du pays en matière d'énergie solaire grâce à son rayonnement solaire élevé, le gouvernement a mis en œuvre des politiques ambitieuses pour augmenter la part des énergies renouvelables dans son portefeuille énergétique. Actuellement, les énergies renouvelables représentent environ 30 % de la capacité électrique du Sénégal, avec un accent sur l'énergie solaire et éolienne.

L'impact de l'utilisation des énergies renouvelables au Sénégal est multiple. Sur le plan économique, elle a généré des emplois et favorisé le développement de compétences techniques au sein de la population. Sur le plan social, l'approvisionnement en énergie à la fois plus propre et fiable a amélioré la qualité de vie en



A pesar de estos avances, el sector presenta desafíos significativos, como la necesidad de infraestructuras adecuada para la integración de renovables en la red eléctrica, la atracción de inversiones y la creación de un marco regulador sólido. Es crucial aumentar la capacidad local en términos de conocimientos técnicos y mantenimiento de las instalaciones usadas. No obstante, la tendencia apunta hacia una mayor penetración de estas energías, impulsada por ventajosos costes tecnológicos y beneficios socioeconómicos y ambientales.

En el marco de los **Objetivos de Desarrollo Sostenible** y el progreso industrial en la subregión, Salvi abrirá próximamente un centro de producción en Kaolack, Senegal. Esta planta, la segunda del continente, será un punto clave de suministro para los mercados africanos. Servirá para fabricar soluciones de iluminación tanto solares como conectadas a la red, además de ensamblar baterías de litio y paneles solares.

La inversión en el sector energético fortalece la economía y demuestra un compromiso con la creación de infraestructuras en un continente en crecimiento. De cara al desarrollo sostenible del país, las energías renovables representan un elemento clave para garantizar su futura seguridad y soberanía energética.

AUTOR ARTÍCULO: SALVI
Ramón Nicolau



milieu rural, facilitant l'accès à des services de base tels que l'éducation et les soins de santé.

Malgré ces avancées, le secteur présente des défis importants, tels que la nécessité de disposer d'infrastructures adéquates facilitant l'intégration des énergies renouvelables au réseau électrique, le besoin de mobilisation des investissements et la mise en place d'un cadre réglementaire solide. Il apparaît comme essentiel d'accroître les compétences locales en termes de savoir-faire technique et de maintenance des installations utilisées. Toutefois, la tendance actuelle se traduit par une pénétration accrue de ces énergies, motivée par des coûts technologiques avantageux et des bénéfices socio-économiques et environnementaux.

Dans le cadre des **Objectifs de Développement Durable** et du progrès industriel dans la sous-région, Salvi ouvrira prochainement un site de production à Kaolack, au Sénégal. Cette usine, la deuxième du continent, sera un point d'approvisionnement clé pour les marchés africains. Elle sera utilisée pour fabriquer des solutions d'éclairage aussi bien solaires que connectées au réseau, ainsi que pour assembler des batteries au lithium et des panneaux solaires.

Les investissements dans le secteur de l'énergie renforcent l'économie et témoignent de la volonté de construire des infrastructures sur un continent en pleine croissance. Les énergies renouvelables représentent un facteur déterminant pour le développement durable du pays et permettent d'assurer sa future sécurité et souveraineté énergétiques.





© Fotos: Javier Acebal

SALUD ANÁLISIS SECTORIAL

SANTÉ ANALYSE SECTORIELLE

Entre 2012 y 2023, el sector de la salud y los servicios sociales mejoró significativamente, gracias al compromiso de las administraciones públicas para garantizar la equidad y la accesibilidad de la atención médica, así como el desarrollo de infraestructuras y el aumento de la financiación. Desde 2013, las personas más desfavorecidas pueden beneficiarse de la Cobertura Sanitaria Universal (CMU), lo que explica el aumento de la tasa de cobertura sanitaria nacional del 20,12% en 2013 al 53,2% en 2023.

El sistema sanitario de Senegal ha demostrado una resistencia excepcional frente a grandes retos sanitarios como el VIH, los brotes de Ebola y la pandemia de Covid-19. Aprovechando este impulso, en 2019 el gobierno senegalés lanzó el **Plan Nacional de Salud y Desarrollo Social (PNDSS 2019-2028)**, aumentando el presupuesto del MSAS de 95 mil millones de francos CFA en 2011 a 272 mil millones de francos CFA en 2023.

Entre 2012 et 2023 le secteur de la santé et de l'action sociale a connu une amélioration notable, grâce à l'engagement des autorités publiques à assurer l'équité et l'accès aux soins, ainsi qu'au développement des infrastructures et à l'augmentation du financement. Depuis 2013, les personnes les plus démunies peuvent bénéficier de la Couverture Maladie Universelle (CMU), ce qui explique l'augmentation du taux national de couverture maladie qui est passé de 20,12 % en 2013 à 53,2 % en 2023.

Le système de santé sénégalais a démontré une résilience exceptionnelle face aux défis sanitaires majeurs tels que le VIH, les pandémies d'Ebola et du Covid-19, auxquels a été confronté le pays. Sur cette lancée, le gouvernement sénégalais a démarré en 2019 le **Plan National de Développement Sanitaire et Social (PNDSS 2019-2028)** faisant passer le budget du MSAS de 95 milliards FCFA en 2011 à 272 milliards en 2023.



La introducción de tecnología digital como la telemedicina y el Expediente Único Compartido de Pacientes (DPUP por sus siglas en francés) a través del **Plan Estratégico de Salud Digital** (PSSD 2018-2023 por sus siglas en francés) representa una de las principales reformas en el sector de la salud.

El Estado también ha puesto en marcha una estrategia nacional de financiación del sector para reforzar los recursos humanos e impulsar la renovación y construcción de hospitales.

De hecho, tras los hospitales de Kaffrine, Kédougou, Touba y Sédiou, se construirán nuevas instalaciones equipadas con tecnología punta. Entre ellas, el futuro hospital nacional de nivel 4 de Saint-Louis (400 camas), un hospital de nivel 3 y un gran hospital oftalmológico y centro de oncología pediátrica en Mbour. En Dakar, está previsto un Centro Hospitalario Universitario (CHU), un centro nacional de oncología en Diamniadio, la reconstrucción del hospital Aristide Le Dantec a nivel 4, y los hospitales de Youssou Mbargane Diop y Roi Baudouin.

Además, se han llevado a cabo operaciones médicas pioneras, como trasplantes de riñón en Dakar y cirugía endovascular en Touba, que dan fe de la competencia y excelencia de los profesionales sanitarios senegaleses y de su ambición por situarse entre los mejores de la región dentro de unos años.

L'introduction de la technologie digitale comme la Télémédecine ou encore le Dossier Patient Unique Partagé (DPUP) via le **Plan Stratégique Santé Digitale (PSSD 2018-2023)** représente l'une des réformes majeures du secteur de la santé.

L'État a également mis en place une stratégie nationale pour financer le secteur, afin de renforcer les ressources humaines et rénover et construire des établissements hospitaliers.

En effet, après les hôpitaux de Kaffrine, Kédougou, Touba et Sédiou, de nouveaux établissements dotés de technologies de pointe verront le jour. Parmi eux le futur hôpital national de Saint-Louis (400 lits) de niveau 4, un hôpital de niveau 3 ainsi qu'un grand hôpital ophtalmologique et un centre d'oncopédiatrie à Mbour. A Dakar, il est prévu un Centre Hospitalier Universitaire (CHU), un centre national d'oncologie à Diamniadio, la reconstruction de l'hôpital Aristide Le Dantec en niveau 4 ainsi que des hôpitaux Youssou Mbargane Diop et Roi Baudouin.

À cela s'ajoutent des interventions médicales inédites, comme des transplantations rénales à Dakar et une chirurgie endovasculaire à Touba, témoignant de la compétence et de l'excellence des professionnels de santé du Sénégal et de leur ambition de faire partie des plus performants de la région d'ici quelques années.

AUTOR ARTÍCULO: ACJ
Sara Rebollo



MARCO JURÍDICO EMPRESARIAL EN SENEGAL

Senegal ha desarrollado un marco legal sólido y dinámico para la creación y operación de empresas, diseñado para fomentar la inversión, proteger los derechos de los inversores y asegurar un entorno empresarial equitativo y competitivo. Este marco legal se ve reforzado por la adhesión de Senegal a la **Organización para la Armonización en África del Derecho de los Negocios (OHADA)**. Fundada el 17 de octubre de 1993 en Port Louis, Mauricio, la OHADA es una organización intergubernamental que busca armonizar el derecho comercial entre sus 17 países miembros, promoviendo un entorno legal seguro y predecible que facilita el comercio y la inversión.

Como miembro fundador de la OHADA, Senegal ha logrado implementar un marco jurídico armonizado que facilita la creación y gestión de empresas. Las leyes uniformes de la OHADA, que prevalecen sobre las leyes nacionales en caso de conflicto, han proporcionado a los inversores una mayor certeza jurídica y han mejorado la competitividad de Senegal como destino de inversión. La implementación de los Actos Uniformes en Senegal ha simplificado numerosos procedimientos empresariales, reduciendo los tiempos y costos asociados con la creación de empresas. Además, ha fortalecido la protección legal para los inversores, contribuyendo al crecimiento económico y al desarrollo del sector privado. A pesar de algunos desafíos, las reformas continuas y el enfoque en la digitalización de procesos sugieren un futuro prometedor para el desarrollo empresarial en la región.

Además, Senegal participa activamente en varias organizaciones internacionales clave: la **Organización de las Naciones Unidas (ONU)**, que promueve la paz y el desarrollo global; la **Unión Africana (UA)**, que fomenta la unidad y el progreso en África; la **Organización Internacional de la Francofonía (OIF)**, que apoya la cooperación entre países francófonos; la **Comunidad Económica de Estados de África Occidental (CEDEAO)**, que impulsa la integración económica de África Occidental; la **Zona de Libre Comercio Africano (ZLECAF)**, que afecta a 1.200 millones de habitantes; y la **Unión Económica y Monetaria de África Occidental (UEMOA)**, que coordina políticas económicas y monetarias entre sus miembros. Participar de estos organismos no solo fortalece la economía nacional, sino que también posiciona a Senegal como un actor clave en la economía regional.

Desde la Cámara de Comercio de España en Senegal hemos preparado un breve glosario con las formas jurídicas para emprender en el país, así como un listado de conceptos importantes para nuevos emprendedores.

CADRE JURIDIQUE DES ENTREPRISES SÉNÉGALAISES

Le Sénégal a développé un cadre légal solide et dynamique pour la création et l'exploitation des entreprises, conçu pour encourager l'investissement, protéger les droits des investisseurs et assurer un environnement entrepreneurial équitable et compétitif. Ce cadre légal est renforcé par l'adhésion du Sénégal à l'**Organisation pour l'Harmonisation en Afrique du Droit des Affaires (OHADA)**. Fondée le 17 octobre 1993 à Port-Louis, Maurice, l'OHADA est une organisation intergouvernementale visant à harmoniser le droit commercial parmi ses 17 pays membres, promouvant un environnement légal sûr et prévisible qui facilite le commerce et l'investissement.

En tant que membre fondateur de l'OHADA, le Sénégal a réussi à mettre en place un cadre juridique harmonisé facilitant la création et la gestion des entreprises. Les lois uniformes de l'OHADA, qui prévalent sur les lois nationales en cas de conflit, ont offert aux investisseurs une plus grande sécurité juridique et ont amélioré la compétitivité du Sénégal en tant que destination d'investissement. L'implémentation des Actes Uniformes au Sénégal a simplifié de nombreux procédures d'entreprise, réduisant le temps et les coûts associés à la création d'entreprises. De plus, elle a renforcé la protection légale pour les investisseurs, contribuant à la croissance économique et au développement du secteur privé. Malgré certains défis, les réformes continues et l'accent mis sur la digitalisation des processus suggèrent un avenir prometteur pour le développement entrepreneurial dans la région.

En outre, le Sénégal participe activement à plusieurs organisations internationales clés : l'**Organisation des Nations Unies (ONU)**, qui promeut la paix et le développement mondial; l'**Union Africaine (UA)**, qui encourage l'unité et le progrès en Afrique; l'**Organisation Internationale de la Francophonie (OIF)**, qui soutient la coopération entre les pays francophones; la **Communauté Économique des États de l'Afrique de l'Ouest (CEDEAO)**, qui stimule l'intégration économique de l'Afrique de l'Ouest; la **Zone de Libre-Échange Continental Africaine (ZLECAF)**, qui affecte 1,2 milliard d'habitants; et l'**Union Économique et Monétaire Ouest Africaine (UEMOA)**, qui coordonne les politiques économiques et monétaires entre ses membres. Participer à ces organismes renforce non seulement l'économie nationale mais positionne également le Sénégal comme un acteur clé dans l'économie régionale.

Depuis la Chambre Officielle de Commerce d'Espagne au Sénégal, nous avons préparé un bref glossaire des formes juridiques pour entreprendre dans le pays, ainsi qu'une liste de concepts importants pour les nouveaux entrepreneurs.

TABLA COMPARATIVA PARA ESCOGER LA FORMA JURÍDICA

| Forma jurídica | Entreprise Individuelle | S.A.R.L | S.A. | G.I.E |
|--------------------------------------|--|---|---|---|
| Nº mínimo de socios | 1 | 1 | 1 | 2 |
| Capital mínimo | 0 | 100.000 FCFA | 10.000.000 FCFA (1) | 0 |
| Credibilidad | Baja | Alta | Muy alta | Baja |
| Responsabilidad de los socios | Ilimitada | Limitada a la aportación del capital social | Limitada a la aportación del capital social | Ilimitada y solidaria (a menos que se acuerde lo contrario con terceros) |
| Elegibilidad para CI o EFE | Sí | Sí | Sí | Sí |
| Audidores de cuentas | No | Sin obligación (2) | Obligatorio | No |
| Director | Autónomo | Gerente nominado por los socios | Director general, o Administrador General | Presidente |
| Impuesto de beneficios | Contribution Globale Unique hasta 50 millones de FCFA para prestación de servicios; y los comercios de mercancía, IS bajo opción | Impuesto a las sociedades (IS) 30% del beneficio neto | Impuesto a las sociedades (IS) 30% del beneficio neto | Impuesto a las sociedades (IS) al GIE o Impuesto sobre la Renta (IR) para los miembros, bajo opción |
| Impuesto Mínimo de tarifa fija (IMF) | 0 | 0,5% de la facturación con un mínimo de 500.000 FCFA y un máximo de 25.000.000 FCFA | 0,5% de la facturación con un mínimo de 500.000 FCFA y un máximo de 25.000.000 FCFA | 0 |

1) Liberación de $\frac{1}{4}$ al momento de la constitución y del saldo en los próximos 3 años.

2) Menos si el capital supera los 10.000.000 FCFA o el volumen de negocios supera los 250 millones de FCFA, o la plantilla permanente supera las 50 personas.

TABLA DE VENTAJAS – INCONVENIENTES

| Estatuto jurídico | Ventajas | Inconvenientes |
|--------------------|--|---|
| Empresa individual | <ul style="list-style-type: none"> - Ningún capital mínimo exigido para el inicio - Formalidades de constitución rápidas y simplificadas - Costo de constitución bastante bajo - Régimen fiscal con tarifas planas y muy flexible. | <ul style="list-style-type: none"> - Responsabilidad ilimitada del empresario. En caso de quiebra, el patrimonio del empresario está comprometido - Baja credibilidad frente a los socios: bancos, proveedores, clientes... - Acceso difícil al crédito. |
| S.A.R.L | <ul style="list-style-type: none"> - Capital mínimo exigido durante la constitución bajo - Responsabilidad limitada: los socios solo son responsables hasta el monto de sus aportaciones - Control del acceso de nuevos socios al capital - Continuidad en caso de fallecimiento de un socio o del gerente (si no está estipulado en los estatutos). | <ul style="list-style-type: none"> - Obligación de pasar por un notario para los actos constitutivos (estatutos, declaración de conformidad...) - Cesión de las participaciones sociales sujetas a ciertas reglas. |
| S.A. | <ul style="list-style-type: none"> - Muy creíble ante terceros - Gran capacidad de movilización de fondos (acceso al ahorro público) - Riesgo limitado a las aportaciones - Posibilidad de liberar solo una cuarta parte del capital - Libre cesión de las acciones. | <ul style="list-style-type: none"> - Capital social mínimo bastante elevado - Costos de constitución altos - Administración pesada (consejo de administración, comisarios de cuentas...) para las nuevas sociedades. |
| G.I.E | <ul style="list-style-type: none"> - Puede ser creado sin capital inicial - Formalidades de constitución flexibles - Flexibilidad en la organización y funcionamiento - Objetivo exclusivo de facilitar o desarrollar la actividad económica de los miembros. | <ul style="list-style-type: none"> - Baja credibilidad frente a terceros, especialmente ante los bancos - Responsabilidad solidaria de los miembros por las deudas del GIE. |



TABLEAU COMPARATIF POUR LE CHOIX DE LA FORME JURIDIQUE

| Statut Juridique | Entreprise Individuelle | S.A.R.L | S.A. | G.I.E |
|-------------------------------------|---|---|---|---|
| Associés Minimum | 1 | 1 | 1 | 2 |
| Capital Minimum de Démarrage | 0 | 100.000 FCFA | 10.000.000 FCFA (1) | 0 |
| Crédibilité auprès des Tiers | Très Faible | Importante | Très importante | Faible |
| Responsabilité des Associés | Illimitée (élargie aux biens personnels de l'entrepreneur) | Limitée aux apports | Limitée aux apports | Illimitée et solidaire (sauf convention contraire avec les tiers) |
| Éligibilité au CI ou EFE | OUI | OUI | OUI | OUI |
| Commissaires aux Comptes | Sans | Pas obligatoire (2) | Obligatoire | Sans |
| Direction | Entrepreneur | Gérant (associé ou non) nommé par les associés | Directeur général, ou Administrateur Général | Président |
| Imposition des Bénéfices | Contribution Globale Unique jusqu'à 50 millions de FCFA pour les services et les commerces de marchandises, IS sur option | Impôt sur les sociétés (IS) 30% du bénéfice net | Impôt sur les sociétés (IS) 30% du bénéfice net | Impôt sur les sociétés (IS) pour le GIE ou Impôt sur le Revenu (IR) pour les membres sur option |
| L'impôt Minimum Forfaitaire | 0 | IMF : C'est le minimum dû si le résultat est déficitaire, 0,5% du chiffre d'affaires avec un minimum de 500.000 et un maximum de 25.000.000 | 0,5% du chiffre d'affaires avec un minimum de 500.000 et un maximum de 25.000.000 | 0 |

1) Libération du 1/4 à la constitution et du solde dans les 3 ans.

2) Si le capital dépasse 10.000.000 FCFA ou le chiffre d'affaires dépasse 250 millions de FCFA, ou l'effectif permanent dépasse 50 personnes.

TABLEAU AVANTAGES – INCONVENIENTS

| Statut Juridique | Avantages | Inconvénients |
|--------------------------------|---|---|
| Entreprise Individuelle | <ul style="list-style-type: none"> - Aucun capital minimum exigé pour le démarrage - Formalités de constitution rapides et simplifiées - Coût de constitution assez faible - Régime fiscal forfaitaire, incitatif et très souple. | <ul style="list-style-type: none"> - Responsabilité illimitée de l'entrepreneur. En cas de faillite, le patrimoine de l'entrepreneur est engagé - Faible crédibilité vis-à-vis des partenaires : banques, fournisseurs, clients... - Accès difficile au crédit |
| S.A.R.L | <ul style="list-style-type: none"> - Capital minimum exigé lors de la constitution faible - Responsabilité limitée : les associés ne sont responsables qu'à concurrence de leurs apports - Contrôle de l'accès de nouveaux associés au capital - Continuité en cas de décès d'un associé ou du gérant (si non stipulé dans les statuts) | <ul style="list-style-type: none"> - Obligation de passer par un notaire pour les actes constitutifs (statuts, déclaration de conformité...) - Cession des parts sociales soumise à certaines règles |
| S.A. | <ul style="list-style-type: none"> - Très crédible auprès des tiers - Grande capacité de mobilisation des fonds (accès à l'épargne publique) - Risque limité aux apports - Possibilité de libérer seulement le quart du capital - Cession libre des actions | <ul style="list-style-type: none"> - Capital social minimum assez élevé - Frais de constitution élevés - Administration lourde (conseil d'administration, commissaires aux comptes...) pour les nouvelles sociétés |
| G.I.E | <ul style="list-style-type: none"> - Peut être créé sans capital de départ - Formalités de constitution souples - Flexibilité dans l'organisation et le fonctionnement - But exclusif de faciliter ou développer l'activité économique des membres | <ul style="list-style-type: none"> - Faible crédibilité vis-à-vis des tiers, surtout des banques - Responsabilité solidaire des membres pour les dettes du GIE |

AUTOR ARTÍCULO: GRIOT
Javier Acebal



OTRAS FORMAS JURÍDICAS

Existen otros tipos de sociedades, menos conocidos, pero previstos por el Acto Uniforme sobre Sociedades Comerciales y los GIE de la OHADA y por el Código de Obligaciones Civiles y Comerciales (COCC) de Senegal.

La Sociedad en Nombre Colectivo (SNC):

Es una sociedad en la que los socios tienen responsabilidad ilimitada y solidaria. Los socios, a diferencia de los socios de las sociedades de capital, tienen la calidad de comerciantes. El alto nivel de riesgo explica que este tipo de sociedad sea prácticamente inexistente.

La Sociedad en Comandita Simple (SCS):

Es una nueva forma de sociedad prevista por el AUSCG. En una SCS, coexisten dos categorías de socios: los "socios comanditados" responsables de manera ilimitada y solidaria de las deudas sociales, y los "socios comanditarios" responsables de la deuda social hasta el límite de sus aportaciones.

La Sociedad Civil:

Este tipo de sociedad, previsto por el COCC, puede constituir una forma jurídica para todas las actividades que no son comerciales, como las sociedades civiles profesionales (SCP) para las profesiones liberales o las sociedades civiles inmobiliarias (SCI) para las actividades inmobiliarias no comerciales.

La Sociedad por Acciones Simplificadas (SAS):

Es una sociedad establecida por uno o más socios cuyos estatutos prevén libremente la organización y funcionamiento de la sociedad. Los socios de la SAS solo son responsables de las deudas sociales hasta el monto de sus aportes, y sus derechos están representados por acciones, y el monto del capital está fijado por los estatutos.

La Sociedad Cooperativa (Simplificada o con Consejo de Administración):

Es una forma de sociedad prevista por el AUSCG cuya tenencia del registro (RS - COOP) está confiada al Ministerio encargado de la Agricultura.

Las inscripciones secundarias para las sociedades existentes y cuyas sedes sociales están establecidas en el extranjero:

Posibilidad de abrir una Sucursal, por un período de dos años renovable, con autorización del Ministerio de Comercio.

Las inscripciones secundarias para las sociedades existentes:

Posibilidad de abrir una Oficina de representación o un Despacho de enlace.

AUTRES FORMES JURIDIQUES

Il existe d'autres types de sociétés, moins connus, mais prévus par l'Acte Uniforme sur les Sociétés Commerciales et les GIE de l'OHADA et par le Code des Obligations Civiles et Commerciales (COCC) du Sénégal.

La Société en Nom Collectif (SNC) :

C'est une société dans laquelle les associés ont une responsabilité indéfinie et solidaire. Les associés, contrairement aux associés des sociétés de capitaux, ont la qualité de commerçant. Le niveau de risque très élevé explique que ce type de société soit quasiment inexistante.

La Société en Commandite Simple (SCS) :

C'est une nouvelle forme de société prévue par l'Acte Uniforme relatif au Droit des Sociétés Commerciales et du Groupement d'Intérêt Economique (AUSCGIE). Dans une SCS, cohabitent deux catégories d'associés : les « associés commandités » indéfiniment et solidairement responsables des dettes sociales, les « associés commanditaires » responsables de la dette sociale dans les limites de leurs apports.

La Société Civile :

Ce type de société, prévu par le COCC, peut constituer une forme juridique pour toutes les activités qui ne sont pas commerciales comme les Sociétés Civiles Professionnelles (SCP) pour les professions libérales ou les Sociétés Civiles Immobilières (SCI) pour les activités immobilières non commerciales.

La Société par Actions Simplifiées (SAS) :

C'est une société instituée par un ou plusieurs associés et dont les statuts prévoient librement l'organisation et le fonctionnement. Les associés de la SAS ne sont responsables des dettes sociales qu'à concurrence de leurs apports, et leurs droits sont représentés par des actions, et le montant du capital est fixé par les statuts.

La Société Coopérative (Simplifiée ou avec Conseil d'Administration) :

C'est une forme de société prévue par l'AUSCGIE dont la tenue du registre (RS - COOP) est confié au Ministère en charge de l'Agriculture.

Les immatriculations secondaires pour les sociétés existantes et dont les sièges sociaux sont établis à l'étranger :

Possibilité d'ouvrir une Succursale, pendant une durée de deux ans renouvelable, sur autorisation du Ministère du Commerce.

Les immatriculations secondaires pour les sociétés existantes :

Possibilité d'ouvrir un Bureau de représentation ou un Bureau de liaison.



Tabla de conceptos relevantes

Tableau des concepts pertinents

| | | |
|---|--|--|
| Acte Uniforme Relatif au Droit des Sociétés Commerciales et du Groupement d'Intérêt Économique (AUSCG) | Este acto regula la creación, funcionamiento y disolución de sociedades comerciales y GIE en los estados miembros de la OHADA. | Ce texte régule la création, le fonctionnement et la dissolution des sociétés commerciales et des GIE dans les États membres de l'OHADA. |
| Acte Uniforme sur le Droit Commercial Général (AUDCG) | Regula aspectos generales del derecho comercial, incluyendo contratos comerciales, actividades comerciales y obligaciones de los comerciantes. | Il régule les aspects généraux du droit commercial, incluant les contrats commerciaux, les activités commerciales et les obligations des commerçants. |
| Code de Commerce du Sénégal | Proporciona las normas generales sobre actividades comerciales y los derechos y responsabilidades de los comerciantes. | Il fournit les normes générales sur les activités commerciales et les droits et responsabilités des commerçants. |
| Code des Investissements du Sénégal | Ofrece incentivos fiscales y garantías para atraer inversión extranjera y local, definiendo derechos y obligaciones de los inversores. | Il offre des incitations fiscales et des garanties pour attirer les investissements étrangers et locaux, en définissant les droits et obligations des investisseurs. |
| Statuts de l'Entreprise | Documento fundamental que establece detalles sobre la estructura de la empresa, objetivos, capital social y reglas internas. | Document fondamental qui établit des détails sur la structure de l'entreprise, les objectifs, le capital social et les règles internes. |
| Numéro d'Identification Nationale des Entreprises et Associations (NINEA) | Número de identificación fiscal necesario para todas las empresas operando en Senegal. | Numéro d'identification fiscale nécessaire pour toutes les entreprises opérant au Sénégal. |
| Déclaration d'Établissement | Formulario requerido para registrar la empresa en la Inspección Regional de Trabajo y la oficina de seguridad social. | Formulaire requis pour enregistrer l'entreprise à l'Inspection Régionale du Travail et au bureau de la sécurité sociale. |
| Certificat de Conformité | Certificado que asegura que la empresa cumple con todas las regulaciones legales y administrativas. | Certificat qui assure que l'entreprise respecte toutes les réglementations légales et administratives. |
| Registre de Commerce et du Crédit Mobilier (RCCM) | Registro donde se inscriben todas las empresas para obtener su número de registro comercial. | Registre où toutes les entreprises sont inscrites pour obtenir leur numéro de registre du commerce. |
| Attestation de Non-Condamnation | Certifica que los miembros de la administración de la empresa no tienen antecedentes penales. | Document certifiant que les membres de l'administration de l'entreprise n'ont pas d'antécédents pénaux. |
| Certificat de Dépôt de Capital | Comprobante del depósito del capital social en una cuenta bancaria a nombre de la empresa. | Preuve du dépôt du capital social dans un compte bancaire au nom de l'entreprise. |
| Permis d'Exploitation | Licencia comercial necesaria dependiendo del tipo de negocio que se va a operar. | Licence commerciale nécessaire selon le type d'activité qui sera exercée. |
| Caisse de Sécurité Sociale (CSS) | Institución encargada de la seguridad social de los trabajadores. | Caisse de Sécurité Sociale |
| IPRES | Fondo de pensiones para los trabajadores en Senegal | Institution de Prévoyance Retraite du Sénégal |
| TVA | Impuesto sobre el Valor Añadido | Taxe sur la Valeur Ajoutée |
| Taxe Professionnelle Unique (TPU) | Impuesto específico para pequeñas y medianas empresas en Senegal que combina varios impuestos | Impôt spécifique pour les petites et moyennes entreprises au Sénégal qui combine plusieurs taxes |
| CET | Contribución Económica Territorial | Contribution Économique Territoriale |
| CFPB | Contribución Fija a Cargo de los Empleadores | Contribution Forfaitaire à la Charge des Employeurs |
| Contribution Globale Unique (CGU) | Impuesto simplificado aplicable a microempresas y pequeños comercios | Impôt simplifié applicable aux microentreprises et aux petits commerces |
| Bordereau de retenue à la source (BRS) | Documento que indica una retención realizada sobre cualquier remuneración, después de una prestación de servicio, recibida por una persona física (que no pertenece a una profesión liberal) o sobre un alquiler pagado en mano a un arrendador. | Document qui indique une retenue effectuée sur toute rémunération, après une prestation de service, reçue par une personne physique (ne relevant pas de profession libérale) ou sur un loyer versé en main propre à un bailleur. |
| IRVM | Impuesto sobre el Rendimiento de Valores Mobiliarios | Impôt sur le Revenu des Valeurs Mobilières |
| IS / IMF | Impuesto a las Sociedades / Impuesto Mínimo Fijo | Impôt sur les Sociétés / Impôt Minimum Forfaitaire |
| FISC | Autoridad fiscal en Senegal | Direction Générale des Impôts et des Domaines |

DIRECCIONES DE INTERÉS

INFORMATIONS PRATIQUES

APIX

APIX Senegal es una agencia gubernamental dedicada a promover inversiones extranjeras y gestionar grandes proyectos de desarrollo e infraestructura en el país.

L'APIX Sénégal est une agence gouvernementale dédiée à la promotion des investissements étrangers et à la gestion de grands projets de développement et d'infrastructures dans le pays.

| | | |
|------------|--------------|---|
| Dirección | Adresse | 52 – 54 Rue Mohamed V, BP 430 CP 18524, Dakar |
| Teléfono | Téléphone | (+221) 33 849 05 55 |
| Email | Adresse mail | infos@apix.sn |
| Página web | Site web | investinsenegal.sn |

Embajada de España en Senegal

Ambassade d'Espagne au Sénégal

| | | |
|------------|--------------|--|
| Dirección | Adresse | 18-20, Av Nelson Mandela, BP: 2091, Dakar |
| Teléfono | Téléphone | +221 33 889 65 80 |
| Email | Adresse mail | emb.dakar@maec.es |
| Página web | Site web | www.exteriores.gob.es/Embajadas/Dakar/es/Paginas/inicio.aspx |

Consulado General

Consulat Général

| | | |
|------------|--------------|--|
| Dirección | Adresse | Corniche Ouest, Fann Mermoz Villa 17-BP 25908. Dakar |
| Teléfono | Téléphone | +221 33 869 07 07 Emergencia Consular / Urgence Consulaire : +221 77 569 28 89 |
| Email | Adresse mail | cog.dakar@maec.es |
| Página web | Site web | www.exteriores.gob.es/Consulados/dakar/es/Paginas/inicio.aspx |

Oficina Económica y Comercial de la Embajada de España en Senegal

Bureau Économique et Commercial de l'Ambassade d'Espagne au Sénégal

| | | |
|------------|--------------|-----------------------------------|
| Dirección | Adresse | 3-5, Av. Carde, B.P.: 4146. Dakar |
| Teléfono | Téléphone | +221 33 889 23 60 |
| Email | Adresse mail | dakar@comercio.mineco.es |
| Página web | Site web | senegal.oficinascomerciales.es |

Consejería de Trabajo, Migraciones y Seguridad Social

Bureau de Travail, des Migrations et de Sécurité Social

| | | |
|------------|--------------|--|
| Dirección | Adresse | 45, Bv. de la République. Inm. Sorano 3ème etage, Apto. 4. Dakar |
| Teléfono | Téléphone | +221 33 889 33 70 |
| Email | Adresse mail | senegal@mites.gob.es |
| Página web | Site web | https://www.mites.gob.es/es/mundo/consejerias/senegal/index.htm |

Oficina de la Cooperación Española, AECID

Bureau de la Coopération Espagnole, AECID

| | | |
|------------|--------------|---|
| Dirección | Adresse | 12, Avenue Nelson Mandela x Rue Joseph Gomis; Immeuble Yoro Basse, 1º étage. B.P.50466. Dakar |
| Teléfono | Téléphone | +221 33 849 07 82 |
| Email | Adresse mail | otc.senegal@aecid.es |
| Página web | Site web | www.aecid-senegal.sn |



10 RAZONES PARA INVERTIR EN SENEGAL

10 RAISONS D'INVESTIR AU SÉNÉGAL

La estabilidad política y económica comparada con otros países de la región

Senegal se distingue en África Occidental por su estabilidad política y económica. A diferencia de otros países de la región saheliana, Senegal ha mantenido un modelo democrático estable a largo plazo, lo que proporciona un entorno confiable para los inversores. Esta estabilidad es un factor crucial que reduce los riesgos asociados a la inversión y asegura un marco predecible para el desarrollo de negocios.

Una tasa de crecimiento económico en aumento

El crecimiento económico de Senegal ha sido notable en los últimos años, con tasas de crecimiento que superan el promedio regional. Este dinamismo económico es indicativo de un mercado en expansión y de oportunidades continuas para los inversores en diversos sectores.

Las oportunidades de negocios con la recién explotación de petróleo

El descubrimiento y la explotación reciente de yacimientos de petróleo han abierto un nuevo capítulo para la economía senegalesa. Este sector emergente promete una inyección significativa de capital y la creación de oportunidades en industrias relacionadas, como la construcción, la logística y los servicios.

Una posición geográfica ventajosa

Al nivel geográfico, al ser el país más al oeste del continente africano, Senegal goza de una ubicación estratégica que facilita el acceso a mercados internacionales y regionales. Su extensa costa atlántica no solo proporciona una puerta de entrada a Europa y las Américas, sino que también lo coloca en una posición privilegiada cerca de numerosos países de África Occidental. Su cercanía a naciones costeras como Guinea, o Mauritania y a otras sin litoral como Mali o Burkina, convierte a Senegal en un punto de enlace crucial para el comercio regional.

La stabilité politique et économique en comparaison avec d'autres pays de la région

Le Sénégal se distingue en Afrique de l'Ouest par sa stabilité politique et économique. Contrairement à d'autres pays de la région sahélique, le Sénégal a maintenu un modèle démocratique stable sur le long terme, ce qui constitue un environnement fiable pour les investisseurs. Cette stabilité joue un rôle déterminant dans la réduction des risques liés à l'investissement et dans la mise en place d'un cadre propice au développement des entreprises.

Un taux de croissance économique croissant

La croissance économique du Sénégal a été remarquable ces dernières années, avec des taux de croissance supérieurs à la moyenne régionale. Ce dynamisme économique est le signe d'un marché en expansion et d'opportunités permanentes pour les investisseurs, et ce dans divers secteurs.

Les opportunités commerciales avec la nouvelle exploitation pétrolière

La découverte et l'exploitation récentes de gisements de pétrole ont ouvert un nouveau chapitre pour l'économie sénégalaise. Ce secteur émergent promet une injection importante de capitaux et la création d'opportunités dans des industries connexes telles que la construction, la logistique et les services.

Une position géographique avantageuse

Sur le plan géographique, en tant que pays le plus à l'ouest du continent africain, le Sénégal jouit d'une position stratégique qui facilite l'accès aux marchés internationaux et régionaux. Son vaste littoral atlantique constitue non seulement une porte d'entrée vers l'Europe et les Amériques, mais le place également dans une position privilégiée à proximité de nombreux pays d'Afrique de l'Ouest. Sa proximité avec des pays côtiers comme la Guinée et la Mauritanie et des pays enclavés comme le Mali et le Burkina Faso fait du Sénégal une plaque tournante cruciale pour le commerce régional.

Un deseo de impulsar el desarrollo industrial del país

El gobierno de Senegal ha demostrado un fuerte compromiso con la industrialización del país. A través de políticas y programas de incentivo, se están creando condiciones favorables para la inversión en sectores industriales, fomentando la modernización y el crecimiento de la capacidad productiva.

La necesidad de diversificación del tejido económico

La diversificación económica es una prioridad para Senegal, que depende aún en gran medida de las importaciones desde el extranjero. El país busca reducir su dependencia de sectores tradicionales y promover inversiones en áreas como la tecnología, la manufactura y los servicios. Esta necesidad de diversificación abre una amplia gama de oportunidades para los inversores.

La digitalización de los servicios financieros y bancarios

Senegal está a la vanguardia de la digitalización en África del Oeste, especialmente en el sector financiero. La adopción de nuevas soluciones digitales y la creación de Fintech ha transformado los servicios bancarios, mejorando la inclusión financiera y facilitando transacciones más rápidas y seguras.

Un destino turístico reconocido a nivel mundial

Con sus atractivas playas, rica cultura y sitios históricos, Senegal es un destino turístico en crecimiento. El turismo es un sector clave de la economía senegalesa, y la inversión en infraestructura turística y servicios relacionados constituye más que nunca una oportunidad lucrativa.

Un clima empresarial cosmopolita y abierto a nuevos socios

El ambiente de negocios en Senegal es abierto y cosmopolita, caracterizado por una actitud acogedora hacia los inversores extranjeros. El país ofrece un marco legal favorable y políticas de apoyo que facilitan la creación y operación de nuevas empresas.

Una actividad portuaria importante y de importancia fundamental para la subregión

El puerto de Dakar es uno de los más importantes de África de Oeste, desempeñando un papel crucial en el comercio regional e internacional. La actividad portuaria es un motor económico significativo para el país y representa una oportunidad estratégica para los inversores en sectores como la logística y el transporte.

Une volonté de dynamiser le développement industriel du pays

Le gouvernement du Sénégal a fait preuve d'un profond engagement en ce qui concerne l'industrialisation du pays. Par le biais de politiques et de programmes de soutien, il crée des conditions favorables à l'investissement dans les secteurs industriels, encourageant ainsi la modernisation et la hausse de la capacité de production.

La nécessité de diversifier le tissu économique

La diversification de l'économie est une priorité pour le Sénégal, qui dépend encore fortement des importations en provenance de l'étranger. Le pays cherche à réduire sa dépendance vis-à-vis des secteurs traditionnels et à promouvoir les investissements dans des domaines tels que la technologie, l'industrie manufacturière et les services. Ce besoin de diversification ouvre un large éventail d'opportunités pour les investisseurs.

La digitalisation des services bancaires et financiers

Le Sénégal est à la pointe de la digitalisation en Afrique de l'Ouest, en particulier dans le secteur financier. L'adoption de nouvelles solutions numériques et la création de Fintech ont transformé les services bancaires, améliorant l'inclusion financière tout en favorisant des transactions plus rapides et plus sûres.

Une destination touristique de renommée mondiale

Avec ses plages attrayantes, sa riche culture et ses sites historiques, le Sénégal est une destination touristique en plein essor. Le tourisme est un secteur clé de l'économie sénégalaise, et l'investissement dans les infrastructures touristiques et les services connexes est plus que jamais une opportunité lucrative.

Un climat d'affaires cosmopolite ouvert à de nouveaux partenaires

L'environnement des affaires au Sénégal est un milieu réceptif et cosmopolite, caractérisé par une attitude accueillante à l'égard des investisseurs étrangers. Le pays offre un cadre juridique favorable et des politiques de soutien qui facilitent la création et l'exploitation de nouvelles entreprises.

Une activité portuaire majeure et cruciale pour la sous-région

Le port de Dakar est l'un des plus importants d'Afrique de l'Ouest, jouant un rôle primordial dans le commerce régional et international. L'activité portuaire est un moteur économique important pour le pays et représente une opportunité stratégique pour les investisseurs dans des secteurs tels que la logistique et le transport.





Cámara Oficial de Comercio de España en Senegal
Chambre Officielle de Commerce d'Espagne au Sénégal



ANUARIO ANNUAIRE 2024-2025

CAMACOES.SN

| | | | |
|---|----------------------|----------------------|----------|
| ACJ SAU | Salud | Santé |82 |
| African Invest Tours | Turismo | Tourisme |82 |
| Agullo | Agricultura | Agriculture |84 |
| Alyso | Consultoría | Conseil |84 |
| Amadeus CWA | Transporte aéreo | Transport aérien |85 |
| Amerger Casamance | Pesca | Pêche |85 |
| Banque de Dakar | Banca | Banque |86 |
| Binter Canarias | Transporte aéreo | Transport aérien |86 |
| Boluda Shipping | Transporte logístico | Transport logistique |88 |
| BTrans International | Transporte logístico | Transport logistique |88 |
| Captours | Turismo | Tourisme |90 |
| Corporate Finance Consulting | Consultoría | Conseil |90 |
| Eurona | Tecnología | Technologie |91 |
| Finexco | Consultoría | Conseil |92 |
| ONGD Formación Senegal | ONG | ONG |92 |
| GB Foods Sénégal | Agroalimentario | Agroalimentaire |94 |
| Genius Audit et Conseil | Consultoría | Conseil |94 |
| GLM Tactical | Seguridad | Sécurité |96 |
| Greengrocer Sénégal | Agroalimentario | Agroalimentaire |96 |
| Griot | Comunicación | Communication |97 |
| Grupo Consultor Internacional Gestión y Objetivos | Consultoría | Conseil |97 |
| Horizons Bleus Travel & Expeditions | Turismo | Tourisme |98 |
| Hotel CasaMara | Turismo | Tourisme |98 |
| Iberia | Transporte aéreo | Transport aérien |99 |
| Indra | Tecnología | Technologie |100 |
| Jokoo Consultores de Internacionalización | Consultoría | Conseil |100 |
| Kap Expertise | Consultoría | Conseil |102 |
| Klingele Emballage Sénégal | Industria | Industrie |103 |
| LALIGA | Deportes | Sports |103 |
| Meraki | Comunicación | Communication |104 |
| Navintemar | Comercio | Commerce |104 |
| Número UNO | Comercio | Commerce |106 |
| Orabank Sénégal | Banca | Banque |106 |
| Panafrican Green Energy | Energía | Energie |107 |
| Pozo Amago | Construcción | BTP |107 |
| Produmel Senegal | Agricultura | Agriculture |108 |
| Proexca | Institución pública | Institution publique |110 |
| Quantum Solutions Emerging Markets | Construcción | BTP |110 |
| Raes Senegal | Agroalimentario | Agroalimentaire |111 |
| Régie Immobilière Mugnier | Inmobiliario | Immobilier |111 |
| Romeu | Transporte logístico | Transport logistique |112 |
| Salvi Senegal | Energía | Énergie |114 |
| SCP Houda & Associés | Asistencia legal | Service juridique |114 |
| Supermaritime | Transporte logístico | Transport logistique |115 |
| Senegal Fish Fruit | Pesca | Pêche |115 |
| Senegal Mines | Minas | Mines |118 |
| Senevisa | Pesca | Pêche |119 |
| Seyeu La Grande Royale | Comercio | Commerce |120 |
| SONAC | Seguros | Assurances |120 |
| Société Sénégalaise des Phosphates de Thiès | Minas | Mines |122 |
| Société Touristique de la Pointe Sarène RIU | Turismo | Tourisme |122 |
| Soperka | Pesca | Pêche |123 |
| Tepro Anambe | Agricultura | Agriculture |124 |
| The Bungalow Nursery | Agricultura | Agriculture |126 |
| The Rhino Resort | Turismo | Tourisme |126 |
| TNGS | Deportes | Sports |128 |
| Touba Fruit | Agricultura | Agriculture |128 |
| Transped Barcelona | Transporte logístico | Transport logistique |129 |
| Urbas Outbound Developments | Construcción | BTP |130 |
| Verti Africa | Agricultura | Agriculture |130 |
| Zeltex Sénégal | Construcción | BTP |132 |

| | | |
|-----------------------------|-----------------------------|---|
| Agricultura | Agriculture | Agullo 84 Produmel Senegal 108 Tepro Anambe 124 The Bungalow Nursery 126 Touba Fruit 128 Verti Africa 130 |
| Agroalimentario | Agroalimentaire | GB Foods Sénégal 94 Greengrocer Sénégal 96 Raesa Senegal 111 |
| Asistencia legal | Service juridique | SCP Houda & Associés 114 |
| Banca | Banque | Banque de Dakar 86 Orabank Sénégal 106 |
| Comercio | Commerce | Numero UNO 106 Navintemar 104 Seyeu La Grande Royale 120 |
| Comunicación | Communication | Griot 97 Meraki 104 |
| Construcción | BTP | Pozo Amago 107 Quantum Solutions Emerging Markets 110 Urbas Outbound Developments 130 Zeltex Sénégal 132 |
| Consultoría | Conseil | Alyso 84 Corporate Finance Consulting 90 Finexco 92 Genius Audit Et Conseil 94 Grupo Consultor Internacional Gestión y Objetivos 97 Jokoo 100 Kap Expertise 102 |
| Deportes | Sports | LALIGA 103 TNGS Senegal 128 |
| Energía | Energie | Panafrican Green Energy 107 Salvi Senegal 114 |
| Industria | Industrie | Klingele Emballage Sénégal 103 |
| Institución pública | Institution publique | Proexca 110 |
| Inmobiliario | Immobilier | RIM 111 |
| Minas | Mines | Senegal Mines 118 Société Sénégalaise des Phosphates de Thiès 122 |
| ONG | ONG | ONGD Formación Senegal 92 |
| Pesca | Pêche | Amerger Casamance 85 Senegal Fish Fruit 115 Senevisa 119 Soperka 123 |
| Salud | Santé | ACJ SAU 82 |
| Seguridad | Sécurité | GLM Tactical 96 |
| Seguros | Assurances | SONAC 120 |
| Tecnología | Technologie | Eurona 91 Indra 100 |
| Transporte logístico | Transport logistique | Boluda Shipping 88 BTrans International 88 Romeu 112 Supermaritime 115 Transped 129 Amadeus CWA 85 |
| Transporte aéreo | Transport aérien | Binter Canarias 86 Iberia 99 |
| Turismo | Tourisme | African Invest Tours 82 Captours 90 Horizons Bleus Travel & Expeditions 98 Hotel CasaMara 98 Société Touristique de la Pointe Sarène RIU 122 The Rhino Resort 126 |

Las empresas socias de CAMACOES Senegal por orden alfabético

A continuación, presentamos la lista actual de las empresas miembro de la Cámara Oficial de Comercio de España en Senegal.

La Cámara de Comercio está formada por empresas de todo tipo y tamaño. Al cierre de esta edición del anuario, la Cámara cuenta con **61 empresas miembro**, pertenecientes a diferentes sectores y tipos de estructura: desde empresas individuales, start-up, pequeñas y medianas empresas hasta empresas multinacionales.

Ser miembro de la Cámara conlleva múltiples ventajas y servicios, proporciona acceso a una vasta red de clientes y proveedores potenciales, y de sus referencias, y sobre todo, permite la unión entre asociados creando una estructura fuerte que beneficia a todos sus miembros.

Toda empresa con un interés en el ámbito de las relaciones comerciales entre Senegal y España puede realizar una solicitud de aceptación de miembro.

Les entreprises membres de la CAMACOES Sénégal par ordre alphabétique

Par la suite, nous vous présentons le répertoire des entreprises membres de la Chambre Officielle de Commerce d'Espagne au Sénégal.

La Chambre de Commerce est formée par des entreprises de tout type et de toute taille. Lors de l'édition de cet annuaire, il y avait **61 entreprises membres** de la Chambre, appartenant à de différents secteurs et ayant de différentes structures : commençant par des entreprises individuelles, des start-up, des petites et moyennes entreprises et allant jusqu'aux entreprises multinationales.

Être membre de la Chambre implique l'accès à de nombreux avantages et services, offre accès à un vaste réseau de potentiels clients et fournisseurs et de leurs références et, surtout, permet l'union des adhérents en créant une structure forte qui offre des bénéfices tous ses membres.

Toute entreprise ayant un intérêt pour les relations commerciales entre le Sénégal et l'Espagne peut réaliser une demande d'adhésion en tant que membre.

¿Quiere formar parte de nuestra red de asociados?

The screenshot shows a list of member companies in Senegal, categorized by sector. The sectors listed include Aerolíneas, Agricultura y Agro-alimentación, Banca y seguros, Comercio, Comunicación, Consultoría, Construcción, Energías, Inmobiliario, Minas, Mobiliario, Pescado, Tecnologías, Transporte marítimo, Turismo, Automoción, and Todos los sectores. Each entry includes the company name, logo, sector, and membership level (ESTÁNDAR or MEMBRESCA).

| Listado de socios: | | Sector: |
|--------------------|--|---------------------------------|
| | ACJ SAU SECTOR: Salud MEMBRESCA: MEMBRES | Aerolíneas |
| | AFRICAN INVEST TOURS SECTOR: Hotel y restaurante MEMBRESCA: STANDARD | Agricultura y Agro-alimentación |
| | AGULLO SECTOR: Agricultura y Agro-alimentación MEMBRESCA: STANDARD | Banca y seguros |
| | Alyso SECTOR: Consultoría MEMBRESCA: ENTREPRISE INDIVIDUELLE | Comercio |
| | AMADEUS SECTOR: Logística MEMBRESCA: STANDARD | Comunicación |
| | Américo Casamance SECTOR: Hotel y restaurante MEMBRESCA: STANDARD | Consultoría |
| | BTRANS SECTOR: Logística MEMBRESCA: STANDARD | Construcción |
| | BDK SECTOR: Pescado MEMBRESCA: STANDARD | Energías |
| | | Inmobiliario |
| | | Minas |
| | | Mobiliario |
| | | Pescado |
| | | Tecnologías |
| | | Transporte marítimo |
| | | Turismo |
| | | Automoción |
| | | Todos los sectores |

¿POR QUÉ HACERSE SOCIO?
Una garantía de visibilidad, de...

Souhaitez-vous faire partie de notre réseau de partenaires ?



Visite el listado de socios en línea



Visitez la liste des membres en ligne



Les îles Canaries

- Territoire espagnol à deux heures d'avion du Sénégal, les îles Canaries sont unies à ce pays africain par une connexion aérienne tri hebdomadaire.
- Proexca est l'agence du Gouvernement des Canaries chargée de promouvoir les exportations et d'attirer les investissements. Proexca travaille activement avec les pays africains proches des Canaries et considère le Sénégal comme un pays prioritaire où elle détient une délégation basée à Dakar.
- Nous organisons des missions commerciales pour les entreprises canariennes souhaitant exporter ou investir au Sénégal.

- Nous organisons des missions commerciales aux Canaries pour les entreprises sénégaliennes afin de promouvoir des projets conjoints.
- Nous présentons les îles Canaries comme un pôle d'échange sectoriel avec le Sénégal dans des domaines tels que la santé, la formation, les relations commerciales, le tourisme, le secteur portuaire, la recherche ou l'environnement, parmi d'autres.



proexca
impulsar, atraer, crecer



CanaryIslands
EUROPEAN BUSINESS HUB IN AFRICA

Pour plus d'informations:
www.proexca.es
www.canaryislandshub.com
www.ilescanariesservicesdequalite.com



| | |
|-----------------|--------------------------------|
| DENOMINATION | ACJ |
| FORME JURIDIQUE | Société Anonyme unipersonnelle |
| CONTACT | Sara Rebollo |
| EMAIL | sara.rebollo@acjsa.com |
| TÉLÉPHONE | +221 763013251 |
| SITEWEB | www.acjsa.com |
| PAYS | Sénégal |

Con más de 37 años de trayectoria, ACJ S.A.U. se ha consolidado como líder en la distribución de equipos y suministros médicos en Canarias. Su objetivo es llevar el exitoso modelo de negocio, enfocado en el cliente, a África Occidental. ACJ ofrece asesoramiento en proyectos de ingeniería y formación, así como un servicio postventa de gran calidad de la mano de personal especializado. El Servicio de Asistencia Técnica acreditado destaca por la instalación, mantenimiento, revisiones preventivas y actualizaciones de equipos.

Como miembro de la Cámara de Comercio Española en Senegal, ACJ está expandiendo su presencia en África con nuevas oficinas y salas de exposición en Senegal y Mauritania, reforzando, así, su compromiso y apoyo en la región.

Avec plus de 37 ans d'expérience, ACJ S.A.U. a établi sa position de leader dans la distribution d'équipements et de fournitures médicales aux îles Canaries, et souhaite exporter son modèle d'entreprise couronné de succès en Afrique de l'Ouest. ACJ offre, en plus, des conseils en ingénierie, des formations et un service après-vente de haute qualité assuré par un personnel spécialisé. L'entreprise propose également un service d'assistance technique accrédité, couvrant l'installation, la maintenance, les contrôles préventifs et les mises à niveau d'équipement.

En tant que membre de la Chambre de Commerce espagnole au Sénégal, ACJ étend sa présence en Afrique avec des nouveaux bureaux et salles d'exposition au Sénégal et en Mauritanie, renforçant ainsi son engagement et son soutien dans la région.

TURISMO | TOURISME



| | |
|-----------------|---------------------------------------|
| DENOMINATION | Africa Invest Tours |
| FORME JURIDIQUE | Société Anonyme |
| CONTACT | Santiago de Mata |
| EMAIL | santidemata@gmail.com |
| TÉLÉPHONE | +221 339510098 |
| ADRESSE | Rue de Verdun Angle Alsim Fall, Thiès |
| PAYS | Sénégal |

Un oasis de desconexión en pleno corazón de la ciudad de Thiès.

Hotel de negocios de 4 estrellas homologado, situado en la calle de VERDUN angle Alsim Fall de Thiès, a tan solo 20 min del Aeropuerto Internacional Blaise Diagne.

Con una capacidad de 54 habitaciones, de las cuales 6 son suites, y un room service 24 horas al día, el hotel dispone de un restaurante, una gran terraza exterior con piscina y una agradable sala de musculación para los clientes del hotel y externos.

Dispone de tres salas de seminario con capacidad de 15, 30 y 150 personas respectivamente, donde se pueden organizar seminarios, team-buildings, conferencias y otros eventos.

Une oasis de détente au cœur de la ville de Thiès.

Hôtel d'affaires 4 étoiles homologué, situé dans la rue de VERDUN à l'angle Alsim Fall à Thiès, à 20 minutes de l'Aéroport International Blaise Diagne.

D'une capacité de 54 chambres dont 6 suites, avec un service de chambre 24h/24, l'hôtel dispose d'un restaurant, d'une grande terrasse extérieure avec piscine et d'une agréable salle de sport pour les clients de l'hôtel et les clients extérieurs.

L'hôtel comprend trois salles de séminaire pouvant accueillir respectivement 15, 30 et 150 personnes, dans lesquelles peuvent être organisés des séminaires, des réunions d'équipe, des conférences ou autres événements.



Équipement médical de pointe

Consommables de base et spécialisés

Développement de projets

Service technique accrédité

Formation spécialisée

Personnel sur place



Email: international@acjsa.com

Téléphone (Espagne):

- +34 608 82 06 58
- +34 659 287 657

Téléphone (Sénégal):

- (+221) 76 301 32 51
- (+221) 77 632 51 29

www.acjsa.com/fr/

AGRICULTURA | AGRICULTURE**AGULLO SENEGAL**

| | |
|-----------------|---------------------|
| DENOMINATION | Agullo |
| FORME JURIDIQUE | Société Anonyme |
| CONTACT | Rachid Bernia |
| EMAIL | rbernia@hotmail.com |
| TÉLÉPHONE | +221770977566 |
| PAYS | Sénégal |

Empresa establecida en Senegal en el 2009 y centrada principalmente en la arboricultura (mangos).

Entreprise établie au Sénégal en 2009 et spécialisée principalement dans l'arboriculture (mangues).

CONSULTORÍA | CONSEIL

| | |
|-----------------|----------------------------------|
| DENOMINATION | Alyso |
| FORME JURIDIQUE | Entreprise Individuelle |
| CONTACT | Matilde Sánchez |
| EMAIL | info@alyso.es |
| TÉLÉPHONE | +221 33 821 84 71 – 77 236 17 29 |
| SITEWEB | www.alyso.es |
| PAYS | Sénégal |

Alyso es una consultoría especializada en el apoyo y asesoramiento a empresas privadas y organismos públicos que quieran implantarse, comenzar una nueva relación comercial o consolidarse en los mercados de África Occidental.

Con amplia experiencia en los diferentes sectores de actividad, avalada por los múltiples servicios individualizados y misiones comerciales multisectoriales realizados, personalizamos la estrategia comercial de nuestros clientes y les acompañamos en cada fase del proceso de internacionalización, desde el viaje de prospección hasta el acompañamiento en el crecimiento del proyecto. Todo ello, facilitando una comunicación fluida entre todas las partes y desde el respeto de los valores culturales.

Alyso est un cabinet de consulting spécialisé dans l'accompagnement et le conseil d'entreprises privées et d'organismes publics qui souhaitent s'implémenter, établir une nouvelle relation commerciale ou se consolider sur les marchés de l'Afrique de l'Ouest.

Fort d'une vaste expérience dans les différents secteurs d'activité confirmée par les multiples services personnalisés et les missions commerciales multisectorielles réalisées, nous personnalisons la stratégie commerciale de nos clients et les épaulons dans chacune des phases de leur processus d'internationalisation ; du voyage de prospection à l'accompagnement dans le développement du projet. Toutes ces activités s'établissent en facilitant une communication fluide entre toutes les parties prenantes et dans le respect des valeurs culturelles.

AMADEUS

Como empresa tecnológica dedicada al sector mundial de los viajes, Amadeus CWA proporciona soluciones de vanguardia que ayudan a los principales operadores a dar forma al futuro de los viajes. Mejoramos la experiencia del viaje para todos, en todas partes, inspirando la innovación, las colaboraciones y la responsabilidad con las personas, los lugares y el planeta. Presente también en África Occidental y Central, con sede social en Dakar, Amadeus presta servicio a todos los integrantes del ecosistema mundial de los viajes, incluyendo agencias de viajes, aerolíneas, aeropuertos, servicios de asistencia en tierra, agentes del sector de la movilidad y hoteles. Líder en el sector de los viajes, Amadeus que ha ganado numerosos premios por su innovación y su tecnología, trabaja con más de 18.000 empleados y 150 nacionalidades en el mundo entero.

| | |
|-----------------|----------------------|
| DENOMINATION | Amadeus CWA |
| FORME JURIDIQUE | Société Anonyme |
| CONTACT | Sako Signate |
| EMAIL | ssignate@amadeus.com |
| TÉLÉPHONE | +221 33 859 73 74 |
| SITEWEB | www.amadeus.com |
| PAYS | Sénégal |

En tant qu'entreprise technologique se consacrant à l'industrie mondiale du voyage, Amadeus CWA fournit des solutions de pointe qui aident les principaux opérateurs à façonner l'avenir du voyage. Nous améliorons l'expérience du voyage pour tous, partout dans le monde, en inspirant l'innovation, les partenariats et la responsabilité envers les personnes, les lieux et la planète. Également présent en Afrique de l'Ouest et du Centre, avec un siège social situé à Dakar, Amadeus sert chaque partie de l'écosystème mondial du voyage notamment les agences de voyages, les compagnies aériennes, les aéroports, les prestataires de services au sol, les fournisseurs de mobilité et les établissements hôteliers. Leader de l'industrie du voyage, Amadeus qui a remporté de nombreux prix pour son innovation et sa technologie, collabore avec plus de 18.000 employés et 150 nationalités dans le monde.

PESCA | PÊCHE

GRUPO S.A. EDUARDO VIEIRA
AMERGER CASAMANCE

| | |
|-----------------|---------------------|
| DENOMINATION | Amerger Casamance |
| FORME JURIDIQUE | Société Anonyme |
| CONTACT | Alberto Gil |
| EMAIL | amerger@vieirasa.sn |
| TÉLÉPHONE | +221 33 859 69 69 |
| SITEWEB | www.vieirasa.es |
| PAYS | Sénégal |

Planta de elaboración perteneciente al grupo S.A. Eduardo Vieira dedicada a la exportación de pescado hacia Europa y varios países africanos. Amerger tiene Posee tres líneas de negocio:

- (1) Exportación de productos frescos para diferentes mercados europeos y africanos especialmente filetes de salmónete, lenguados y choco;
- (2) Exportación de productos congelados elaborados con la materia prima procedente de los barcos de SENEVISA y del aprovisionamiento de la costa de Senegal.
- (3) Procesamiento de pescado congelado procedente de terceros países que después es reexportado principalmente a los mercados europeos.

Usine de transformation appartenant au groupe S.A. Eduardo Vieira qui se consacre à l'exportation de poisson vers l'Europe et plusieurs pays africains. Amerger compte trois lignes d'activité :

- (1) Exportation de produits frais vers différents marchés européens et africains, notamment les filets de rouget, de sole et la seiche ;
- (2) Exportation de produits congelés élaborés avec la matière première provenant des navires de SENEVISA et de l'approvisionnement de la côte sénégalaise.
- (3) Traitement de poissons congelés en provenance de pays tiers qui sont ensuite réexportés principalement vers les marchés européens.



| | |
|-----------------|--------------------------------|
| DENOMINATION | Banque de Dakar |
| FORME JURIDIQUE | Société Anonyme |
| EMAIL | serviceclient@groupeafrika.com |
| TÉLÉPHONE | +221 33 849 86 00 |
| SITEWEB | www.bdk.sn |
| PAYS | Sénégal |

Banque de Dakar nació de la visión y la ambición de inversores internacionales de crear un grupo financiero en el África subsahariana para apoyar el proceso de emergencia económica en esta parte del continente.

Mediante un asesoramiento estratégico y soluciones en financiación, inversión, comercio internacional y operaciones de gestión de tesorería, apoyamos a nuestra clientela Institucional, Empresarial y Particular.

Nuestra prioridad es construir relaciones sólidas y duraderas con nuestros clientes, por lo que hacemos un especial hincapié en la calidad de nuestros servicios, gracias a nuestro personal cualificado y comprometido con la satisfacción de sus necesidades.

Banque de Dakar est née de la vision et de l'ambition d'investisseurs internationaux de créer un groupe financier en Afrique subsaharienne pour accompagner le processus d'émergence économique dans cette partie du continent.

A travers des conseils stratégiques et des solutions dans le financement, l'investissement, le commerce international et les opérations de gestion de trésorerie, nous accompagnons notre clientèle Institutionnelle, Entreprise et Privée.

Notre priorité est la construction d'une relation solide et durable avec nos clients, aussi nous mettons un accent particulier sur la qualité des services grâce à un personnel qualifié et engagé à satisfaire leurs besoins.

TRANSPORTE AÉREO | TRANSPORT AÉRIEN



| | |
|-----------------|---------------------------|
| DENOMINATION | Binter Canarias |
| FORME JURIDIQUE | Société Anonyme |
| CONTACT | Ibrahima Khalil Niang |
| EMAIL | iniang@bintercanarias.com |
| TÉLÉPHONE | +34 928 305 600 |
| SITEWEB | www.bintercanarias.com |
| PAYS | Sénégal |

Binter Canarias es una compañía aérea creada en 1989 que empieza a operar en el archipiélago canario para ofrecer conexiones entre las islas con un claro enfoque de servicio público. Desde 2005, la aerolínea también realiza rutas internacionales a Madeira y África y, otros destinos, incorporando Dakar a su operativa en 2013. Como resultado de su espíritu constante de renovación y progreso, Binter Canarias ha obtenido en seis ocasiones el máximo galardón que concede la Asociación de Aerolíneas Regionales Europeas (ERA). En 2023 ha sido reconocida por la Organización de Consumidores y Usuarios (OCU) como mejor aerolínea española en función de la opinión de los viajeros respecto al servicio, precios y calidad. Además, cuenta con una de las flotas más modernas de Europa, formada por aviones ATR 72 y Embraer 195 E2.

Binter Canarias est une compagnie aérienne créée en 1989 qui a commencé à opérer dans l'archipel des Canaries pour offrir des liaisons entre les îles avec un objectif clair de service public. Depuis 2005, la compagnie exploite également des lignes internationales vers Madère, l'Afrique et d'autres destinations, ajoutant Dakar à ses opérations en 2013. Grâce à son souci constant de renouvellement et de progrès, Binter Canarias a remporté à six reprises la plus haute distinction décernée par l'Association Européenne des Compagnies Aériennes Régionales (ERA). En 2023, elle a été reconnue par l'Organisation des Consommateurs et des Utilisateurs (OCU) comme la meilleure compagnie aérienne espagnole selon l'opinion des voyageurs en matière de service, de prix et de qualité. Elle dispose également d'une des flottes les plus modernes d'Europe, composée d'avions ATR 72 et Embraer 195 E2.



BOLUDA
SHIPPING

SPÉCIALISTE DU TRANSPORT INTÉGRAL DE MARCHANDESIES

Compagnie et Agence Maritime
Forwarder

Espagne · Royaume Uni · Irlande
Cap-Vert · Sénégal · Mauritanie
Îles Canaries · Maroc



Avenue Abdoulaye Fadiga · Immeuble Lahad Mbacké
Rez de chaussée · BP 2975 Dakar · T (+221) 33 822 52 16
miller.dakar@boluda.com.es

boluda.com.es

TRANSPORTE LOGÍSTICO | TRANSPORT LOGISTIQUE



| | |
|-----------------|---|
| DENOMINATION | Boluda Shipping |
| FORME JURIDIQUE | Société par Actions Simplifiée Unipersonnelle |
| CONTACT | Aridane Enfedaque |
| EMAIL | aridane.enfedaque@boluda.com.es |
| TÉLÉPHONE | +221 338225216 |
| SITEWEB | www.boluda.com.es |
| PAYS | Sénégal |

Boluda Shipping presta servicios marítimos de transporte y logística internacional de mercancías. Opera líneas marítimas que conectan la península Ibérica con Canarias, el norte de Europa, el Mediterráneo, la costa occidental de África (Senegal, Mauritania, Agadir) y Cabo Verde. La división proporciona también servicios de logística portuaria a través de:

- Terminales marítimas (Boluda Maritime Terminals)
- Transitaria internacional (Boluda Cargo Int'l)
- Carga general y de proyecto (B&S General Cargo)
- Consignataria (Miller y Cía.)
- Transporte aéreo y terrestre (por carretera y ferrocarril) y almacenamiento (Boluda Logistics)

Boluda Shipping fournit des services de transport maritime et de logistique de fret international. Elle exploite des lignes maritimes reliant la péninsule ibérique aux îles Canaries, à l'Europe du Nord, à la Méditerranée, à la côte ouest de l'Afrique (Sénégal, Mauritanie, Agadir) et au Cap-Vert. La division fournit également des services de logistique portuaire par l'intermédiaire de:

- Terminaux maritimes (Boluda Maritime Terminals)
- Services de fret international (Boluda Cargo Int'l)
- Cargaisons générales et de projets (B&S General Cargo).
- Services de Consignataire maritime (Miller y Cía.)
- Transport aérien et terrestre (route et rail) et entreposage (Boluda Logistics)

TRANSPORTE LOGÍSTICO | TRANSPORT LOGISTIQUE



| | |
|-----------------|--|
| DENOMINATION | Btrans International |
| FORME JURIDIQUE | Société par Actions Simplifiée |
| CONTACT | Wael Bitar |
| EMAIL | waelbitartrans@gmail.com |
| ADRESSE | 8, rue Masclary x Robert Delmas, Dakar |
| PAYS | Sénégal |

Creada en 2015 para lanzarse en el mercado de transporte en el corredor Dakar-Bamako, la empresa B-Trans International cuenta actualmente con una flota de 50 tractores y semirremolques para el transporte de contenedores, supervisada por un equipo de técnicos competentes para mantener el nivel de disponibilidad máximo de los camiones.

Asegura también la gestión de los trámites aduaneros en Senegal y en Mali.

Créée en 2015 pour se lancer sur le marché du transport sur l'axe Dakar-Bamako, la société B-Trans International dispose actuellement d'une flotte de 50 tracteurs et semi-remorques pour le transport de conteneurs, supervisé par une équipe de techniciens compétents afin de maintenir le niveau maximal de disponibilité des camions.

Elle assure également la gestion des procédures douanières aussi bien au Sénégal qu'au Mali.



CAP TOURS
Senegal RENTAL

L'option de location par **excellence**



Transferts aéroport

Nous assurons un transfert sécurisé 24h/24 et 7j/7 de votre domicile à l'aéroport ou de l'aéroport à votre domicile pour un trajet tout confort.



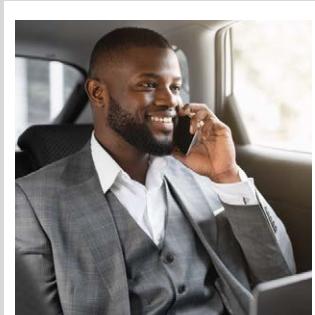
Rental, courte et longue durée

Notre parc automobile dispose d'une importante flotte de voitures nous permettant de fournir des services de qualité et un suivi optimal de nos clients.



Transport scolaire

Nous assurons le transport des élèves des écoles dans des véhicules climatisés avec des moniteurs qui les accompagnent en toute sécurité.



Captours Corporate

Nous offrons aux sociétés des solutions efficaces en terme de transport adaptées à leurs besoins. Transport du personnel, véhicule de direction, engins et camions...

CAP TOURS
Senegal RENTAL



33 864 01 59
info@captours-senegal.com
www.captours-senegal.com

CAP TOURS

Senegal RENTAL

TURISMO | TOURISME

| | |
|-----------------|----------------------------------|
| DENOMINATION | Captours |
| FORME JURIDIQUE | Société à Responsabilité Limitée |
| CONTACT | Rafael Rodríguez Tomás |
| EMAIL | dg@captours-senegal.com |
| TÉLÉPHONE | +221 33 864 01 59 |
| SITEWEB | www.captours-senegal.com |
| PAYS | Sénégal |

Captours ofrece soluciones eficaces para el transporte y que se adaptan a las necesidades de sus clientes en Senegal.

Dirigida por profesionales con más de 20 años de experiencia en el campo y disponiendo de una importante flota de vehículos, proporciona servicios de calidad y un seguimiento óptimo para asegurar el transporte del personal, el transporte escolar, los traslados hacia/desde el aeropuerto, vehículos de ocasión, maquinaria y camiones, pero también circuitos turísticos por todo Senegal y por los países de la subregión, proponiendo una amplia variedad de estancias para todos los perfiles.

La agencia Captours forma parte del Grupo Horizons Bleus.

Captours offre des solutions efficaces en termes de transport et adaptées aux besoins de ses clients au Sénégal.

Pilotée par des professionnels expérimentés avec plus de 20 ans d'expérience à son actif et en disposant d'un parc automobile important, elle fournit des services de qualité et un suivi optimal pour assurer le transport du personnel, scolaire, transfert à/de l'aéroport, des véhicules de direction, engins et camions, mais aussi des circuits dans tout le Sénégal et dans les pays de la sous-région en proposant une vaste gamme de séjours pour tous les profils.

L'agence Captours fait partie du Groupe Horizons Bleus.

CONSULTORÍA | CONSEIL



EXPERTISE COMPTABLE - FISCALITÉ - AUDIT - MARKETING DIGITAL - RECHERCHE DE FINANCEMENT

| | |
|-----------------|--|
| DENOMINATION | Corporate Finance Consulting |
| FORME JURIDIQUE | Société à Responsabilité Limitée (SUARL) |
| CONTACT | Abdel Salime GARBA |
| EMAIL | contact@cfic-afrigue.org |
| TÉLÉPHONE | +221 77 298 06 50 |
| SITEWEB | www.cfic-afrigue.org |
| PAYS | Sénégal |

Corporate Finance Consulting (CFiC) es una consultoría contable, fiscal y financiera especializada en ayudar a las PYMEs a convertirse en líderes del continente africano.

Desde noviembre de 2023, hemos sido aprobados por la Autoridad de Mercados Financieros de la Unión Monetaria de África Occidental como Patrocinador de Cotización para ayudar a las Pequeñas y Medianas Empresas a obtener capital en el 3er segmento de la Bolsa Regional de la Unión Económica y Monetaria de África Occidental.

CFiC desarrolla su actividad en los siguientes ámbitos: la contabilidad; la auditoría y auditoría legal; la captación de fondos a través del BRVM; la creación de empresas en Senegal y la elaboración de planes de negocios.

Corporate Finance Consulting (CFiC) est un cabinet de conseil comptable, fiscal et financier spécialisé dans l'accompagnement des Petites et Moyennes Entreprises pour qu'elles deviennent des leaders sur le continent africain.

Nous sommes agréés depuis novembre 2023 par l'Autorité des Marchés Financiers de l'Union Monétaire Ouest Africaine (UMOA) en qualité de Listing Sponsor pour accompagner les Petites et Moyennes Entreprises à venir lever des capitaux sur le 3ème compartiment de la Bourse Régionale des Valeurs Mobilières de l'Union Economique et Monétaire Ouest Africaine.

Le cabinet CFiC intervient dans les domaines suivants : l'expertise-comptable ; l'audit et commissariats aux comptes ; la levée de fonds à travers la BRVM ; la création de société au Sénégal et l'élaboration de business plan.



| | |
|-----------------|----------------------------------|
| DENOMINATION | Euronà |
| FORME JURIDIQUE | Société à Responsabilité Limitée |
| CONTACT | Marc Majo |
| EMAIL | marc.majo@eurona.com |
| TÉLÉPHONE | +34 900 670 352 |
| SITEWEB | www.eurona.es |
| PAYS | Espagne |

Euronà es un operador de telecomunicaciones internacional con más de 20 años de experiencia, líder en soluciones avanzadas de conectividad a través de tecnología satelital, WiFi y eSIM.

Estamos presentes en Europa, Latinoamérica y África, concretamente en Marruecos, Costa de Marfil y Senegal, de este último país, hemos conseguido recientemente la licencia para ofrecer nuestros servicios de telecomunicaciones al sector empresarial.

Nuestro equipo se compone de 125 empleados y 22.000 clientes. Nuestra principal misión es conectar personas y empresas en cualquier momento y lugar.

¿Necesitas conectividad? Contacta con nosotros.

Euronà est un opérateur international de télécommunications avec plus de 20 ans d'expérience, leader dans les solutions de connectivité avancées par le biais de la technologie satellitaire, du WiFi et de l'eSIM.

Nous sommes présents en Europe, en Amérique Latine et en Afrique, notamment au Maroc, en Côte d'Ivoire et au Sénégal, où nous avons récemment obtenu une licence pour offrir nos services de télécommunications au secteur des entreprises.

Notre équipe compte 125 employés et 22 000 clients. Notre mission principale est de connecter les personnes et les entreprises à tout moment et en tout lieu.

Besoin de connectivité ? Prenez contact avec nous.

CFIC
CORPORATE FINANCE CONSULTING

CORPORATE FINANCE CONSULTING

La Corporate Finance Consulting (CFIC) Sénégal est un cabinet d'expertise comptable, fiscal et financier spécialisé dans l'accompagnement des PME/PMI afin de leur permettre de devenir des championnes sur le continent africain.

Domaines d'expertise

- 1 RECHERCHE DE FINANCEMENT
- 2 EXPERTISE EN AUDIT ET CONSEIL
- 3 CONSEIL APPROFONDI EN FISCALITÉ
- 4 CONSEIL EN STRATÉGIE D'ENTREPRISE
- 5 CONSEIL EN STRATÉGIE DE VENTE ET MARKETING DIGITAL
- 6 FORMATIONS ET SEMINAIRES PERSONNALISÉS

+221 77 706 16 84 contact@cfic-afrigue.org Ngor Virage derrière Archotel (RÉSIDENCE MALAKAI) - Dakar
+221 77 706 16 84

Nous sommes un cabinet d'expertise comptable, fiscal, et financier inscrit au tableau de l'ONECCA Sénégal sous le numéro EC 2018 0223 et agréé par l'Autorité des Marchés Financiers de l'UMOA en qualité de Listing Sponsor sous le numéro LS/2023-01 pour accompagner les Petites et Moyennes Entreprises à se structurer pour lever des fonds sur le marché financier régional de la BRVM.

Nous nous positionnons comme un partenaire stratégique engagé auprès des entreprises, dont la vision est d'être acteur du développement en Afrique .

Animé par une passion pour l'accompagnement et la transformation des petites et moyennes entreprises (PME), notre objectif est d'identifier et de façonner les meilleures voies vers une croissance solide et un développement durable de celles ci sur le continent africain



**Audit – Expertise
Conseil en Gestion**

| | |
|-----------------|-----------------------|
| DENOMINATION | CCCS Finexco SA |
| FORME JURIDIQUE | Société Anonyme |
| CONTACT | Mamadou Badiane |
| EMAIL | badiane@wanadoo.fr |
| TÉLÉPHONE | +221 33 822 04 77 |
| SITEWEB | 15, Rue Huart - Dakar |
| PAYS | Sénégal |

La Fiduciaire Internationale d'Expertise Comptable et de Conseil en Gestion (Finexco) es una consultoría de contabilidad, de auditoría y de asesoramiento establecida en Dakar desde hace más de 30 años.

Está dirigida por el Sr. Mamadou Badiane, contable y auditor inscrito en el registro del Colegio de los Expertos Contables de Senegal (ONECCA, por sus siglas en francés).

La Fiduciaire Internationale d'Expertise Comptable et de Conseil en Gestion (Finexco) est un cabinet d'expertise comptable, d'audit et de conseil implanté à Dakar depuis plus de 30 ans.

Il est dirigé par Monsieur Mamadou Badiane, comptable et commissaire aux comptes inscrit au tableau de l'Ordre National des Experts-comptables et des Comptables Agréés du Sénégal (ONECCA-SENEGAL).



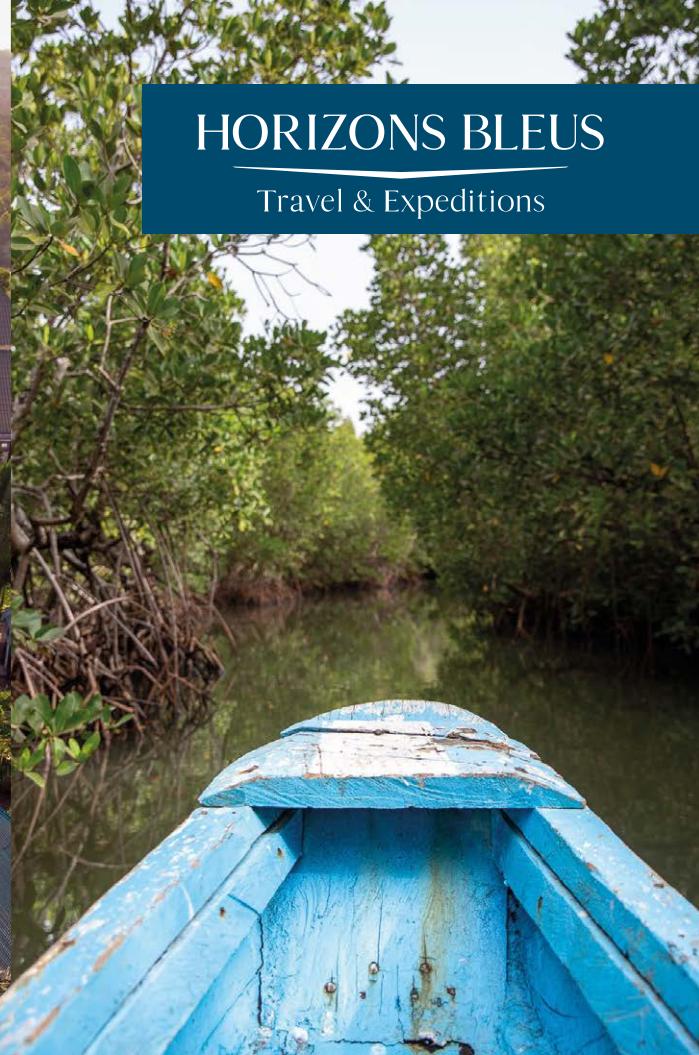
Formación Senegal es una Organización No Gubernamental de Cooperación para el Desarrollo (ONGD) que trabaja desarrollando proyectos de formación a niños y jóvenes en todo su ciclo formativo, desde las etapas tempranas hasta universitarias, así como la capacitación profesional a mujeres en zonas rurales del Sahel africano.

Su objetivo es el de combatir la pobreza, en comunidades y colectivos desfavorecidos, reduciendo las desigualdades a través de la formación y el fomento del empleo.

| | |
|-----------------|-----------------------------------|
| DENOMINATION | Formación Senegal |
| FORME JURIDIQUE | ONGD |
| CONTACT | Manuel Laguía / Toni Zamorano |
| EMAIL | info@formacionsenegal.org |
| TÉLÉPHONE | (+34) 606414465 / (+34) 618317339 |
| SITEWEB | www.formacionsenegal.org |
| PAYS | Sénégal |

Formación Senegal est une Organisation Non Gouvernementale de coopération au Développement (ONGD) qui développe des projets de formation pour les enfants et les jeunes tout au long de leur parcours scolaire, de la petite enfance à l'université, mais également des programmes de formation professionnelle pour les femmes vivant dans les zones rurales du Sahel africain.

Elle a pour objectif de lutter contre la pauvreté dans les communautés et milieux vulnérables, en réduisant les inégalités par le biais de la formation et de la promotion de l'emploi.



HORIZONS BLEUS

Travel & Expeditions

Le plaisir de voyager.



DÉCOUVREZ ET VIVEZ LE SÉNÉGAL AVEC NOUS

Pilotée par des professionnels expérimentés avec 30 ans de présence ininterrompue en Afrique, Horizons Bleus Travel & Expéditions se charge de la création, du développement et de la commercialisation sur les principaux marchés émetteurs, des voyages organisés, d'itinéraires et d'expéditions à travers le Sénégal et d'autres pays d'Afrique de l'Ouest.

GROUPE:  HORIZONS BLEUS
CHAÎNE HÔTELIÈRE



DÉCOUVREZ
NOS ITINÉRAIRES

+INFO: travel.horizons-bleus.com



AGROALIMENTARIO | AGROALIMENTAIRE

| | |
|-----------------|--------------------------|
| DENOMINATION | GB Foods Sénégal |
| FORME JURIDIQUE | Société Anonyme |
| CONTACT | Serge Alain Kouakou |
| EMAIL | sakouakou@thegbfoods.com |
| SITEWEB | www.thegbfoods.com |
| PAYS | Sénégal |

La historia de GB Foods Sénégal empieza con la marca de caldos Gallina Blanca, creada en Barcelona en 1937 por D. Lluís Carulla y que supuso el inicio de una larga y apasionante aventura. GB Foods Sénégal comienza sus actividades en África con la marca Jumbo en 1973 en Sierra Leona antes de expandirse en toda África. Actualmente, la empresa comercializa varias marcas primando los sabores locales. Con su marca Jumbo, GB Foods Sénégal ha creado caldos de especias naturales en polvo, en cubo y líquido, que aportan a los consumidores sabor en todos sus platos. Ofreciendo, asimismo, la mayonesa Bama, a base de limón y soja, GB Foods Sénégal proporciona a la población africana productos con un sabor exquisito y una textura suave y refinada para untar o degustar con pan, ensalada o parrilladas solo o en familia.

L'histoire de GB Foods Sénégal commence avec la marque de bouillons Gallina Blanca, créée à Barcelone en 1937 par M. Lluís Carulla et ce fut le début d'une longue et passionnante aventure. En Afrique, GB Foods Sénégal démarre ses activités avec le lancement de la marque Jumbo en 1973 en Sierra Leone avant de s'étendre vers le reste de l'Afrique. Aujourd'hui, la société commercialise plusieurs marques pour célébrer les saveurs locales. Avec sa marque Jumbo, GB Foods Sénégal a conçu des bouillons d'épices naturelles en poudre, en cube et liquide permettant aux consommateurs d'apporter au quotidien de la saveur dans tous leurs plats. Proposant également de la mayonnaise Bama à base de citron et de soja, GB Foods Sénégal offre à la population africaine des produits d'une saveur onctueuse et d'une texture lisse et raffinée à tartiner ou à déguster avec du pain, de la salade ou des grillades pour le plaisir des individus et des familles.



CONSULTORÍA | CONSEIL

| | |
|-----------------|--------------------------------|
| DENOMINATION | Genius Audit & Conseil |
| FORME JURIDIQUE | Société par Actions Simplifiée |
| CONTACT | Mamadou Mourtalla Fall |
| EMAIL | coura@geniusexpertises.com |
| TÉLÉPHONE | +221 33 876 16 70 |
| ADRESSE | www.geniusexpertises.com |
| PAYS | Sénégal |

Genius Audit & Conseil es una consultoría contable, de auditoría y de asesoramiento establecida en Dakar.

Su red de colaboradores, formada por consultores de alto nivel, le permite ofrecer servicios de un alto valor añadido basado en la confianza, la excelencia, el compromiso y la ética.

Genius Audit & Conseil apoya en las siguientes áreas: contabilidad, análisis financiero, asistencia y asesoramiento en gestión, asistencia informática, auditoría contractual y auditoría legal, gestión de nóminas y de recursos humanos, asesoría legal y fiscal.

Genius Audit & Conseil est un Cabinet d'expertise comptable, d'audit et de conseil implanté à Dakar.

Son réseau de partenaires constitué de consultants hautement qualifiés permet d'offrir des prestations à forte valeur ajoutée basées sur la confiance, l'excellence, l'engagement et l'éthique.

Genius Audit & Conseil accompagne dans les domaines suivants : expertise comptable, analyse financière, assistance et conseil en gestion, assistance informatique, audit contractuel et audit légal, gestion de paie et des ressources humaines, assistance légale et fiscale.



“**RELATION DE CONFIANCE**

EXCELLENCE

ENGAGEMENT

ÉTHIQUE ”

NOS MISSIONS

- EXPERTISE COMPTABLE
- LEGAL & TAX
- FINANCE
- ASSISTANCE ET CONSEIL EN GESTION
- OFFRE DE FORMATION
- AUDIT CONTRACTUEL ET AUDIT LEGAL
- ASSISTANCE INFORMATIQUE ET À LA DIGITALISATION
- GESTION DE LA PAIE ET DES RESSOURCES HUMAINES

ADRESSES

Bureau Dakar: Liberté 6 extension, Immeuble Macaï, 5ème étage à côté de Hyundai VDN Dakar - Sénégal

Tél: (+221) 33 867 06 00 / (+221) 33 876 16 70

Bureau Saly: Saly Portudal en face "Allo Docteur" Mbour

Bureau Espagne: C/ Artesa de Segre 10, 08022 Barcelona

Email: genius@geniusexpertises.com

Web: www.geniusexpertises.com

**SEGURIDAD | SÉCURITÉ**

| | |
|-----------------|---------------------------------|
| DENOMINATION | GLM Tactical |
| FORME JURIDIQUE | Entreprise Individuelle |
| CONTACT | Gerard Lopez Madrid |
| EMAIL | gerardcoex@gmail.com |
| TÉLÉPHONE | +221 33 825 70 10 |
| ADRESSE | 5658, Liberte 5, rue 13 - Dakar |
| PAYS | Sénégal |

GLM Tactical es una empresa que pertenece al Grupo ALMENAR SERVICES, creada en 2015 y con experiencia relevante de varios años en el sector de la prestación de servicios de formación táctica y de seguridad privada y pública. La empresa se rige según el principio fundamental de garantizar una seguridad óptima de los bienes y de las personas. Para ello, la empresa representa un proyecto ambicioso y altamente profesional, no solo para la formación táctica de los agentes sino también como sociedad de seguridad global, puesto que ofrece a sus clientes prestaciones y medidas de seguridad humanas, electrónicas y tecnológicas. GLM asegura sus propiedades y ofrece una protección eficaz de los bienes y de las personas, cumpliendo con la legislación y la normativa de seguridad del país.

GLM Tactical est une société du Groupe ALMENAR SERVICES, créée en 2015, ayant à son actif depuis plusieurs années, une expérience significative en tant que prestataire de services de formation tactique et de sécurité privée et publique. L'entreprise est régie par le principe fondamental d'assurer une sécurité optimale des biens et des personnes. Cette entreprise représente un projet ambitieux et hautement professionnel, non seulement pour la formation tactique des agents, mais aussi en tant que société de sécurité globale, car il offre à sa clientèle des prestations et mesures de sécurité sur le plan humain, électronique et technologique. GLM sécurise vos propriétés et réalise une protection efficace des biens et des personnes en accord avec la législation et les réglementations relatives à la sécurité dans le pays.

AGROALIMENTARIO | AGROALIMENTAIRE

| | |
|-----------------|--|
| DENOMINATION | Greengrocer Sénégal |
| FORME JURIDIQUE | Société à Responsabilité Limitée (SUARL) |
| CONTACT | Andres Martinez |
| EMAIL | andresgreengrocer@gmail.com |
| TÉLÉPHONE | 34 607349810 |
| SITEWEB | www.greengrocer-senegal.com |
| PAYS | Sénégal |

Greengrocer Sénégal es una empresa especializada en la comercialización de frutas y verduras.

Con más de 25 años de experiencia en este ámbito, la empresa conoce en profundidad el mercado de este sector. Se preocupa asimismo en utilizar las técnicas más avanzadas para la siembra y el cuidado de sus productos para favorecer la máxima efectividad según el tipo de cultivo.

Greengrocer Sénégal est une entreprise spécialisée dans le commerce de fruits et légumes.

Avec plus de 25 ans d'expérience dans le secteur, l'entreprise connaît en profondeur le marché. Elle se soucie d'utiliser les techniques les plus avancées pour l'ensemencement et le soin de ses produits pour favoriser l'efficacité maximale selon le type de récolte.



| | |
|-----------------|----------------------------------|
| DENOMINATION | Griot |
| FORME JURIDIQUE | Société à Responsabilité Limitée |
| CONTACT | Javier Acebal |
| EMAIL | info@griot.pro |
| TÉLÉPHONE | +221 77 265 65 72 |
| SITEWEB | griot.digital griot.pro |
| PAYS | Sénégal |

GRIOT SARL es una agencia creativa y documental establecida en Senegal desde 2011, formada por un equipo de profesionales del sector de las artes audiovisuales y comunicación, con más de 20 años de experiencia. Cada uno de nosotros cuenta con reconocida presencia en su sector, formando así un equipo profesional con una sólida experiencia en África, Asia y Europa, trabajando tanto para organismos públicos como embajadas, ministerios y diferentes agencias de la ONU; ONG; como para empresas privadas y culturales en campos tan diversos como la salud, empresa, medio ambiente, género, arquitectura, deporte, cultura, etc.

Entre nuestros servicios destacan la fotografía, diseño gráfico, web y editorial, ilustración, video y diversos servicios de comunicación y producción audiovisual.

GRIOT SARL est une agence créative et documentaire établie au Sénégal depuis 2011, formée par une équipe de professionnels du secteur des arts audiovisuels et de la communication, avec plus de 20 ans d'expérience. Chacun d'entre nous a une présence reconnue dans son secteur, en formant ainsi une équipe professionnelle avec une expérience consolidée en Afrique, Asie et Europe, en travaillant aussi bien pour des organismes publics tels que des ambassades, des ministères et diverses agences des Nations Unies ; des ONG ; ainsi que des entreprises privées et culturelles dans des domaines aussi divers que la santé, les affaires, l'environnement, le genre, l'architecture, la culture et les sports.

Nos services comprennent la photographie, la conception graphique, web et éditoriale, l'illustration, la vidéo et services de communication et de production audiovisuelle.



Asesores y Consultores

Con sede principal en La Coruña, España, y delegaciones en Madrid y Barcelona, Grupo Consultor Internacional Gestión & Objetivos ofrece una amplia gama de servicios que incluyen entre otros asesoramientos en comercio internacional, formación en comercio exterior, elaboración de planes de negocio y gestión integral de asociaciones sin ánimo de lucro.

| | |
|-----------------|---|
| DENOMINATION | Grupo Consultor Internacional Gestión y Objetivos |
| FORME JURIDIQUE | Sociedad Limitada |
| CONTACT | Juan Carlos Arcos Yañez |
| EMAIL | jcarlos@gestionyobjetivos.com |
| SITEWEB | www.gestionyobjetivos.com |
| PAYS | Espagne |

Basé à La Corogne, en Espagne, et avec des bureaux à Madrid et à Barcelone, Grupo Consultor Internacional Gestión & Objetivos offre une large gamme de services, incluant le conseil en commerce international, la formation en commerce extérieur, l'élaboration de business plan et la gestion intégrale d'associations à but non lucratif.

HORIZONS BLEUS

Travel & Expeditions

| | |
|-----------------|-------------------------------------|
| DENOMINATION | Horizons Bleus Travel & Expeditions |
| FORME JURIDIQUE | Société à Responsabilité Limitée |
| CONTACT | Rafel Rodríguez Tomás |
| EMAIL | hbtravel@horizons-bleus.com |
| TÉLÉPHONE | +221 33 864 01 59 |
| SITEWEB | travel.horizons-bleus.com |
| PAYS | Sénégal |

Horizons Bleus Travel & Expeditions se encarga de la creación, el desarrollo y la comercialización en los principales mercados de origen, de viajes organizados, rutas y expediciones por Senegal y otros países de África Occidental.

Está dirigida por profesionales experimentados, con más de 30 años de presencia ininterrumpida en África.

Horizons Bleus Travel & Expéditions forma parte del Grupo Horizons Bleus.

Horizons Bleus Travel & Expeditions est spécialisé dans la création, le développement et la commercialisation sur les principaux marchés émetteurs, de voyages organisés, d'itinéraires et d'expéditions à travers le Sénégal et d'autres pays d'Afrique de l'Ouest.

Il est dirigé par des professionnels expérimentés, avec plus de 30 ans de présence continue en Afrique.

Horizons Bleus Travel & Expéditions fait partie du Groupe Horizons Bleus.



| | |
|-----------------|----------------------------------|
| DENOMINATION | Hotel CasaMara |
| FORME JURIDIQUE | Société à Responsabilité Limitée |
| CONTACT | Mara de Cabo |
| EMAIL | info@casamaradakar.com |
| TÉLÉPHONE | +221 33 825 70 43 |
| SITEWEB | www.casamaradakar.com |
| PAYS | Sénégal |

El Hotel CasaMara está situado en pleno centro de la península del Cabo Verde en Dakar a tan sólo 10 minutos de la Corniche Est, 2 minutos de la zona empresarial y diplomática de Point-E, y 5 minutos de la Universidad Cheikh Anta Diop y del Hospital Fann.

Decorado con el estilo andalusí, el hotel dispone de 22 habitaciones, un restaurante en la azotea con platos locales y especialidades españolas, y un servicio de recogida al aeropuerto.

En el Hotel CasaMara, podrá también disfrutar en plena intimidad de un amplio patio con abundante vegetación, una piscina y una sala de conferencias para 30 personas.

L'Hôtel CasaMara est situé au cœur de la péninsule du Cap-Vert à Dakar, à seulement 10 minutes de la Corniche Est, 2 minutes de la zone d'affaires et diplomatique de Point-E, et 5 minutes de l'Université Cheikh Anta Diop et de l'Hôpital Fann.

Décoré dans le style andalou, l'hôtel dispose de 22 chambres, un restaurant sur la terrasse proposant aussi bien des plats locaux que des spécialités espagnoles, et un service de navette depuis l'aéroport.

À l'Hôtel CasaMara, vous pourrez également profiter en toute intimité d'un grand patio avec une végétation abondante, une piscine et une salle de conférence pouvant accueillir jusqu'à 30 personnes.



| | |
|-----------------|--|
| DENOMINATION | Iberia |
| FORME JURIDIQUE | Société Anonyme |
| CONTACT | José Emilio García Martínez |
| TÉLÉPHONE | +221 818 04 50 50 |
| SITEWEB | www.iberia.com |
| ADRESSE | 2, Place de l'Independence - Dakar |
| PAYS | Espagne |

Iberia es la mayor aerolínea española y líder entre Europa y América Latina. Pertenece al grupo aéreo IAG y forma parte de la alianza Oneworld. Su objetivo es ser siempre la mejor opción para viajar.

Junto con Iberia Express e Iberia Regional Air Nostrum, ofrece vuelos a medio centenar de países en todo el mundo desde el aeropuerto de Madrid, donde ha desarrollado su hub. Además del transporte de pasajeros, Iberia ha diversificado su negocio con la carga aérea, el mantenimiento de aviones y la asistencia en aeropuertos.

Iberia tiene sus oficinas en Dakar en el n°2, Place de l'Independence, Plateau.

Iberia est la plus grande compagnie aérienne espagnole et leader entre l'Europe et l'Amérique latine. Elle appartient au groupe aérien IAG et fait partie de l'alliance Oneworld. Son objectif est d'être toujours la meilleure option en matière de voyage.

Avec Iberia Express et Iberia Régional Air Nostrum, elle propose des vols vers cinquante pays à travers le monde depuis l'aéroport de Madrid, où elle a développé son hub. En plus du transport de passagers, Iberia a diversifié ses activités avec le fret aérien, la maintenance des avions et l'assistance aéroportuaire.

Iberia a ses bureaux à Dakar à la Place de l'Indépendance, Plateau au n°2.



CasaMara
- HOTEL · DAKAR -








+info et resa : casamaradakar.com

**Une oasis andalouse
au centre de Dakar**



| | |
|-----------------|--|
| DENOMINATION | Indra |
| FORME JURIDIQUE | Société Anonyme |
| CONTACT | Emeric Osmont |
| EMAIL | eosmont@indra.es |
| TÉLÉPHONE | + 34 914 805002 |
| SITEWEB | www.indracompany.com |
| PAYS | Espagne |

Indra es una de las principales compañías globales de tecnología y consultoría. En su calidad de empresa líder en consultoría de transformación digital, constituye el socio tecnológico ideal para las operaciones clave de los negocios de sus clientes al nivel global. Además, a través de su filial Minsait, Indra es el proveedor líder mundial de soluciones propias en segmentos de mercados específicos en los ámbitos del transporte y la defensa; a los que se suma el sector de las Tecnologías de la Información en España y Latinoamérica. Su modelo de negocio está basado en una oferta integral de productos propios, de alto valor, con un enfoque end-to-end y con un elevado componente de innovación. En África, Indra ha desplegado sus soluciones en 49 países, y tiene una oficina de representación en Senegal.

Indra est une entreprise mondiale de référence en technologie et en consulting. En tant que cabinet de conseil leader en matière de transformation numérique, Indra est le partenaire technologique idéal pour les opérations clés des entreprises de ses clients au niveau mondial. En outre, par le biais de sa filiale Minsait, Indra est le premier fournisseur mondial de solutions propres dans des segments de marché spécifiques dans les domaines du transport et de la défense, auxquels s'ajoute le secteur des Technologies de l'Information en Espagne et en Amérique latine. Son modèle opérationnel repose sur une offre complète de produits propres à haute valeur ajoutée, avec une approche end-to-end et une forte tenue en innovation. En Afrique, Indra a déployé ses solutions dans 49 pays et dispose d'un bureau de représentation basé au Sénégal.



| | |
|-----------------|--|
| DENOMINATION | Jokoo Consultores de Internacionalización |
| FORME JURIDIQUE | Société à Responsabilité Limitée |
| CONTACT | Joaquín Gerard García |
| EMAIL | jokoo@jokoint.com |
| TÉLÉPHONE | +221 33 823 60 96 |
| SITEWEB | www.jokoint.com |
| PAYS | Espagne |

Somos una consultora especializada en internacionalización que brinda apoyo a empresas, organismos de promoción internacional, instituciones públicas y entidades sociales para facilitar negocios y proyectos entre África Occidental y España. Contamos con sedes en Dakar y Gijón. Nuestra amplia experiencia en el ámbito empresarial privado, en organismos de promoción internacional, en el sector de la formación y el voluntariado nos permite ofrecer una gama de servicios adaptados y respaldados por un conocimiento directo de nuestros clientes potenciales. Cada cliente, servicio y sector son únicos; por lo tanto, proporcionamos servicios personalizados para todas las tipologías de clientes. Además, a través de nuestra división Jokoo Social, ofrecemos servicios de Responsabilidad Social Corporativa, evaluación de proyectos de cooperación al desarrollo y apoyo al emprendimiento en Senegal.

Nous sommes un cabinet de conseil spécialisé dans l'internationalisation qui apporte son soutien aux entreprises, aux organisations de promotion internationale, aux institutions publiques et aux entités sociales pour faciliter les activités économiques et les projets entre l'Afrique de l'Ouest et l'Espagne. Nous avons des bureaux à Dakar et à Gijón. Notre vaste expérience dans le secteur des entreprises privées, des organisations de promotion internationale ainsi que dans le secteur de la formation et du bénévolat nous permet d'offrir une gamme de services adaptés et soutenus par une connaissance directe de nos clients potentiels. Étant donné que chaque client, chaque prestation et chaque secteur sont uniques, nous proposons des services sur mesure à tout type de client. De plus, à travers notre division Jokoo Social, nous offrons des services liés à la Responsabilité Sociale des Entreprises, à l'évaluation de projets de coopération au développement et à l'appui à l'entrepreneuriat au Sénégal.



Bougez au rythme de Madrid

Nous vous emmenons dans la capitale de l'Espagne et dans d'autres destinations européennes pour profiter de leur culture, de leur gastronomie et de leur histoire.





| | |
|-----------------|----------------------------------|
| DENOMINATION | Kap Expertise |
| FORME JURIDIQUE | Société à Responsabilité Limitée |
| CONTACT | Radoine Kreaime |
| EMAIL | info@kap-expertise.com |
| TÉLÉPHONE | +221 33 821 32 33 |
| SITEWEB | www.kap-expertise.com |
| PAYS | Sénégal |

Kap Expertise es una consultora inscrita en el Colegio de Expertos Contables de Senegal, que cuenta con un equipo de especialistas para el asesoramiento e información en todos los aspectos de la gestión de una empresa.

Dispone de un acuerdo de colaboración con la Cámara Oficial de Comercio de España en Senegal con el fin de proporcionar asistencia contable, fiscal, jurídica y laboral a todas las empresas que lo soliciten a través de la Cámara.

Kap Expertise es una empresa de consejo inscrita en l'Ordre National des Expert Comptables et Comptables Agrées du Sénégal, que cuenta con una equipo de especialistas ofreciendo un servicio de consejo y de información sobre todos los aspectos de la gestión de una empresa.

Elle dispone d'un accord de collaboration avec la Chambre Officielle de Commerce d'Espagne au Sénégal, afin de fournir une assistance comptable, fiscale, juridique y social à toutes les entreprises qui en font la demande par l'intermédiaire de la Chambre.

QUI SOMMES NOUS

Nous accompagnons nos clients dans la mise en place d'outils de pilotage utiles à une bonne gestion de leur entreprise

NOTRE DOMAINÉ

Nous évoluons dans plusieurs domaines de gestion tel que l'audit, le conseil, l'expertise comptable etc...

NOTRE MISSION

Une bonne gestion de votre entreprise contribue à sa pérennité et son bon fonctionnement

NOUS VOUS OFFRONS DES SOLUTIONS DE GESTION CONCRÈTES ADAPTÉES À VOS BESOINS..

NOUS VOUS OFFRONS UNE ASSISTANCE PERSONNALISÉE A TOUT MOMENT

NOUS VOUS OFFRONS DES SOLUTIONS DE GESTION CONCRÈTES ADAPTÉES A VOS BESOINS

NOS SERVICES
NOUS ASSURONS À NOS CLIENTS LA RÉALISATION DES MISSIONS DE COMMISSARIAT AUX COMPTES DANS LE RESPECT DES DILIGENCES À ACCOMPLIR.

EXPERTISE COMPTABLE
NOUS TRAITONS TOUTE LA CHAÎNE DES INFORMATIONS COMPTABLES, DE LA SAISIE COMPTABLE À LA PRODUCTION DES ÉTATS FINANCIERS EN UTILISANT DES OUTILS ADAPTÉS

JURIDIQUE & FISCAL
NOUS RÉALISONS L'ENSEMBLE DES TRAVAUX EN LIEN AVEC LE SUIVI SOCIAL DE VOTRE STRUCTURE C'EST À DIRE LA GESTION DE LA PAIE, L'ÉTABLISSEMENT DE TOUTES LES DÉCLARATIONS SOCIALES

COMMISSARIAT AUX COMPTES
NOUS PROCÉDONS À LA VÉRIFICATION DES COMPTES D'UNE ENTREPRISE. AFIN DE CONTRÔLER LA SINCÉRITÉ ET LA RÉGULARITÉ SES COMPTES

CONSEIL EN GESTION
LES SERVICES DE CONSULTATION EN GESTION SONT AUSSI NOMBREUX QUE LES PROBLÈMES, LES BESOINS ET LES DÉFIS QUE L'ON RETROUVE DANS LES ENTREPRISES ET LES ORGANISATIONS



| | |
|-----------------|--|
| DENOMINATION | Klingele Emballage Senegal |
| FORME JURIDIQUE | Société Anonyme |
| CONTACT | Guillermo Rodríguez |
| EMAIL | dakar@klingele.africa |
| TÉLÉPHONE | +221 33 943 47 42 |
| SITEWEB | www.klingele.com |
| PAYS | Sénégal |

El grupo KLINGELE lleva más de 40 años exportando a África Occidental desde su fábrica en las Islas Canarias. En marzo de 2023, KLINGELE EMBALLAGE SENEGAL abrió sus puertas en Dakar para ofrecer las mejores soluciones de embalaje de cartón ondulado a los sectores de la agricultura, la pesca y la industria en general.

KLINGELE SENEGAL cuenta con modernas instalaciones y un equipo joven, dinámico y bien preparado, comprometido a acompañar a las industrias, protegiendo sus productos con nuestros envases durante el transporte y destacando el valor de sus esfuerzos. Somos el socio ideal para apoyar sus campañas de exportación y garantizar su éxito.

Le groupe KLINGELE a à son actif plus de 40 ans d'exportation vers l'Afrique de l'Ouest depuis son usine située aux îles Canaries. En mars 2023, KLINGELE EMBALLAGE SENEGAL a ouvert ses portes à Dakar pour offrir les meilleures solutions d'emballage en carton ondulé aux secteurs de l'agriculture, de la pêche et de l'industrie générale.

KLINGELE SENEGAL dispose d'installations modernes et d'une équipe jeune, dynamique et qualifiée, qui s'engage à accompagner les industries, à protéger leurs produits avec nos emballages pendant leur transport, tout en mettant l'accent sur la valeur de leur travail. Nous sommes le partenaire idéal pour soutenir vos campagnes d'exportation et en assurer le succès.



| | |
|-----------------|--|
| DENOMINATION | LALIGA Group Intl |
| FORME JURIDIQUE | Société à Responsabilité Limitée |
| CONTACT | Ramata Thiam |
| EMAIL | rthiam@laliga.es |
| TÉLÉPHONE | +221 78 430 66 24 |
| SITEWEB | www.laliga.com |
| PAYS | Espagne |

LALIGA Group Intl es una asociación deportiva de carácter privado, conformada por los 20 clubes/SAD de fútbol de LALIGA Santander y los 22 de LALIGA SmartBank.

Su labor consiste en organizar las competiciones de fútbol profesionales y de ámbito nacional en España.

Se trata, a su vez, de una organización global, que destaca por su carácter innovador, su responsabilidad social y su liderazgo en el sector del ocio y el entretenimiento.

LALIGA Group Intl est une association sportive à caractère privé, formée par les 20 clubs/SAD de football de LALIGA Santander et les 22 de LALIGA SmartBank.

Elle a pour mission d'organiser des compétitions professionnelles sur le plan national en Espagne.

Il s'agit à la fois d'une organisation globale reconnue pour son caractère innovateur, sa responsabilité sociale et son leadership dans le secteur des loisirs et du divertissement.



Meraki es una empresa dedicada el sector de la impresión digital, decoración interior y vehículos.

Cuenta con maquinaria capaz de imprimir todo tipo de soportes y formato, abarcando desde unas simples tarjetas de visita hasta vallas publicitarias. También disponemos de todo tipo de soportes de comunicación para eventos y ferias.

Hacemos hincapié en las calidades de nuestros productos importando la totalidad de estos, y usando las marcas líderes del mercado. Disponemos de un departamento gráfico para cualquier diseño para vuestra empresa.

COMUNICACIÓN | COMMUNICATION

| | |
|-----------------|----------------------------------|
| DENOMINATION | Meraki |
| FORME JURIDIQUE | Société à Responsabilité Limitée |
| CONTACT | Jose Daniel Alcazar |
| EMAIL | agencemeraki@gmail.com |
| TÉLÉPHONE | +221 77 051 11 89 |
| SITEWEB | www.merakiprint.com |
| PAYS | Sénégal |

Meraki est une entreprise qui évolue dans le domaine de l'impression numérique, de la décoration intérieure et des véhicules.

Nous disposons de machines capables d'imprimer tous les types de supports et de formats, allant de simples cartes de visite aux panneaux d'affichage. Nous avons disposons également de supports de communication adaptables aux événements et foires.

Nous mettons l'accent sur la qualité de nos produits en les important dans leur totalité et en utilisant les marques leaders du marché. Nous disposons aussi d'un département graphique pouvant élaborer n'importe quel design pour votre entreprise



La empresa ofrece a sus clientes un amplio catálogo de materiales adaptados a sus diversas necesidades. Desde accesorios de pesca, redes, cables de acero, productos químicos, ferretería, equipos de seguridad (EPIS), electricidad, hidráulica, frío, neumática y mecánica, hasta la última tecnología en equipos, Navintemar cuenta con productos de las principales marcas líderes del mercado. Además, brinda la oportunidad a algunas de estas marcas de introducir sus productos por primera vez en los mercados de estos países. Navintemar destaca por su enfoque en la comunicación y la confianza con cada cliente. Además de su amplia gama de suministros, la empresa cuenta con un equipo técnico altamente capacitado que brinda asesoramiento en los sectores mencionados anteriormente. Esta dedicación a la atención personalizada y a establecer relaciones sólidas con los clientes es un pilar fundamental de Navintemar.

| | |
|-----------------|----------------------------------|
| DENOMINATION | Navintemar |
| FORME JURIDIQUE | Société à Responsabilité Limitée |
| CONTACT | Esther Marcos |
| EMAIL | esther.marcos@navintemar.com |
| TÉLÉPHONE | +221 77 882 56 15 |
| SITEWEB | www.navintemar.com |
| PAYS | Espagne |

La société offre à ses clients un large catalogue de matériaux adaptés à leurs différents besoins. En effet, Navintemar propose du matériel venant des principales marques du marché, allant d'accessoires de pêche, tels que des filets et câbles en acier, des produits chimiques, de quincaillerie, de sécurité (EPIS), électriques, hydrauliques, froids, pneumatiques et mécaniques à un tout autre nouvel équipement technologique. Navintemar se démarque du fait de l'accent mis sur la communication et la confiance pour chaque client. En plus de sa vaste gamme de fournitures, elle dispose d'une équipe technique hautement qualifiée qui fournit des conseils dans les secteurs mentionnés. Cette implication dans l'assistance personnalisée et l'établissement de relations solides avec les clients sont les piliers fondamentaux de l'entreprise.

Votre épargne vous rapporte plus

5%
l'an

Épargne
GOLD



orabank.net



Tél. : 00 (221) 33 889 80 00



un partenaire à votre écoute



Orabank

NUMERO UNO

| | |
|-----------------|----------------------------------|
| DENOMINATION | Número UNO |
| FORME JURIDIQUE | Société à Responsabilité Limitée |
| CONTACT | Juanjo Gorriñ |
| EMAIL | jgorrin@numerounosn.com |
| TÉLÉPHONE | +221 33 835 22 23 |
| SITEWEB | www.facebook.com/Numerouno |
| PAYS | Sénégal |

Fundado en 2009, el Número Uno Senegal es un minorista de ropa con más de 20 marcas europeas en el mercado africano. Presente en 13 países africanos, contamos con más de 2.000 empleados en todo el continente. Esta extensa red nos permite sacar el máximo partido de nuestro compromiso social creando puestos de trabajo y organizando formación en diversos ámbitos, como costura, atención al cliente, logística y digital.

Como empresa joven, apoyamos el capital humano, promovemos la igualdad de oportunidades y de género, y fomentamos la promoción interna del personal local.

Fondé en 2009, Número Uno Senegal, est une entreprise de retail de vêtements avec plus de 20 marques européennes sur le marché africain. Avec une présence dans 13 pays africains, nous comptions plus de 2000 employés sur tout le continent. Ce vaste réseau, nous permet de valoriser notre engagement social en créant des emplois et en organisant des formations dans divers métiers, notamment dans les domaines de la couture, du service client, de la logistique, et du digital.

En tant que jeune entreprise, nous soutenons le capital humain, prônons l'égalité des chances et des sexes, et favorisons la promotion interne du personnel local.



Orabank

| | |
|-----------------|------------------------------|
| DENOMINATION | Orabank Sénégal |
| FORME JURIDIQUE | Société Anonyme |
| CONTACT | Khadidiatou Wade Diagne |
| EMAIL | +221 33 889 80 00 |
| TÉLÉPHONE | www.orabank.net |
| SITEWEB | 40 Avenue Jean Jaures, Dakar |
| PAYS | Sénégal |

Orabank Sénegal es una sucursal de Orabank Côte d'Ivoire, una filial de Oragroup. Con más de 30.000 clientes repartidos en trece sucursales, de las cuales 6 están en Dakar, Orabank Senegal es un banco comercial que se posiciona como un actor importante en la vida de las empresas, particulares e instituciones. Ofrece respuestas adaptadas a cada tipo de necesidad y se apoya en una fuerte cultura corporativa de Grupo, basada en valores comunes de humanidad, compromiso y audacia. Nuestro valor añadido es la escucha, la pro/reactividad y el asesoramiento. Gracias también a una diversidad de productos y servicios innovadores ofrecidos por un equipo dinámico, trabajamos para construir una relación de confianza mutuamente beneficiosa con el cliente.

El Grupo Orabank está presente en 12 países y 4 zonas monetarias de África Occidental y Central.

Orabank Sénegal est une succursale d'Orabank Côte d'Ivoire, filiale d'Oragroup. Avec plus de 30 000 clients répartis dans treize agences dont 6 à Dakar, Orabank Sénégal est une banque commerciale qui se positionne en acteur majeur de la vie des entreprises, des particuliers et des institutions. Elle offre des réponses adaptées à chaque type de besoin et s'appuie sur une culture d'entreprise Groupe forte, basée sur des valeurs communes d'humanité, d'engagement et d'audace. Notre valeur ajoutée, c'est l'écoute, la pro/réactivité et le conseil. De plus, grâce à une diversité de produits et de services innovants servis par une équipe dynamique, nous œuvrons à bâtir avec le client une relation de confiance mutuellement bénéfique.

Le Groupe Orabank est présent dans 12 pays et 4 zones monétaires en Afrique de l'Ouest et du Centre.



Panafrican Green Energy nace con el objetivo de convertirse en un productor independiente de energía, referente en África, aportando soluciones e infraestructuras esenciales para el desarrollo sostenible del continente que sus habitantes necesitan.

Sus soluciones se centran en la energía y el medio ambiente, sobre todo, en la valorización energética de residuos (residuos domésticos, biomasa, neumáticos usados), en la producción de energía verde (solar fotovoltaica, biomasa, etc.) y en la fabricación de iluminación LED para iluminar las ciudades africanas.

| | |
|-----------------|-----------------------------------|
| DENOMINATION | Panafrican Green Energy |
| FORME JURIDIQUE | Société à Responsabilité Limitée |
| EMAIL | contact@panafricangreenenergy.com |
| TÉLÉPHONE | +221 77 734 88 12 |
| SITEWEB | www.panafricangreenenergy.com |
| PAYS | Sénégal |

Panafrican Green Energy est née avec l'objectif de devenir un producteur d'électricité indépendant de référence en Afrique, en fournissant des solutions et des infrastructures essentielles pour le développement durable du continent dont ses habitants ont besoin.

Ses solutions sont axées sur l'énergie et l'environnement, notamment, dans la valorisation énergétique des déchets (déchets ménagers, biomasse, pneus usés), la production d'énergie verte (solaire photovoltaïque, biomasse...) et la fabrication d'éclairage LED pour éclairer les villes africaines.

CONSTRUCCIÓN | BTP



Pozo Amago es una entidad con más de 40 años de trayectoria y amplia gama de servicios en el sector de construcción y metal, con la especialización y profesionalidad que aportan años de experiencia. Está especializada en la formación, el montaje y el alquiler, de estructuras metálicas provisionales y de andamiaje para las industrias, el sector naval, las obras civiles, los proyectos vinculados con el medio ambiente, la rehabilitación y la nueva construcción. Pozo Amago junto con su empresa socio Formago SL, forma un grupo teniendo como objetivo ofrecer soluciones en las necesidades formativas para las distintas profesiones dentro de la familia de construcción y metal. De hecho, Formago SL es una empresa establecida en Senegal, involucrada en la formación e implantación de sistemas para la profesionalización, la obtención de empleo y emprendimiento, la formación en prevención de riesgos laborales, y la especialización de profesiones.

| | |
|-----------------|----------------------------------|
| DENOMINATION | Pozo Amago |
| FORME JURIDIQUE | Société à Responsabilité Limitée |
| CONTACT | Mónica Amago |
| EMAIL | mamago@andamiosamago.com |
| TÉLÉPHONE | +34 647594548 |
| SITEWEB | www.andamiosamago.com |
| PAYS | Espagne |

Pozo Amago est une entité qui a plus de 40 ans d'expérience et qui offre une vaste gamme de services dans le secteur de la construction et de la métallurgie, avec une spécialisation et un professionnalisme découlant de ces années de pratique. Cette entreprise est spécialisée dans la formation, le montage et la location de structures métalliques temporaires et d'échafaudages destinés aux industries, au secteur naval, au génie civil, aux projets liés à l'environnement, à la réhabilitation et à la construction de nouveaux bâtiments. Pozo Amago forme avec son partenaire Formago SL un groupe visant à offrir des solutions en matière de formation pour les différents métiers de la famille de la construction et de la métallurgie. En effet, Formago SL est une entreprise établie au Sénégal, impliquée dans la formation et la mise en œuvre de systèmes de professionnalisation, d'emploi et d'entrepreneuriat, de formation à la prévention des risques professionnels, et de spécialisation des métiers.



| | |
|-----------------|--|
| DENOMINATION | Produmel Senegal |
| FORME JURIDIQUE | Société à Responsabilité Limitée (SUARL) |
| CONTACT | Clemente Gimenez |
| EMAIL | clementeprodumel.senegal@gmail.com |
| ADRESSE | Quartier Darou Salam, Rue 10, Sebikotane |
| PAYS | Sénégal |

Produmel Senegal es una empresa hortofrutícola fundada en 2.008 y domiciliada en Sebikotane (Dakar), NINEA número 30672212G2, cuyo objeto social se basa en producir y comercializar melón y sandía en Senegal cuyas explotaciones se sitúan en la región de Mbour (Thies).

Produmel Senegal est une société horticole fondée en 2008 et établie à Sebikotane (Dakar), enregistrée sous le NINEA n° 30672212G2, et dont l'objet social est la production et la commercialisation du melon et de la pastèque au Sénégal dans leurs fermes situées à Mbour (Thiès).





Régie Immobilière Mugnier
Votre agence immobilière depuis 1956



Faites confiance à RIM
pour votre prochain
projet immobilier



www.rimsenegal.com | rimcommercial@rimsenegal.com

9 rue Vincens, Dakar | (+221) 33 823 43 74 / 33 822 74 00 – RIM Ngor : Lot 2 Stade de Ngor | (+221) 33 868 00 73
Gestion de biens | Conseil en immobilier | Location | Achat/vente | Audit en immobilier



| | |
|-----------------|--|
| DENOMINATION | Proexca |
| FORME JURIDIQUE | Société Anonyme |
| CONTACT | Elvira Butler |
| EMAIL | secretaria@proexca.es |
| TÉLÉPHONE | +34 928 472 400 |
| SITEWEB | www.proexca.es |
| PAYS | Espagne |

Proexca – Sociedad Canaria de Fomento Económico es una empresa pública adscrita a la Consejería de Economía, Conocimiento y Empleo del Gobierno de Canarias, encargada de promover la internacionalización de las empresas canarias. La misión y el objetivo de Proexca es apoyar a las empresas canarias en su proceso de apertura a mercados internacionales y atraer proyectos de inversión extranjera a Canarias. Desde Proexca ofrecemos perspectivas únicas y valiosas sobre los mercados exteriores y ayudamos a las empresas a navegar por la disruptión de la economía global y digital. Educamos sobre las nuevas tendencias y oportunidades que existen para los canarios y canarias en el exterior, atraemos inversión y talento para diversificar la economía y ayudamos a mejorar la competitividad a los proyectos que quieren salir fuera de las fronteras de las islas.

Proexca – Sociedad Canaria de Fomento Económico est une société publique rattachée au Ministère Régional de l'Économie, des Connaissances et de l'Emploi du Gouvernement des Canaries chargée de la promotion de l'internationalisation des entreprises canariennes. La mission et l'objectif de Proexca est d'accompagner les entreprises canariennes dans leurs processus d'ouverture à des marchés internationaux ainsi que d'attirer des projets d'investissements étrangers vers les îles Canaries. Proexca offre des perspectives uniques et précieuses sur les marchés étrangers et aide les entreprises à naviguer dans les perturbations de l'économie mondiale et numérique. Nous éduquons sur les nouvelles tendances et opportunités qui existent pour les Canariens et les Canariennes à l'étranger ; nous attirons les investissements et les talents pour diversifier l'économie et nous aidons à améliorer la compétitivité des projets qui veulent aller au-delà des frontières des îles.



| | |
|-----------------|--|
| DENOMINATION | Quantum Solutions Emerging Markets |
| FORME JURIDIQUE | Société à Responsabilité Limitée |
| CONTACT | Gonzalo Peña Puigmoltó |
| EMAIL | gpena@quantump.com |
| TÉLÉPHONE | +34 917 027 288 |
| SITEWEB | www.quantump.com |
| PAYS | Espagne |

Quantum es un grupo empresarial dedicado a la promoción, diseño y ejecución de proyectos de infraestructura, equipamientos y servicios en mercados emergentes, y a la consultoría estratégica y de gestión. Con más de 1.000 millones de euros en proyectos desarrollados en más de 20 países, Quantum se destaca por su capacidad para integrar socios tecnológicos, estructurar soluciones financieras y gestionar proyectos de manera integral. Nuestra actividad se centra en sectores clave como transporte, energía, telecomunicaciones, agricultura y minería, con un enfoque estratégico en África Subsahariana. Contamos con un equipo directivo que acumula más de 250 años de experiencia. Quantum es reconocida por su flexibilidad y habilidad para formar consorcios estratégicos, impulsando iniciativas que generan un impacto económico y social significativo.

Quantum est un groupe d'entreprises qui se consacre à la promotion, à la conception et à l'exécution de projets d'infrastructure, d'équipements et de services dans les marchés émergents, ainsi qu'au consulting stratégique et de gestion. Avec plus d'un milliard d'euros de projets développés dans plus de 20 pays, Quantum se distingue par sa capacité à intégrer des partenaires technologiques, à structurer des solutions financières et à gérer des projets de façon intégrée. Nous sommes actifs dans des secteurs clés tels que le transport, l'énergie, les télécommunications, l'agriculture et l'exploitation minière, avec un accent stratégique sur l'Afrique Subsaharienne. Avec une équipe dirigeante qui cumule plus de 250 ans d'expérience. Quantum est reconnu pour sa flexibilité et sa capacité à former des consortiums stratégiques, menant des initiatives qui génèrent un impact économique et social significatif.



| | |
|-----------------|----------------------------------|
| DENOMINATION | Raeser Senegal |
| FORME JURIDIQUE | Société à Responsabilité Limitée |
| CONTACT | Aliou DIEYE |
| EMAIL | a.dieye.senegal@raesa.com |
| TÉLÉPHONE | +221 33 961 90 90 |
| SITEWEB | www.raesa.com |
| PAYS | Sénégal |

El Grupo RAESA es una empresa multinacional con sedes en varios países y con negocios muy diversificados. Los dos grandes negocios son el riego por aspersión y los perfiles de aluminio. Como Grupo líder en riego por aspersión en aluminio, el Grupo RAESA destaca por su esfuerzo en la innovación continua para ofrecer los sistemas de riego más eficaces, duraderos y sencillos de instalar, dotando a los productores de los mejores resultados, priorizando la rentabilidad económica, la viabilidad técnica y la mejora de la productividad a largo plazo, aportando sus más de 40 años de experiencia en beneficio del agricultor.

Con presencia directa en varios continentes y con distribuidores y proyectos en multitud de países, el Grupo RAESA vende a más de 130 países en el mundo y es una marca mundialmente reconocida por la calidad de sus productos y el servicio ofrecido a sus clientes.

Le Groupe RAESA est une société multinationale implantée dans plusieurs pays et dont les activités sont très diversifiées. Ses deux principales activités sont l'irrigation par aspersion et les profilés en aluminium. En tant que Groupe leader dans le domaine de l'irrigation par aspersion en aluminium, le Groupe RAESA se distingue par ses efforts d'innovation continue pour offrir les systèmes d'irrigation les plus efficaces, les plus durables et les plus pratiques à installer, afin de fournir aux agriculteurs les meilleurs résultats, en donnant la priorité à la rentabilité économique, à la faisabilité technique et à l'amélioration de la productivité à long terme, grâce à son expérience de plus de 40 ans au profit de l'agriculteur. Avec une présence directe sur plusieurs continents et avec des distributeurs et des projets dans de nombreux pays, le Groupe RAESA dessert plus de 130 pays dans le monde et est une marque mondiale reconnue pour la qualité de ses produits et le service offert à ses clients.

INMOBILIARIO | IMMOBILIER



| | |
|-----------------|------------------------------|
| DENOMINATION | Régie Immobilière Mugnier |
| FORME JURIDIQUE | Société Anonyme |
| CONTACT | Cathy Suarez |
| EMAIL | rimcommercial@rimsenegal.com |
| TÉLÉPHONE | +221 33 823 43 74 |
| SITEWEB | www.rimsenegal.com |
| PAYS | Sénégal |

Régie Immobilière Mugnier (RIM Senegal) es una empresa de gestión inmobiliaria, con una trayectoria de 68 años en el país africano.

La compañía ofrece diversos servicios, entre los cuales figuran: alquileres, transacciones inmobiliarias, mandatos de gestión, administración de propiedades, mandatos de venta, asesoría inmobiliaria o mantenimiento del edificio.

Régie Immobilière Mugnier (RIM Sénégal) est une société de gestion immobilière, avec une trajectoire de 68 ans dans le pays africain.

L'entreprise offre différents services, parmi lesquels se trouvent: les locations, les transactions immobilières, les mandats de gérance, l'administration de propriétés, les mandats de vente, le conseil immobilier ou la maintenance d'immeubles.

TRANSPORTE LOGÍSTICO | TRANSPORT LOGISTIQUE



| | |
|-----------------|---|
| DENOMINATION | Romeu |
| FORME JURIDIQUE | Société à Responsabilité Limitée |
| TÉLÉPHONE | +221 33 823 66 63 |
| ADRESSE | Immeuble Lahad Mbacke Portail A 4 ^{ème} Etage - Dakar Sénégal |
| SITEWEB | www.romeu.com |
| PAYS | Sénégal |

El Grupo Romeu es una holding familiar española con más de 150 años de experiencia en el sector de la logística y el transporte multimodal al nivel internacional. Presente en 4 continentes (África, América, Asia y Europa), Romeu cuenta con oficinas en 26 países, incluyendo los siguientes países africanos: Argelia, Angola, Cabo Verde, Marruecos, Mozambique, Túnez, Costa de Marfil y Senegal.

Romeu cuenta con más de 2000 especialistas que se comprometen a ofrecer excelencia mediante unas soluciones adaptadas a las necesidades de nuestros clientes en áreas relacionadas con la Agencia Marítima y Consignación de Buques, la Manutención, el Freight Forwarding, las Soluciones Logísticas Integradas, el Control de Calidad, el Tránsito, el Grupaje Aéreo y Marítimo y el Almacenaje.

A través de nuestras filiales Canarship y Ocean Ports & Shipping, apoyamos también a nuestros clientes en sus proyectos relacionados con los sectores de la energía y los hidrocarburos (petróleo y gas), además de ofrecer soluciones a medida para buques de crucero.

Le Groupe Romeu est une holding familiale espagnole ayant plus de 150 ans d'expérience dans le secteur de la logistique et du transport multimodal à l'échelle internationale. Avec une présence sur 4 continents (Afrique, Amérique, Asie et Europe), Romeu possède des bureaux dans 26 pays parmi lesquels figurent les pays africains suivants : l'Algérie, l'Angola, le Cap-Vert, le Maroc, le Mozambique, la Tunisie, la Côte d'Ivoire et le Sénégal.

Romeu c'est plus de 2000 spécialistes qui s'engagent à délivrer l'excellence à travers des solutions adaptées aux besoins de nos clients dans des domaines en lien avec l'Agence Maritime et Consignation des navires, l'Husbandry, le Freight Forwarding, les Solutions Logistiques intégrées, le Contrôle Qualité, le Transit, le Groupage aérien et maritime et l'Entreposage.

A travers nos filiales Canarship et Ocean Ports & Shipping, nous accompagnons également notre clientèle dans leurs projets dans le secteur de l'énergie et des hydrocarbures (pétrole et gaz), mais aussi en fournissant des solutions adaptées aux navires de croisières.

RO — MEU

EXPERTISE CENTER

SHIPPING AGENCY | PROJECT CARGO | FREIGHT FORWARDING | QUALITY CONTROL
LOGISTICS SERVICES PORTFOLIO | CUSTOMS | RORO-PAX MULTIMODAL SOLUTIONS

The background of the ad shows a large cargo ship at sea, viewed from above, with many shipping containers stacked on its deck.



Fabrication de solutions
d'éclairage intelligentes
et durables :
Made in Sénégal.

Nouveaux site de production SALVI LIGHTING
MAKA KAHONE - KAOLACK - SENEGAL

Nous annonçons le développement d'une nouvelle unité de production à Kaolack, au Sénégal. Ce centre sera dédié, d'une part, à la fabrication de solutions d'éclairage solaire efficaces et, d'autre part, à la fabrication de colonnes de haute qualité.

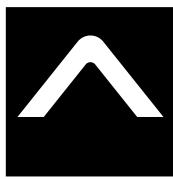
De plus, Salvi Sénégal disposera du nouveau SALVI LAB, conçu pour mener le développement de solutions technologiques Smart City sur le continent, en promouvant le développement durable des villes africaines.



**MORE THAN LIGHT
TO CHANGE THE WORLD**



 **salvi**
lighting senegal



Salvi
lighting senegal

El sector de las energías renovables en Senegal ha crecido significativamente en los últimos años, impulsado por la necesidad de diversificar las fuentes de energía, reducir la dependencia de los combustibles fósiles importados y cumplir con los objetivos de desarrollo sostenible. En este contexto, Salvi refuerza su compromiso con África mediante la apertura de un nuevo centro de producción en Kaolack. Este centro, fabricará soluciones de iluminación solar, con baterías de litio/grafeno, y otras conectadas a la red. Salvi Senegal creará también un nuevo Salvi Lab para desarrollar soluciones tecnológicas de Smart City para el continente y contribuir al desarrollo sostenible de las ciudades. Salvi Senegal está preparado para ser un socio fiable tanto del sector público como del industrial, contribuyendo al futuro energético y económico de África.

| | |
|-----------------|--|
| DENOMINATION | Salvi Senegal |
| FORME JURIDIQUE | Société par Actions Simplifiée |
| SITEWEB | www.salvi.es |
| PAYS | Sénégal |

Le secteur des énergies renouvelables au Sénégal s'est considérablement développé ces dernières années, poussé par la nécessité de diversifier les sources d'énergie, de réduire la dépendance à l'égard des combustibles fossiles importés et d'atteindre les objectifs de développement durable. Dans ce contexte, Salvi renforce son engagement en Afrique en ouvrant un nouveau centre de production à Kaolack. Ce centre fabriquera des solutions d'éclairage solaire, des systèmes connectés au réseau, et d'autres intégrant avec des batteries lithium/graphène. Salvi Sénégal développera également un nouveau Salvi Lab pour mettre au point des solutions technologiques Smart City pour le continent et contribuer au développement durable des villes. Salvi Sénégal se veut être un partenaire fiable tant pour le secteur public que pour le secteur industriel, contribuant ainsi à l'avenir énergétique et économique de l'Afrique.

Houda Cabinet
d'Avocats
et Associés

La SCP Houda & Associés apoya a empresas privadas, entidades públicas y personas físicas en todas sus necesidades jurídicas en Senegal, Costa de Marfil y todos los países miembros de la Unión Económica y Monetaria de África Occidental.

El gabinete representa y trabaja con clientes locales como extranjeros, compuestos de grupos internacionales, fondos de inversiones y de institución de crédito, así como empresas comerciales y sus directivos y accionistas, en ámbitos variados.

| | |
|-----------------|--|
| DENOMINATION | SCP Houda & Associés |
| FORME JURIDIQUE | Société Civile Professionnelle |
| CONTACT | Khaled Abou El Houda Mohamed Kamil |
| EMAIL | houda@avocatshouda.com |
| TÉLÉPHONE | (+221)33 821 47 22 |
| SITEWEB | www.avocatshouda.com |
| PAYS | Sénégal |

La SCP Houda & Associés assiste les entreprises privées, publiques et personnes physiques, dans l'ensemble de leurs besoins juridiques au Sénégal, en Côte d'Ivoire et dans tous les pays membres de l'Union Économique et Monétaire Ouest-Africaine.

Le cabinet représente et travaille avec une clientèle locale et étrangère, comprenant des groupes internationaux, des fonds d'investissement et des institutions de crédit, mais aussi des sociétés commerciales, leurs dirigeants et actionnaires, et ce dans des domaines variés.

**SUPERMARITIME GROUP**

Supermaritime es una agencia marítima y proveedora de servicios de logística marítima globalmente reconocida y con más de 30 años de existencia. Posee una red de oficinas en más de 17 países, contando con un equipo de más de 350 agentes marítimos y expertos en logística. Las principales competencias del grupo son las agencias marítimas, las soluciones de transporte local y los servicios de envío de mercancía. Sen Energy Shipping es una filial del Grupo Supermaritime, creada en Dakar, en octubre de 2018. de agencia marítima y de logística a clientes locales e internacionales. El equipo de profesionales de Sen Energy Shipping, se encarga de gestionar los requisitos de envío y logística en las industrias sumamente complejas, involucradas en el sector del petróleo y del gas (offshore) en alta mar en Senegal.

| | |
|-----------------|-----------------------------------|
| DENOMINATION | Sen Energy Shipping |
| FORME JURIDIQUE | Société à Responsabilité Limitée |
| CONTACT | Enrique Tejedor Agudo |
| EMAIL | ops.senegal@senenergyshipping.com |
| TÉLÉPHONE | +221 33 831 06 56 |
| SITEWEB | www.supermaritime.com |
| PAYS | Sénégal |

Supermaritime est une agence maritime mondialement reconnue, fournisseur de services de logistique maritime, avec plus de 30 ans d'existence. Le groupe détient un réseau de bureaux dans plus de 17 pays, avec une équipe de plus de 350 agents maritimes et experts en logistique. Les principales sphères d'activité du groupe comprennent les agences maritimes, les solutions de transport local et les services d'expédition de fret. Sen Energy Shipping est une filiale du Groupe Supermaritime, créée à Dakar, en octobre 2018. La société opère dans le Port de Dakar, en offrant des services d'agence maritime et de logistique à différents clients locaux et internationaux. L'équipe de professionnels de Sen Energy Shipping répond aux besoins en matière de transport maritime et de logistique des industries très complexes du secteur pétrolier et gazière offshore au Sénégal.

PESCA | PÊCHE

Empresa española creada en 2022 y establecida en Senegal, Senegal Fish Fruit evoluciona en el ámbito de la importación y exportación de pescado, hortalizas, frutas y productos derivados.

| | |
|-----------------|--|
| DENOMINATION | Senegal Fish Fruit |
| FORME JURIDIQUE | Société à Responsabilité Limitée (SUARL) |
| CONTACT | Francisco Juan Pérez González |
| TÉLÉPHONE | +34 669414305 |
| SITEWEB | Diego Ramos Galvan 16, Telve |
| PAYS | Espagne |

Entreprise espagnole créée en 2022 et implantée au Sénégal, Senegal Fish Fruit évolue dans le domaine de l'importation et de l'exportation de poissons, légumes, fruits et produits dérivés.

Houda

Cabinet
d'Avocats
et Associés



INTRODUCTION

L'attractivité économique de l'Afrique nécessite un accompagnement juridique adapté à la réglementation de chaque pays. La **SCP Houda & Associés** répond à ce besoin en intervenant dans toute la sous-région UEMOA, avec des équipes basées à Dakar et Abidjan.

La **SCP Houda & Associés** propose une assistance juridique polyvalente aux entreprises, institutions, fonds d'investissement et gouvernements. Elle met à profit sa connaissance des marchés locaux et son expertise régionale dans les régions UEMOA et OHADA.

Khaled Abou El Houda (Associé Gérant)



LE CABINET

La **SCP Houda & Associés**, anciennement **Cabinet d'Avocats Houda**, est un cabinet juridique basé à Dakar et Abidjan, composé de 63 personnes, dont des avocats et conseillers juridiques hautement qualifiés. Le cabinet assiste une clientèle locale et internationale variée, incluant des entreprises, entités publiques, et groupes internationaux, dans divers secteurs d'activité en Afrique de l'Ouest.



NOTRE ÉQUIPE

La **SCP Houda & Associés**, dirigée par Khaled Abou El Houda, El Hadji Daouda Seck, et Malick Lo, est spécialisée en droit des affaires, avec une expertise reconnue dans les secteurs bancaires, financiers, et énergétiques. Le cabinet est composé de 63 personnes, dont des avocats et conseillers juridiques hautement qualifiés, et collabore avec des clients en Afrique, Europe, Amérique du Nord, Asie, et Australie.



MISSION

Notre mission est d'accompagner nos clients en Afrique à chaque étape de leur développement : structuration juridique et fiscale, assistance aux négociations, accompagnement pratique, et représentation auprès des autorités.

Le droit est un élément structurant du monde, jouant un rôle crucial dans son adaptation aux évolutions économiques et sociales.



SERVICES

- Constitution de sociétés
- Financement/investissement
- Droit des sociétés
- Fusions - acquisition
- Restructuration
- Contrats de franchise
- Droit Fiscal
- Contrats commerciaux
- Droit OHADA
- Conseils en matière de droit social
- Due diligences
- Contentieux des affaires et arbitrages



SECTEURS

- Banque et Finance
- Mines, Pétrole et Gaz
- Agriculture
- Energie & Infrastructure
- Banque Finance & Industrie
- Immobilier
- Tourisme
- Santé et Education
- Transport, automobile & aviation
- Nouvelles Technologies

RÉFÉRENCES

- La **SCP Houda & Associés** est certifiée ISO 9001:2015 pour l'Assistance, les Conseils juridiques et la Représentation devant les Cours et Tribunaux.
- En 2023 et 2024, la **SCP** est classée Cabinet Leader en droit des affaires par **Legal 500** et **Global Chambers and Partners**.
- En 2023, reconnue comme **expert en droit minier** par **Who's Who Legal** et classée « **Top Tier Firm** » par **International Financial Law Review**.
- Contributeur exclusif sur « **Doing Business in Senegal** » dans l'édition 2023 du **Legal 500 EMEA**.
- Mentionnée dans le **rappor spécial sur l'investissement en Afrique 2021 de African Law and Business** pour son expertise en accompagnement juridique au Sénégal et dans les pays de l'UEMOA.



CLIENTS LOCAUX (non exhaustive)



CLIENTS INTERNATIONAUX (non exhaustive)



► **SÉNÉGAL - Cabinet principal :** 66 Bld de la République, Imm Seydou N. Tall, 1^{er} Etage
BP 11417 Dakar (Sénégal) / T : +221 33 821 47 22 / +221 33 821 47 35 - F : +221 33 821 45 43

► **CÔTE D'IVOIRE - Cabinet secondaire :** Résidence Nabil, Rue du Commerce • 1^{er} Etage
01 BP 2778 Abidjan 01 / T : +225 27 20 24 43 86 / +225 27 20 24 43 87 / P : +225 05 46 92 23 55



| | |
|-----------------|-----------------------------------|
| DENOMINATION | Senegal Mines |
| FORME JURIDIQUE | Société Anonyme |
| CONTACT | Alfonso Gonzalez |
| EMAIL | alfonso.gonzalez@senegalmines.com |
| TÉLÉPHONE | +221 33 957 88 25 |
| PAYS | Sénégal |

Senegal Mines, creada en 1996, forma parte de la división de arcillas especiales de la empresa SEPIOL S.A. (Grupo MINERSA).

Nuestra actividad es la extracción y la transformación de la atapulgita y la hormita, que son utilizadas en distintas aplicaciones industriales y en el mercado de gran consumo doméstico.

Senegal Mines a été créée en 1996. Elle fait partie de la division d'argile spéciale de la société SEPIOL S.A. (Groupe MINERSA).

Notre activité tourne autour de l'extraction et la transformation de l'attapulgite et de l'hormite, qui sont utilisées dans différentes implantations industrielles et sur le marché de la grande consommation domestique.



FILIALE DE SEPIOL S.A. (Espagne).



EXTRACTION MINIERE

BROYAGE

CRIBLAGE

SECHAGE DE L'ACTAPULGITE.

- Litière pour animaux
- Utilisation industrielle : Forage puits de pétrole
- Complément pour aliment de bétail.



Dakar : Bureaux Mole 4 P.A.D. - Tél : 33 832 84 44 - BP 22443 Dakar - Ponty

Mbodiene : Bureaux et Usine, Km 10, route de Joal - B.P.1342 Mbour - Tél : 33 957 88 25 / Fax : 33 957 88 26



Senevisa es una empresa pesquera senegaló-española creada en 1990 ubicada en el Port de pêche Môle de Dakar y socia del Groupe SA EDUARDO VIEIRA (Vigo-España).

Cuenta con una flota de ocho arrastreros de pesca con capacidad de pescar 9.000 toneladas al año, siendo las principales especies capturadas pulpo, choco, pescados planos, jurel y pescado de escama.

| | |
|-----------------|----------------------|
| DENOMINATION | Senevisa |
| FORME JURIDIQUE | Société Anonyme |
| CONTACT | Babacar Gueye |
| EMAIL | senevisa@vieirasa.sn |
| TÉLÉPHONE | +221 33 889 68 68 |
| SITEWEB | www.vieirasa.es |
| PAYS | Sénégal |

Senevisa est une société sénégalo-espagnole de pêche créée en 1990 située au Port de pêche Môle de Dakar et partenaire du Groupe SA EDUARDO VIEIRA (Vigo-Espagne).

Elle dispose d'une flotte composée de huit chalutiers de pêche avec une capacité de pêche de 9.000 tonnes par an, les principales espèces pêchées étant : le poulpe, la seiche, les poissons plats, le chinchar et les poissons à écailles.



GRUPO S.A. EDUARDO VIEIRA
SENEVISA 

Port de pêche Môle 10 – Tél : +221 33 889 68 68
E-mail: senevisa@vieirasa.sn

Société de pêche située à Dakar, créée en 1990.

Nous avons les atouts suivants :

- **6 navires congélateurs**, d'une capacité de capture d'environ 10 000 tonnes/an, les principales espèces capturées étant : poulpe, seiche, poisson plat, chinchar et poisson à nageoires.
- **2 navires de poisson frais**.



GRUPO S.A. EDUARDO VIEIRA
AMERGER 

Bel-Air – BP 3348 Dakar – Tél : +221 33 859 69 69
E-mail: amerger@vieirasa.sn

Usine de transformation située à Dakar, acquise en 2003.

Nous exportons du poisson frais pour les différents marchés et clients, en particulier le rouget, les espèces de sole et la seiche.

Nous exportons des produits transformés congelés avec des matières premières provenant de navires Senevisa et des approvisionnements de la côte sénégalaise.

Nous transformons également le poisson congelé en provenance de pays tiers pour le réexporter ultérieurement, principalement vers les marchés européens.

CÁMARA OFICIAL DE COMERCIO DE ESPAÑA EN SENEGLAIS CHAMBRE OFFICIELLE DE COMMERCE D'ESPAGNE AU SÉNÉGAL

Seyeu La Grande Royale

| | |
|-----------------|----------------------------|
| DENOMINATION | Seyeu La Grande Royale |
| FORME JURIDIQUE | Entreprise Individuelle |
| CONTACT | Coumba Wade |
| EMAIL | sbilap@gmail.com |
| TÉLÉPHONE | +34 638 551 725 |
| SITEWEB | Cité SOPRIM Villa N° 121/B |
| PAYS | Sénégal |

Seyeu La Grande Royale se dedica al retail en moda; al inmobiliario y a la hostelería. Presta, además servicios de control de plagas y organismos nocivos para la salud de las personas y el medioambiente.

Ofrece formación en atención al cliente y merchandising para el retail, cursos de español para extranjeros, así como consultoría de negocios para países africanos

Seyeu La Grande Royale est spécialisée dans le commerce de détail de produits de mode, l'immobilier et l'hôtellerie. En complément, elle propose des services de lutte contre les nuisibles et les organismes nocifs pour la santé humaine et l'environnement.

En outre, l'entreprise offre des formations en service client et merchandising pour le secteur du retail, des cours d'espagnol pour les étrangers, ainsi que des services de conseil aux entreprises destinés aux pays africains.



Société Nationale d'Assurances du Crédit
et du Cautionnement

SEGUROS | ASSURANCES

| | |
|-----------------|--|
| DENOMINATION | SONAC |
| FORME JURIDIQUE | Société Anonyme |
| CONTACT | sonacourrier@sonac.sn |
| TÉLÉPHONE | +221 33 889 82 10 |
| SITEWEB | www.sonac.sn |
| ADRESSE | 55, Rue Wagane Diouf, Immeuble Trianon |
| PAYS | Sénégal |

La Société Nationale d'Assurance du Crédit et du Cautionnement (SONAC) forma parte del Grupo SONAM, presente en el mercado senegalés desde hace más de 40 años y uno de los pioneros y principales actores del mercado de seguros senegalés. La SONAC está autorizada por la Conferencia Interáfricana de Mercados de Seguros (CIMA por sus siglas en francés) y es una de las primeras compañías de África Occidental especializada en seguros de crédito y fianzas. Asegura todas las formas de crédito contra el riesgo de impago de los prestatarios, y ofrece también garantías para contratos públicos y profesiones reguladas. Con más de 20 años de experiencia, la SONAC ofrece soluciones eficientes para protegerse de los riesgos comerciales y políticos, con el respaldo de una red mundial de socios reaseguradores.

La Société Nationale d'Assurance du Crédit et du Cautionnement (SONAC) fait partie du Groupe SONAM présent sur le marché sénégalais depuis plus de 40 ans et qui est l'un des pionniers et acteurs majeurs du marché des assurances au Sénégal. La SONAC est agréée par la Conférence Interáfricana des Marchés d'Assurance (CIMA) et est l'une des toutes premières compagnies en Afrique de l'ouest à se spécialiser dans la branche de l'assurance-crédit et les cautionnements. Elle assure toutes les formes de crédit contre le risque de défaillance de paiement des emprunteurs. Elle délivre également des garanties dans les marchés publics et pour les différentes professions réglementées. Forte de plus de 20 ans d'expérience, la SONAC offre des solutions efficaces pour se prémunir contre les risques commerciaux et politiques, en s'appuyant sur un réseau mondial de partenaires en réassurance.



Société Nationale d'Assurances du Crédit
et du Cautionnement

GENERALI Conseil

*Tissez vos relations d'affaires
en toute confiance.*

www.sonac.sn



Notre expertise pour une meilleure prévention du risque.

● **KAP'GARANTI Domestique**

KAP'GARANTI Domestique a pour objet de garantir le paiement de toutes les opérations faites à crédit par l'Assuré au profit d'entreprises ou de personnes physiques installées au Sénégal. Elle est destinée à toutes les entreprises qui accordent des crédits à leurs clients quelque soit l'objet, la durée ou le montant du crédit.

● **KAP'GARANTI Export**

KAP'GARANTI Export a pour objet la garantie des ventes à crédit réalisées par les entreprises au profit d'autres entreprises installées à l'étranger. Elle est destinée à toute entreprise fournisseur de biens ou prestataire de services, qu'elle soit une PME ou une Multinationale accordant un crédit dans ses opérations d'exportations.

● **FINASSUR**

FINASSUR a pour objet la couverture des opérations de crédit effectuées par les institutions financières, quelque soit leur forme ou leur objet. FINASSUR est destinée à tous les établissements financiers: banques, institutions de micro finance, fonds de garantie, sociétés de financement.

● **LOC ASSUR**

LOCASSUR est le contrat d'assurance qui permet aux bailleurs qui ont enregistré une défaillance de paiement de la part de leur locataire, d'être indemnisés par la SONAC – SA. LOCASSUR est destiné à tous les loueurs de biens mobiliers ou immobiliers: Propriétaires immobiliers, Administrateurs de biens, Sociétés de crédit-bail, Sociétés de location de matériels, d'engins et de voitures

● **CAUTIONNEMENT SUR MARCHÉS**

Ces cautionnements sont destinés à toutes entreprises quelque soit leur domaine d'activité ou leur statut juridique, qui souhaitent postuler ou réaliser des marchés publics ou privés. La SONAC est habilitée à délivrer les différents engagements de cautionnement qui peuvent être requis dans la vie des affaires. Elle est agréée à cet effet par la Conférence Inter Africaine des Marchés d'assurance mais également par le Ministère de l'Economie et des Finances du Sénégal pour les marchés publics.

• Caution de soumission • Caution d'avance de démarrage • Caution de bonne exécution
• Caution de retenue de garantie • Caution définitive • Capacité Financière

● **CAUTIONNEMENT PROFESSIONNEL**

La SONAC accompagne les différents professionnels qui ont besoin de cautionnement pour l'obtention de l'agrément nécessaire à l'exercice de leur activité professionnelle ou pour garantir la bonne exécution de leurs obligations financières de reversements de sommes d'argent collectées.

● **INFOCOM**

Un des plus importants piliers de l'assurance - crédit demeure l'information commerciale et financière qui permet d'anticiper et de contrôler le risque client. Avant toute décision de couverture du risque de non-paiement relatif à une opération commerciale de son client, la SONAC diligente une enquête commerciale basée sur des analyses circonstanciées sur le prospect de son assuré afin de juger de sa solvabilité et de sa moralité



La Société Sénégalaise des Phosphates de Thiès, filial del grupo Tolsa, ha destacado en la extracción y comercialización de minerales desde 1948. La empresa cuenta con prestigiosos clientes locales en Senegal y exporta a filiales de Tolsa en Europa, incluyendo Francia, Turquía, España, Inglaterra y Holanda. Tolsa, comprometida con la sostenibilidad, posee certificaciones BSCI e ISO y desarrolla proyectos de Responsabilidad Social Corporativa en educación, salud y medio ambiente apoyando a las comunidades locales. Desde 2023, SSPT opera bajo la Certificación en Minería Sostenible (UNE 22470, UNE 22480 e ISO 14001), siendo la primera empresa en lograrlo en África Occidental.

En 2023, celebramos el 75º aniversario de SSPT y 25 años de Tolsa en Senegal, que emplea a un total de 70 personas en oficinas, puertos, minas y fábricas.

| | |
|-----------------|---|
| DENOMINATION | Société Sénégalaise des Phosphates de Thiès |
| FORME JURIDIQUE | Société Anonyme |
| CONTACT | François Cherpon |
| EMAIL | sspt@tolosa.com |
| TÉLÉPHONE | + 221 33 823 32 83 |
| SITEWEB | www.tolsa.com |
| PAYS | Sénégal |

La Société Sénégalaise des Phosphates de Thiès, filiale du groupe Tolsa, excelle dans l'extraction et la commercialisation de minéraux depuis 1948. L'entreprise dessert de prestigieux clients locaux au Sénégal et exporte vers les filiales de Tolsa en Europe, notamment en France, en Turquie, en Espagne, en Angleterre et aux Pays-Bas. Engagée dans le développement durable, Tolsa détient les certifications BSCI et ISO et développe des projets de responsabilité sociale d'entreprise dans les domaines de l'éducation, de la santé et de l'environnement pour soutenir les communautés locales. À partir de 2023, SSPT opère sous la certification de l'exploitation minière durable (UNE 22470, UNE 22480 et ISO 14001), la première entreprise à l'obtenir en Afrique de l'Ouest.

En 2023, nous célébrons le 75e anniversaire de la SSPT et les 25 ans de Tolsa au Sénégal, qui emploie un total de 70 personnes dans les bureaux, les ports, les mines et les usines.

TURISMO | TOURISME



La cadena internacional RIU se fundó en Mallorca, España, en 1953 como pequeño negocio vacacional de la familia Riu, fundadora y actual propietaria en tercera generación. La compañía se centra en la hotelería vacacional y más del 78% de sus establecimientos ofrecen el reconocido servicio *All inclusive by RIU*. Con la inauguración de su primer hotel de ciudad en 2010, RIU amplía su gama de productos con su propia línea de hoteles urbanos llamada RIU Plaza. RIU Hotels & Resorts cuenta con 97 hoteles en 21 países que en 2023 recibieron 6,4 millones de clientes y trabajaron un total de 35,808 empleados.

Actualmente RIU es la 36ª mayor cadena del mundo, la primera en España por ingresos y la cuarta por número de habitaciones.

| | |
|-----------------|---|
| DENOMINATION | Société Touristique de la Pointe Sarène |
| FORME JURIDIQUE | Société à Responsabilité Limitée |
| EMAIL | hotel.baobab@riu.com |
| TÉLÉPHONE | +221 33 989 09 89 |
| SITEWEB | www.riu.com |
| PAYS | Sénégal |

La chaîne internationale RIU a été fondée à Majorque, en Espagne, en 1953, en tant que petite entreprise de villégiature par la famille RIU, fondatrice et actuelle propriétaire depuis trois générations. La société se concentre sur les hôtels de vacances et plus de 78 % de ses établissements proposent le célèbre service *All inclusive by RIU*. Avec l'ouverture de son premier hôtel urbain en 2010, RIU a élargi sa gamme de produits avec sa propre ligne d'hôtels urbains appelée RIU Plaza. RIU Hotels & Resorts possède 97 hôtels dans 21 pays qui, en 2023, ont accueilli 6,4 millions de clients et employé 35 808 personnes.

RIU est actuellement la 36ème plus grande chaîne au monde, la 1^{re} en Espagne en termes de revenus et la 4^{me} en termes de nombre de chambres.



SOPERKA, S.A.

| | |
|-----------------|--|
| DENOMINATION | Soperka |
| FORME JURIDIQUE | Société Anonyme |
| CONTACT | Juan Macias Pinilla |
| EMAIL | juanmacias@soperka.com |
| TÉLÉPHONE | +221 33 822 26 43 |
| SITEWEB | www.soperka.com |
| PAYS | Sénégal |

Soperka es una sociedad franca de exportación hispano-senegalesa creada en 1999, especializada en la exportación de productos halíeuticos y emplazada en muelle pesquero 10, en Dakar. Posee una flota de 6 barcos arrastreros, comercializa tanto productos congelados a bordo de sus barcos como productos elaborados en plantas de procesado de pescado fresco que cumplen rigurosamente las normas de calidad internacionales, que les permiten exportar a Europa.

Todos los productos son elaborados siguiendo los principios del HACCP recomendados por los manuales alimenticios y la reglamentación europea.

Esta empresa es una filial del Grupo Armadora Pereira, que cuenta con más de 60 años de experiencia en el sector y posee 19 buques que faenan en los principales caladeros del mundo surcando sus mares, cubriendo todas las áreas de la cadena alimentaria, de la pesca, a la elaboración, la comercialización y la distribución de productos.

Soperka est une franchise d'exportation hispano-sénégalaise créée en 1999, spécialisée dans l'exportation des produits halieutiques et située dans le quai de pêche 10, à Dakar. Elle possède une flotte de 6 chalutiers, commercialise aussi bien des produits congelés à bord de ses bateaux, que des produits élaborés dans des usines de traitement du poisson frais, qui respectent de manière rigoureuse les standards de qualité internationaux lui permettant d'exporter vers l'Europe.

Tous les produits sont élaborés suivant les principes du HACCP recommandés par les manuels alimentaires et les règlements européens.

Cette entreprise est une filiale du Groupe Armadora Pereira, qui compte plus de 60 ans d'expérience dans le secteur, avec 19 bateaux qui pêchent dans les principaux territoires du monde, en sillonnant les mers et en couvrant tous les maillons de la chaîne alimentaires, de la pêche et à l'élaboration, la commercialisation et la distribution de produits.

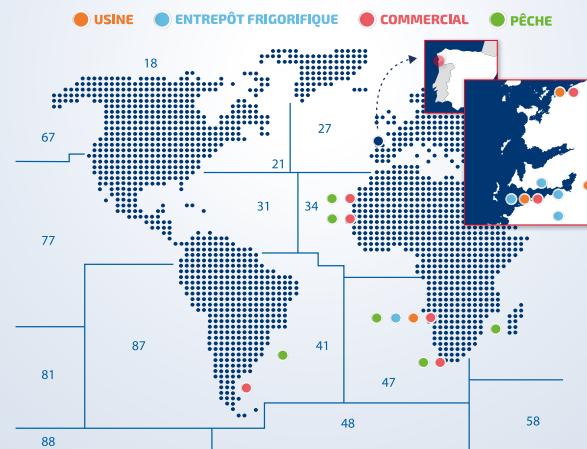
Au Sénégal depuis 1999



SOPERKA, S.A.

GRUPO PEREIRA

GROUPE DANS LE MONDE



www.pereira.group



| | |
|-----------------|----------------------------------|
| DENOMINATION | Tepro Anambe |
| FORME JURIDIQUE | Société à Responsabilité Limitée |
| CONTACT | Javier Pelluz |
| EMAIL | jpelluz@tepro.es |
| TÉLÉPHONE | +221 33 839 72 66 |
| SITEWEB | www.tepro.es |
| PAYS | Sénégal |

Tepro Anambe es una consultora con más de 40 años de experiencia en el sector y con presencia internacional en cuatro continentes y sedes en España, Portugal, Bulgaria, Senegal y Marruecos.

Nuestros servicios profesionales se engloban en:

- Ingeniería
- Gestión agrícola
- Consultoría
- I+D+i

Tepro Anambe est un cabinet de consulting comptant plus de 40 ans d'expérience dans le secteur agricole, avec une présence internationale sur quatre continents et des bureaux en Espagne, au Portugal, en Bulgarie, au Sénégal et au Maroc.

Nos services professionnels comprennent :

- L'ingénierie
- La gestion agricole
- Le consulting
- R&D&I

Gestion

Nous facilitons la gestion technique et économique des exploitations, ainsi que les relations avec l'agro-industrie, à partir de stratégies personnalisées.

Consultation

Nous conseillons et accompagnons nos clients dans la prise de décisions, en leur offrant les analyses et les propositions qui garantiront le succès des opérations.

Ingénierie

Nous offrons des services personnalisés pour assurer la rentabilité des investissements, la modernisation du secteur et le respect de l'environnement.

R&D

Nous misons sur l'innovation dans les cultures et les techniques de production, l'économie verte et l'utilisation de nouvelles technologies visant à optimiser la gestion agricole.





TEPRO
CONSULTORES AGRÍCOLAS, S.L.



servilog
INTERNATIONAL FORWARDERS

Références dans le transport
de marchandises entre les
îles Canaries et l'Afrique
de l'Ouest.



📍 c/. Presidente Alvear, 59-61
35007 · Las Palmas de Gran Canaria
📞 +34 690 104 454

✉️ info@servilog.com.es
🌐 servilog.com.es

AGRICULTURA | AGRICULTURE**The Bungalow Nursery**

| | |
|-----------------|--|
| DENOMINATION | The Bungalow Nursery |
| FORME JURIDIQUE | Société à Responsabilité Limitée (SUARL) |
| CONTACT | Jaime Visquert Gonzalvez |
| EMAIL | jaimevisquertgonzalvez@gmail.com |
| TÉLÉPHONE | +221 77 128 10 59 |
| ADRRESSE | Rue Carnot 43 |
| PAYS | Sénégal |

Especializados en la producción de hierbas aromáticas y otros condimentos, The Bungalow Nursery Senegal cuenta con una amplia experiencia en países como Marruecos, donde han creado más de 40.000 empleos.

Además, mediante la creación de la filial en Senegal planteamos colaborar con la Fundación Yakar, creada con el fin de ayudar a la población local a superar sus dificultades cotidianas mediante el fomento y la creación de empleo.

Spécialisés dans la production d'herbes aromatiques et d'autres condiments, The Bungalow Nursery Sénégal possède une vaste expérience dans des pays comme le Maroc, où elle a généré plus de 40.000 emplois.

À travers la création de la filiale au Sénégal, nous prévoyons également de coopérer avec la Fondation Yakar, qui a été créée pour aider la population locale à surmonter ses défis au quotidien au moyen de la promotion de la création d'emplois.

TURISMO | TOURISME

| | |
|-----------------|----------------------------------|
| DENOMINATION | The Rhino Resort |
| FORME JURIDIQUE | Société à Responsabilité Limitée |
| CONTACT | José Colomer |
| EMAIL | info@therhinoresort.com |
| TÉLÉPHONE | +221 33 957 37 44 |
| SITEWEB | therhinoresort.com |
| PAYS | Sénégal |

Elegido tres veces mejor hotel spa del mundo en 2012-2013, 2014-2015 y en 2015-2016 por el International Hotel Awards y el World Luxury Hotel Awards, y ocho veces Mejor Hotel Spa en África,

The Rhino Resort le ofrece la oportunidad de apreciar toda la belleza del lujo con un acento étnico. The Rhino Resort dispone de 130 habitaciones, incluyendo 73 suites, 4 de las cuales tienen piscina privada. Las habitaciones están decoradas para ser refugios cómodos y serenos.

El hotel se esfuerza también en ofrecer un servicio de excelencia para garantizar el éxito de sus eventos. Dispone de varias salas, con una capacidad de entre 10 y 200 participantes, para organizar reuniones, presentaciones y conferencias.

Élu trois fois meilleur hôtel spa du monde en 2012-2013, 2014-2015 et 2015-2016 par International Hôtel Awards et World Luxury Hotel Awards, et huit fois Meilleur Hôtel Spa d'Afrique, The Rhino Resort vous offre l'opportunité d'apprécier toute la beauté du luxe avec un accent ethnique.

The Rhino Resort dispose de 130 chambres, dont 73 suites, parmi lesquelles 4 avec piscines privées. Les chambres sont aménagées pour être des refuges confortables et pleins de sérénité.

L'hôtel se donne pour mission de fournir un excellent service afin d'assurer le succès de tous vos événements. Pour cela, il dispose de plusieurs salles, d'une capacité de 10 à 200 participants, pour organiser des réunions, des présentations et des conférences.



REVEALING CULINARY PASSION SINCE 1993
CATERING - RESTAURANT - BAR



Plan your next event from 10 to 2000 guests

Contact us : **77 810 08 82** or fourchette@fourchetedakar.com

www.groupefourchetedakar.com



Tél. : 33 820 68 68
Route du méridien Président
→ Almadies

@alkimiadakar

GROUPE
La Fourchette

Tél. : 33 842 66 66
4 rue Parent
→ Plateau

@lafourchetedakar





| | |
|-----------------|----------------------------------|
| DENOMINATION | TNGS |
| FORME JURIDIQUE | Société à Responsabilité Limitée |
| CONTACT | Amadou Diery Ndiaye |
| EMAIL | tngsenegal@gmail.com |
| TÉLÉPHONE | +221 77 468 50 39 |
| SITEWEB | www.tngsports.com |
| PAYS | Sénégal |

TNGS Senegal es una academia de fútbol de alto nivel cuya matriz se encuentra en Valencia y que cuenta con más de 10 años de experiencia. Tiene como objetivo contribuir a largo plazo al desarrollo deportivo, económico y social de Senegal mediante la formación deportiva en el extranjero que conduzca a la firma de un contrato profesional. Trabaja con varios clubes españoles entre primera y tercera división.

TNGS Senegal ofrece, además, otro tipo de servicios ligados al fútbol como la organización de eventos deportivos, la intermediación deportiva y la representación de clubes y entidades.

TNGS Sénégala est une académie de football de haut niveau dont le siège se trouve à Valence, et qui compte plus de 10 ans d'expérience. Cette structure a pour objectif de contribuer à long terme au développement sportif, économique et social du Sénégal à travers des formations sportives à l'étranger conduisant à la signature d'un contrat professionnel. Elle travaille avec plusieurs clubs espagnols compris entre la première et la troisième division.

TNGS Sénégala propose également d'autres services liés au football tels que l'organisation d'événements sportifs, l'intermédiation sportive et la représentation de clubs et d'entités.

AGRICULTURA | AGRICULTURE



Toubafruit Sarl

| | |
|-----------------|-----------------------------------|
| DENOMINATION | Touba Fruit |
| FORME JURIDIQUE | Société à Responsabilité Limitée |
| CONTACT | Rachid Bernia |
| EMAIL | rbernia@hotmail.com |
| ADRESSE | Sud-escale, route de Mbour- Thies |
| PAYS | Sénégal |

Touba Fruit es una compañía dedicada al cultivo y a la producción agrícola, filial senegalesa de Ramafrut, empresa de capital español fundada en 1970, que dispone también de sedes en Almería, Valencia y Panamá y que emplea a más de 1.500 personas al año.

Touba Fruit est une société dédiée à la culture et à la production agricole, Toubafruit est une filiale sénégalaise de Ramafrut, une société à capitaux espagnols fondée en 1970, qui possède également des bureaux à Almeria, Valence et Panama et emploie plus de 1 500 personnes par an.



| | |
|-----------------|----------------------------------|
| DENOMINATION | Transped Barcelona |
| FORME JURIDIQUE | Société à Responsabilité Limitée |
| CONTACT | Karim Tirvio Bakouch |
| EMAIL | ktb@transped.com |
| TÉLÉPHONE | +34 674 268 551 |
| SITEWEB | www.transped.com |
| PAYS | Espagne |

Transped Barcelona es una empresa especializada en el transporte de bienes por aéreo, marítimo y terrestre y posee una red cualificada, que utiliza las herramientas más innovadoras para adecuar la mejor solución a sus necesidades de transporte.

Contamos con oficinas en España (Valencia, Barcelona, Murcia, Vitoria y Madrid), China (Xiamen, Shangai, Qingdao) y formamos parte del Grupo Alonso establecido en Argelia, Túnez, Korea, India, Turquía, Perú, Colombia, Argentina, México, Costa Rica, Panamá, Estados Unidos, Guatemala, Uruguay y Reino Unido. Además de esta red de oficinas propias formamos parte también de diversas redes internacionales en varias áreas geográficas y sectores comerciales, lo que nos permite estar presentes en todo el mundo.

Transped Barcelona est une entreprise spécialisée dans le transport de marchandises par voie aérienne, maritime et terrestre. Elle dispose d'un réseau qualifié qui utilise les outils les plus innovants pour adapter la meilleure solution à vos besoins de transport.

Nous avons des bureaux en Espagne (Valence, Barcelone, Murcie, Vitoria et Madrid), en Chine (Xiamen, Shanghai, Qingdao) et nous faisons partie du Groupe Alonso établi en Algérie, en Tunisie, en Corée, en Inde, en Turquie, au Pérou, en Colombie, en Argentine, au Mexique, au Costa Rica, au Panama, aux États-Unis, au Guatemala, en Uruguay et au Royaume-Uni. Outre ce réseau de bureaux propres, nous faisons également partie de plusieurs réseaux internationaux dans diverses zones géographiques et secteurs d'activité, ce qui nous permet d'être présents dans le monde entier.



RAMAFRUT SENEGAL

A través de nuestras empresas **Touba Fruit** y **Senfruit**, cultivamos en Senegal más de 500 hectáreas propias. Dando trabajo directo anualmente a más de 1.500 personas. Sentimos el orgullo de poder atender los altos estándares de exigencia y profesionalidad que exige Mercadona, principal distribuidor de alimentación en España.



CONSTRUCCIÓN | BTP



| | |
|-----------------|----------------------------------|
| DENOMINATION | Urbas Outbound Developments |
| FORME JURIDIQUE | Société à Responsabilité Limitée |
| CONTACT | Alexandre Querub Caro |
| EMAIL | alexandre.querub@grupourbas.com |
| TÉLÉPHONE | +34 918 615 896 |
| SITEWEB | www.grupourbas.com |
| PAYS | Espagne |

URBAS es un grupo especializado en proyectos de construcción y equipamiento para instituciones públicas en diversos sectores: infraestructuras, agua, energía, construcción, sanidad, educación, carreteras, edificación, obras marítimas, agroalimentación e instalaciones industriales.

URBAS ofrece a sus clientes soluciones completas de ingeniería, diseño y construcción, así como la venta, entrega e instalación de equipos y la formación, mantenimiento y explotación asociados. Gracias a su experiencia, sus conocimientos técnicos y su excelente salud financiera, URBAS es líder en el ámbito de las infraestructuras públicas, las concesiones y el equipamiento llave en mano (EPC Engineering, Procurement and Construction). URBAS tiene capacidad para ofrecer financiación adaptada a cada proyecto.

URBAS est un groupe spécialisé dans la réalisation de projets de construction et d'équipements pour les institutions publiques dans différents secteurs : infrastructures, eau, énergie, construction, santé, éducation, route, bâtiment, travaux maritimes agroalimentaire et installations industrielles. URBAS offre à ses clients des solutions intégrales comprenant l'ingénierie, les études, la conception et la construction, tout comme la vente, la livraison et l'installation d'équipements ainsi que la formation associée, l'entretien et l'exploitation. Fort de son expérience, de son savoir faire et d'une excellente santé financière, URBAS se positionne en leader dans le domaine des infrastructures publiques, des concessions et des équipements clés en main (EPC Engineering, Procurement and Construction). URBAS a la capacité de proposer des financements adaptés pour chaque projet.

AGRICULTURA | AGRICULTURE



| | |
|-----------------|--------------------------------|
| DENOMINATION | Verti África |
| FORME JURIDIQUE | Société par Actions Simplifiée |
| CONTACT | Emmanuel Leconte |
| EMAIL | emmanuel@verti.earth |
| TÉLÉPHONE | +33 618 79 73 06 |
| SITEWEB | www.vertifood.com |
| PAYS | Sénégal |

Verti África ofrece soluciones de agricultura urbana asequible, sostenible, escalable y fácil de operar.

Los países emergentes en zona cálida no tienen la capacidad de proveer a los consumidores productos frescos y locales de calidad todo el año. Para satisfacer las necesidades de una clase media en fuerte desarrollo, recurren a la importación incluso por avión para los productos más delicados. En Verti África, apoyándonos en nuestros 25 años de experiencia en la producción a gran escala de ensaladas hemos desarrollado una solución eficaz que respete el medio ambiente y permitan a las poblaciones consumir productos frescos, saludables y de calidad. Estamos desplegando nuestra solución en África a través de una red de franquiciados, emprendedores locales comprometidos con el "producto fabricado en África".

Verti África fournit des solutions d'agriculture biologique abordables, durables, évolutives et faciles à mettre en œuvre.

Les pays émergents aux climats chauds n'ont pas la capacité de fournir aux consommateurs des produits frais, locaux et de qualité tout au long de l'année. Pour répondre aux besoins d'une classe moyenne en pleine expansion, ils ont recours à l'importation par avion des produits les plus sensibles. Chez Verti África, forts de nos 25 ans d'expérience dans la production de salades à grande échelle, nous avons développé une solution efficace qui respecte l'environnement et permet aux populations de consommer des produits frais, sains et de qualité. Nous déployons notre solution en Afrique à travers un réseau de franchisés, des entrepreneurs locaux engagés dans le produit "Made in Africa".

Connectez

l'Espagne et le Sénégal

avec **Shopmeaway**

Logistique

- Enlèvement Espagne
- Fret international
- Dédouanement
- Entreposage
- Livraison à Domicile

Commercial

- Commercialisation de vos produits
- Vente réseaux sociaux

Partenaire exclusif au Sénégal
amazon



Contactez nous !



pro.shopmeaway.com

contact@shopmeawaypro

76 550 01 01 / 76 5691949 / 78 150 82 82



**Shop
me
Away**

KALIA

Pour une
nouvelle vie

| | |
|-----------------|---------------------------------|
| DENOMINATION | Zeltex Senegal |
| FORME JURIDIQUE | Société Anonyme |
| CONTACT | Xavier Camp |
| EMAIL | contact@zentexinternational.com |
| TÉLÉPHONE | +221 33 821 25 00 |
| SITEWEB | www.residenceskalia.com |
| PAYS | Sénégal |

Con más de 10 años de experiencia en la construcción, Kalia está implicada en el desarrollo y la promoción inmobiliaria en todo Senegal.

Ofrece servicios de calidad y apoya a sus clientes de una manera continuada en el tiempo, gracias a que son constructores, promotores y administradores, junto con el respaldo de una gran aplicación en el trabajo, cierto saber hacer y exigencia en todas sus realizaciones.

Avec plus de 10 ans d'expérience dans la construction, Kalia intervient dans le développement et la promotion immobilière sur l'ensemble du territoire sénégalais.

Elle offre des services de qualité et accompagne ses clients de façon continue et sur le long terme, en étant à la fois constructeur, promoteur et gestionnaire; et notamment grâce à une importante rigueur professionnelle, un certain savoir-faire et un niveau d'exigence élevé dans l'ensemble de ses activités.





Cámara Oficial de Comercio de España en Senegal
Chambre Officielle de Commerce d'Espagne au Sénégal

Profitez des avantages
d'appartenir au
CAMACOES Sénégal

QR code

Contactez-nous sur
contact@camacoes.sn
+221 33 827 47 57

PREMIOS Y RECONOCIMIENTOS

PRIX ET DISTINCTIONS

La Cámara Oficial de Comercio de España en Senegal, tras la aprobación por unanimidad de su Junta Directiva, estableció en el 2020 la creación de los “Premios de la Cámara”.

La Chambre Officielle de Commerce d'Espagne au Sénégal, suite à l'approbation en unanimité par son Comité Directeur, a établi en 2020 la création des « Prix de la Chambre ».

Menciones especiales por su apoyo a la Cámara

Menciones spéciales pour leur soutien à la Chambre

- 2019** **María Peña Mateos** Consejera Económica y Comercial de la Embajada de España en Senegal (2014-2017).
Conseillère Économique et Commerciale de l'Ambassade d'Espagne au Sénégal (2014-2017).
- 2020** **Eduardo Suárez Socorro** Distinguido como miembro honorífico permanente de CAMACOES Senegal.
Distingué comme membre honoraire permanent de la CAMACOES Sénégal.
- 2020** **Alberto Virella Gomes, Carmen Arpal** Embajador de España en Senegal (2015-2020) y esposa.
Ambassadeur d'Espagne au Sénégal (2015-2020) et son épouse.
- 2021** **Ramón Marcos Allo** Consejero de Trabajo, Migraciones y Seguridad Social de España en Senegal (2017-2022).
Conseiller du Travail, des Migrations et de la Sécurité Sociale d'Espagne au Sénégal (2017-2022).
- 2021** **José Luis Martínez Rivero** Tesorero de CAMACOES Senegal (2019-2021)
Trésorier de la CAMACOES Sénégal (2019-2021).
- 2021** **Rafael Rodríguez Tomás** Presidente de la Asociación de Empresarios Españoles en Senegal (2014-2017).
Président de l'Association des Entrepreneurs Espagnols au Sénégal (2014-2017).
- 2022** **Gaspar Baños Llopis** Presidente de CAMACOES Senegal (2019-2022).
Président de la CAMACOES Sénégal (2019-2022).
- 2023** **Esther Marcos Moro** Secretaria general de la Cámara de Comercio de España en Senegal.
Secrétaire général de la Chambre de Commerce d'Espagne au Sénégal (2019-2022).
- 2023** **Alejandro Ruiz Iglesias** Consejero Económico y Comercial de la Embajada de España en Senegal (2020-2024).
Conseiller Économique et Commerciale de l'Ambassade d'Espagne au Sénégal (2020-2024).

Premio a la Responsabilidad Social Corporativa
Prix de la Responsabilité Sociale des Entreprises

2021 **Soperka**

2022 **Sephos**

2023 **Senegal Mines**

Premio a la Comunicación

Prix de la Communication

2021 **Griot**

Premio al Desarrollo Económico

Prix du Développement Économique

2021 **Orabank**

Premio a la Innovación

Prix de l'Innovation

2021 **Indra**

Premio a la Creación de Empleo
Prix de la Crédation d'Emploi

2022 **Toubafruit**

2023 **Numero UNO**

Premio a la Expansión Internacional

Prix de l'Expansion Internationale

2022 **RIU**

2023 **Salvi**

Premio a la Excelencia Empresarial

Prix de l'Excellence Entrepreneuriale

2022 **Senevisa**

2023 **RIM**

VENTAJAS DE SER SOCIO

Ser socio de la Cámara Oficial de Comercio de España en Senegal representa una garantía de visibilidad y confianza.

Además, sus miembros pueden acceder a otra serie de ventajas como:

RED DE CONTACTOS

Acceso a una amplia red de contactos, aumentando así su red de negocios tanto en España como en Senegal, gracias a los vínculos institucionales que mantiene la Cámara con los diferentes organismos estatales y empresariales de ambos países, así como con todas las cámaras de la red de CAMACOES.

TARIFAS PREFERENCIALES

En los servicios y productos de nuestros socios y colaboradores.

MAYOR VISIBILIDAD

En la promoción de eventos y publicación de noticias de su empresa en el portal privado de la Cámara o través de nuestras redes sociales.

PROMOCIÓN

De sus productos y/o servicios a otros miembros en la red de socios.

INFORMACIÓN

Acceso a nuestra fuente de informaciones tanto generales como específicas en diversos ámbitos (financiero, jurídico, comercial, etc.).

BOLSA DE TRABAJO

Acceso privado a nuestra bolsa de trabajo que facilita el acceso a la selección de perfiles y difusión de sus ofertas de empleo.

ESPACIOS DE TRABAJO

Acceso en condiciones preferenciales a nuestra sala de reuniones, formaciones u otro tipo de actividades.

AVANTAGES D'ÊTRE MEMBRE

Être membre de la Chambre Officielle de Commerce d'Espagne au Sénégal représente une garantie de visibilité et confiance.

En plus, ses membres peuvent avoir accès à toute une série d'avantages, tels que :

RÉSEAU DE CONTACTS

Accès à un vaste réseau de contacts, élargissant ainsi leur réseau commercial en Espagne et au Sénégal, grâce aux relations institutionnelles que la Chambre maintient avec les différents organismes publics et privés des deux pays, ainsi qu'avec toutes les chambres du réseau de CAMACOES.

TARIFS PRÉFÉRENTIELS

Pour les services et les produits de nos membres et de nos partenaires.

PLUS DE VISIBILITÉ

Dans la promotion des évènements et la publication de nouvelles de leur entreprise sur le portail privé de la Chambre ou sur nos réseaux sociaux.

PROMOTION

De leurs produits et/ou services à d'autres membres dans le réseau des membres.

INFORMATION

Accès à notre source d'informations générales et spécifiques dans de différents domaines (financier, juridique, commercial, etc.).

BOURSE DE TRAVAIL

Accès privé à notre bourse de travail qui facilite la sélection des profils professionnels et la diffusion de vos offres d'emploi.

ESPACES DE TRAVAIL

Accès dans des conditions préférentielles à notre salle de réunions, aux formations ou autre type d'activités.





Cámara Oficial de Comercio de España en Senegal Chambre Officielle de Commerce d'Espagne au Sénégal



La Cámara Oficial de Comercio de España en Senegal **forma parte de una gran red comercial internacional** que favorece las oportunidades de negocio entre empresas y promueve el intercambio comercial.

La Cámara ofrece un marco excepcional para expandir de una forma sencilla la **red de contactos** de una empresa, proporcionando la **oportunidad de conseguir clientes potenciales** y contactar con nuevos colaboradores.

La Chambre Officielle de Commerce d'Espagne au Sénégal **fait partie d'un vaste réseau commercial international** qui favorise les opportunités commerciales entre entreprises et enrichit les échanges commerciaux.

La chambre de commerce offre un cadre exceptionnel pour développer facilement le **réseau de contacts** des entreprises, offrant la possibilité **d'obtenir des clients potentiels** et de contacter avec de nouveaux partenaires.

Adresse :

Rue Saint Michel x Rue Amadou Assane Ndoye
Plateau, Dakar, Sénégal

Web :

www.camacoes.sn

E-mail :

contact@camacoes.sn

LinkedIn:

[camacoes-senegal](#)

Téléphone :

+221 33 827 47 57

Twitter :

[camacoes_sn](#)

Portable :

+221 77 146 64 34

Instagram:

[camacoes_sn](#)

Facebook :

[camacoes.senegal](#)

Générateurs de changement et de bien-être



Nous apportons l'eau potable aux familles, et avec elle, la santé. Nous leur donnons de la lumière et de la chaleur en remplaçant les énergies polluantes par des énergies durables qui n'épuisent pas les ressources de la planète. Nous leur apportons la technologie et, grâce à elle, la connaissance et les opportunités. Chaque matin, grâce à notre travail, nous changeons ce qu'il y a de plus important dans la vie des gens : leur bien-être et leur avenir.

Dans un monde en pleine transformation, nous sommes les acteurs principaux du changement.

