

## **TERMES DE RÉFÉRENCE (TDR)**

**Recrutement d'un(e) Commercial(e) pour la vente d'Équipement Médical**

**ACJ SARL – Dakar, Sénégal**

**Durée du Contrat : 6 mois**

**Temps de travail : 3 jours par semaine, à temps plein**

### **1. Objectif de l'Emploi**

ACJ SARL, une entreprise spécialisée dans la vente d'équipements médicaux, cherche à recruter un(e) commercial(e) basé(e) à Dakar. Le/la candidat(e) sera responsable de la vente d'équipements médicaux, de la gestion de la relation client, du suivi des ventes, et de l'élargissement de la base de données des clients.

### **2. Missions et Responsabilités**

Le/la commercial(e) aura pour missions principales de :

#### **1. Vente d'équipements médicaux :**

- Promouvoir et vendre des équipements médicaux auprès des structures publiques et privées de santé du Sénégal.
- Identifier les besoins des clients et proposer des solutions adaptées.
- Négocier les conditions de vente (prix, délais de livraison, modalités de paiement, etc.).

#### **2. Suivi des ventes et gestion de la relation client :**

- Assurer un suivi régulier des clients existants pour garantir leur satisfaction.
- Identifier de nouvelles opportunités commerciales et prospecter de nouveaux clients.

#### **3. Gestion de la base de données client :**

- Mettre à jour et maintenir une base de données précise des clients et prospects.

#### **4. Rapports et analyses :**

- Fournir des rapports hebdomadaires sur les performances des ventes, les opportunités commerciales et les défis rencontrés.
- Analyser les tendances du marché et faire des recommandations pour améliorer les performances commerciales.

### 3. Compétences et Qualifications Requises

- **Expérience professionnelle :**
  - Expérience d'au moins 2 à 3 ans dans un poste commercial, de préférence dans le domaine de la vente d'équipements médicaux ou dans des secteurs similaires.
- **Compétences techniques :**
  - Connaissance des équipements médicaux et des spécificités du marché de la santé.
  - Compétence en négociation commerciale et en gestion de la relation client.
  - Maîtrise des outils bureautiques (Word, Excel, PowerPoint) et des logiciels CRM.
- **Compétences personnelles :**
  - Excellentes capacités de communication (orale et écrite).
  - Autonomie, rigueur, ponctualité et sens de l'organisation.
  - Proactivité et capacité à travailler en équipe.
- **Langues :**
  - Maîtrise du français (oral et écrit). La connaissance de l'espagnol ou d'autres langues locales est un plus.

### 4. Modalités de Travail

- **Lieu de travail :** Dakar, Sénégal.
- **Durée du contrat :** 6 mois.
- **Temps de travail :** 3 jours par semaine, à temps plein (possibilité d'adaptation selon les besoins de l'entreprise).
- **Rémunération :** Selon profil et expérience.

### 5. Candidature et Sélection

Les candidats intéressés sont invités à envoyer leur CV accompagné d'une lettre de motivation (si désiré) avant le 31/03/2025 à l'adresse suivante : [international@acjsa.com](mailto:international@acjsa.com).

Le processus de sélection comprendra une évaluation des compétences, un entretien et des références professionnelles.